

El impacto de la crisis en las Bibliotecas Universitarias

V JORNADAS BUCLE

Octubre de 2012



INDICE

I PRESENTACIÓN FECYT

II ANTECEDENTES : NEGOCIACIONES DE RECURSOS

III EXPERIENCIA FECYT EN LA COMPRA DE RECURSOS

IV COMO HEMOS OPTIMIZADO EN TIEMPOS DE CRISIS

V COMO VEMOS EL FUTURO DIFERENTES ALTERNATIVAS



Nuestro compromiso: Misión, Visión, Vectores Estratégicos

MISIÓN

La Fundación Española para la Ciencia y la Tecnología, FECYT, es una fundación pública, nacida en 2001, cuya **misión** es impulsar la ciencia y la innovación promoviendo su acercamiento a la sociedad y dando respuestas a las necesidades del Sistema Español de Ciencia, Tecnología y Empresa (SECTE).

VISIÓN

La Fundación trabaja con el objetivo de ser reconocida por el conjunto de la sociedad española como referente clave en divulgación, información y medición de ciencia e innovación, para contribuir al desarrollo de una economía basada en el conocimiento y ésta es su visión para 2015.

VECTORES

La actividad de la fundación se articula a través de cinco vectores estratégicos:

- **Divulgar:** Potenciar el impacto en la sociedad de las diferentes iniciativas para desarrollar la cultura científica y de la innovación.
- **Transferir:** Favorecer la transferencia del conocimiento en talento innovador y emprendedor.
- **Medir:** Liderar el proceso de integración y racionalización de la información y métricas de la ciencia y de la innovación.
- **Retornar:** Promover la generación de retornos poniendo en valor las competencias.
- **Modelizar:** Implantar un modelo de gestión orientado al usuario y basado en la excelencia.



4 UNIDADES

Gestión de Recursos científicos

Facilitar la gestión eficaz de los recursos científicos electrónicos

- Gestión de las dos principales bases de recursos científicos electrónicos: WOK y SCOPUS

Fomento Producción científica y Acceso abierto

Favoreciendo la visibilidad y posicionamiento de la producción científica española con alcance internacional

- Curriculum Vitae Normalizado CVN
- Apoyo revistas científicas españolas
- Participación en proyectos internacionales de OA y difusión

Repositorios

Colaborando en la construcción de un sistema robusto de Ciencia, tecnología e innovación

- Recolecta Ofreciendo una infraestructura robusta y una plataforma de repositorios científicos en España

Atención al investigador

- Gestores de Valorización, movilidad y atracción de talento

ANTECEDENTES: NEGOCIACIONES DE RECURSOS EN ESPAÑA



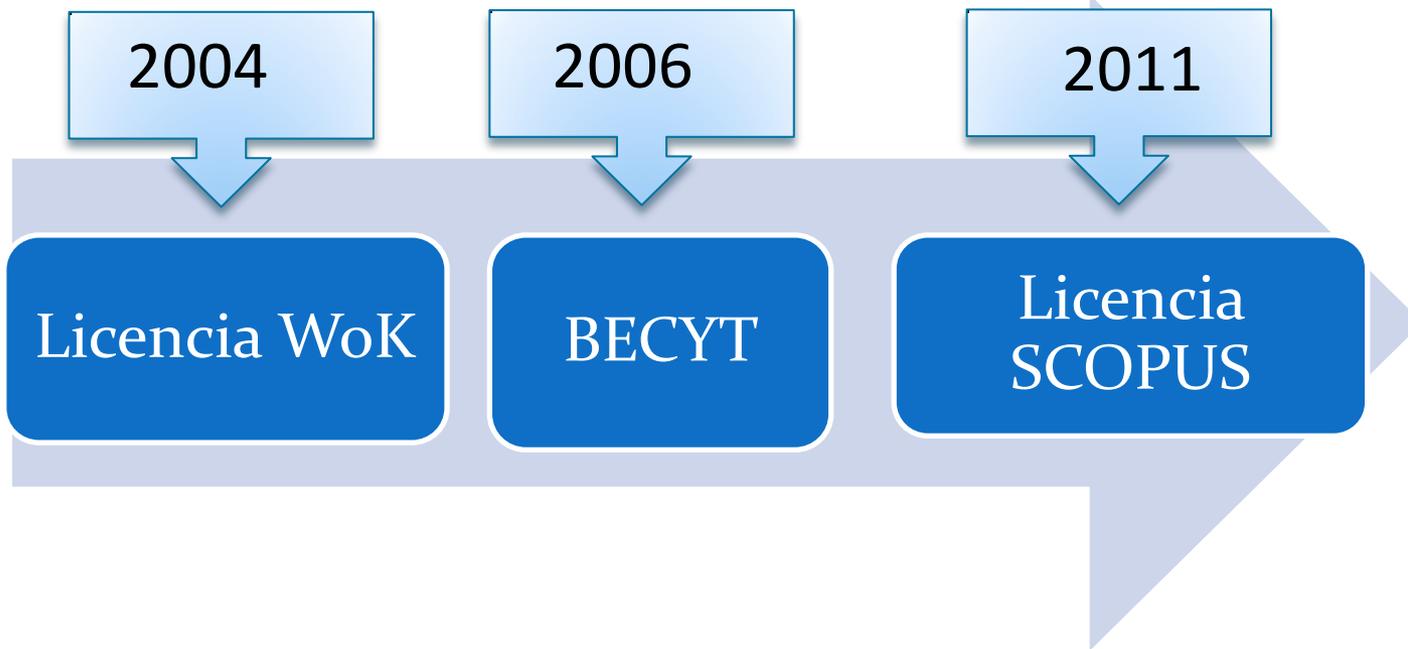
- ❑ Recursos de información científica: BBDD de referencias bibliográficas, revistas científicas y plataformas de contenido especializado.

- ❑ Compra de recursos científicos, HASTA AHORA:
 - ❑ Primer nivel: compra individual de recursos
 - ❑ Poco poder de negociación
 - ❑ Condiciones de contratación en función de su tamaño

 - ❑ Segundo nivel: Compra consorciada a través de grupos de compra y consorcios autonómicos
 - ❑ Optimización de recursos
 - ❑ Homogenización de contenidos entre los centros que representan
 - ❑ Descuentos por volumen: mayor poder de negociación

 - ❑ Tercer nivel: licencia nacional

EXPERIENCIA FECYT EN COMPRA DE RECURSOS: ÉXITOS Y FRACASOS



EXPERIENCIA FECYT EN COMPRA DE RECURSOS: ÉXITOS CON WOK



- Durante 9 años (2004) se ha ofrecido a los investigadores de todos los centros de I+D en España el acceso a un recurso conjunto unificando servicios y gestión: Web of Knowledge
- Servicios que se ofrecen dentro de la licencia:
 - Formación presencial especializada
 - Formación online con cursos interactivos y cursos grabados
 - Atención al usuario final
 - Información sobre las últimas novedades de la plataforma
 - Servicio de descarga de estadísticas
 - Identificación de usuarios por centro para acceso y full text
 - Acceso para investigadores en el exterior
- Suscriptores de Web of Knowledge: CSIC, 75 Universidades, 10 OPIs, 20 organismos ministeriales, 14 SIAs , 15 Servicios de Salud y 91 Centros Tecnológicos (más de 220 centros suscritos)

EXPERIENCIA FECYT EN COMPRA DE RECURSOS: FRACASO BECYT

Creación en 2006 de un marco nacional para suscripción de revistas. Pasos que se llevaron a cabo:

- ❑ Creación grupo de trabajo (Rebiun, CBUC, Madroño, CSIC, Instituto de Salud Carlos III y Agencia Laín Entralgo)
 - ❑ Editores de partida para negociación (Elsevier, Springer y Kluwer /Blackell-Wille, Taylor and Francis, Nature y Sage)
 - ❑ Editores para 2ª fase (Emerald, JSTOR, ACS, ACM, AIP, IEEE, IOPP, Lippincott y RSC)
- ❑ Negociación con editores: Solicitud de oferta y posterior reunión con los editores tras la recepción de la misma
- ❑ Proceso de alianzas al proyecto
 - ❑ 9 OPIS, 58 Universidades y 9 Bibliotecas Virtuales de Sanidad

QUE FALLO?

- ❑ Intentar abarcar un proyecto muy grande con muchas editoriales
- ❑ La falta de presupuesto

QUE repercusiones hubo

- ❑ Negociación individual de recursos, perdiendo los descuentos alcanzados
- ❑ Editores aprovecharon la encrucijada para una negociación rápida con las instituciones

EXPERIENCIA FECYT EN COMPRA DE RECURSOS: ÉXITO SCOPUS



Pasos dados en negociacion Scopus

- ✓ Mayo de 2010. Encuentro con los diferentes directores de consorcios bibliotecarios
 - ✓ Resultado: Realización de una encuesta a bibliotecarios e investigadores sobre pool ideal de BBDD
 - ✓ SCOPUS
- ✓ FECYT solicita un punto de partida a Elsevier en SCOPUS para reunir a los principales agentes de negociación de recursos electrónicos en España:
 - ✓ Consorcios Bibliotecarios
 - ✓ CSIC
 - ✓ Grupos de compra
 - ✓ Bibliotecas de Sanidad



**1ª Mesa conjunta de negociación
para la adquisición de una BBDD**

EXPERIENCIA FECYT EN COMPRA DE RECURSOS: ÉXITO SCOPUS



Licencia Nacional Scopus

- ✓ Aportación FECYT
 - ✓ Licenciatario único: interlocución única.
 - ✓ Interlocutor privilegiado con todos los agentes
 - ✓ Experiencia en gestión de recursos de forma conjunta
 - ✓ Flexibilidad y soluciones personalizadas para instituciones
 - ✓ Financiación de recursos científicos (actuando como agregador)
 - ✓ Acceso homogéneo de toda la comunidad científica al mismo recurso
- ✓ Ventajas Centros
 - ✓ Precios con condiciones muy ventajosas
 - ✓ Interlocución única
 - ✓ Disminución tareas de gestión
 - ✓ Homogeneidad de los precios y oportunidad de acceso a un mayor número de centros



EXPERIENCIA FECYT EN COMPRA DE RECURSOS: ÉXITOS



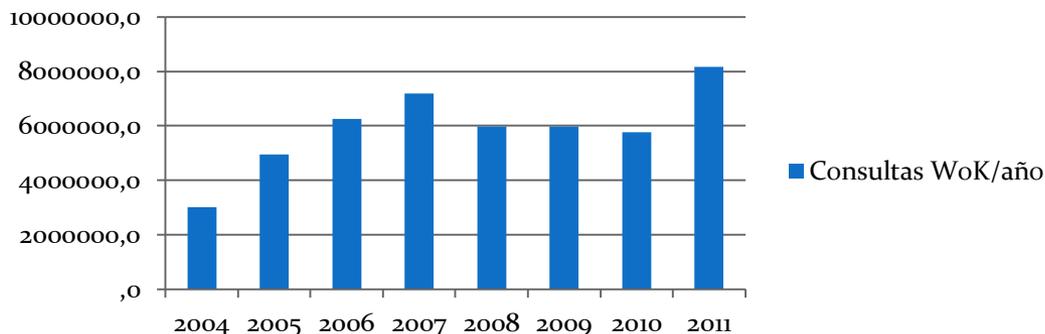
ANTES LICENCIA	Comienzo de la licencia	AHORA
28 centros con Scopus	47 Universidades CSIC 11 bibliotecas virtuales sanidad	56 Universidades CSIC 5 OPIS 24 Centros investigación 5 Bibliotecas Virtuales Sanidad TOTAL 91 CENTROS

EXPERIENCIA FECYT EN COMPRA DE RECURSOS: ÉXITOS



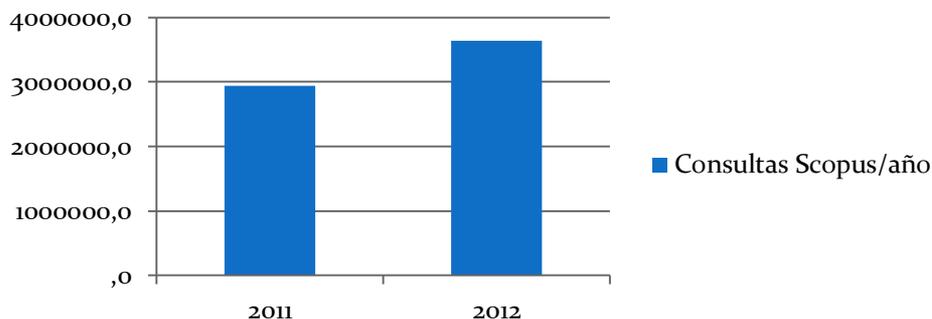
Indicadores de uso BBDD

Consultas WoK/año



- + 8.000.000 consultas en 2011
- 220 centros
- 4.200.000 consultas hasta julio
- 50 instituciones menos por crisis

Consultas Scopus/año



- 3.000.000 consultas en 2011
- 91 Centros
- 2.136.545 consultas hasta julio

* Consultas estimadas desde agosto a diciembre 2012

CÓMO HEMOS OPTIMIZADO EN TIEMPOS DE CRISIS? Con wok



CONTENIDO



- 2010 ante un recorte del 37%

- Renegociación con Thomson para rebajar coste licencia
- Estudio de uso de bbdd
- Eliminación de contenidos: C CC, DERWENT e índices químicos
- Traslado acceso bbdd canceladas a un servidor propio: propiedad de los datos

PRECIO



- En 2010 ante un recorte del 37%

- Traslado de parte del cobro a las instituciones
- Establecimiento de una tarifa para todos los centros por el uso
- El Ministerio/ sigue costeando el 70% licencia

SERVICIO



- En 2010 ante un recorte del 37%

- Mejora del acceso a las funcionalidades de wok con nuevas tecnologías. Traslado al proveedor

CÓMO HEMOS OPTIMIZADO EN TIEMPOS DE CRISIS? Con Scopus



• LA NEGOCIACIÓN

- Uso eficiente del presupuesto

COSTE



- Acceso de más centros
- Importante Reducción del coste de la base datos

- Uso eficiente del presupuesto

PRECIO



- Traslado del coste del proveedor a la institución
- Subvención de FECYT 2 años

- Uso eficiente del presupuesto

SERVICIO



- **Financiación para la compra del recurso a la institución para cubrir el gap de la negociación**
- Una sola factura para el proveedor

COMO VEMOS EL FUTURO:DIFERENTES PROPUESTAS ALTERNATIVAS



- Se siguen comprando recursos de forma conjunta:
- Hasta ahora, grandes acuerdos nacionales para compra de recursos (Big deals) en diferentes países con resultados positivos.
 - Objetivo: aumentar colección por un coste mínimo → Bonanza
 - Big Deals ha proporcionado
 - mayor conocimiento de la colección disponible y una modernización de la misma adecuándola a las necesidades del investigador
 - Mejora en la gestión de la colección y facilidad de adquisición de recursos
 - Big Deals inconvenientes:
 - Se suscriben títulos con escaso uso

COMO VEMOS EL FUTURO:DIFERENTES PROPUESTAS ALTERNATIVAS

- Desde 2007 (inicio de la crisis económica). La situación ha cambiado: Recortes presupuestarios constantes
- Acciones en contenidos:
 - Recortes en contratación de recursos
 - Revisión de duplicados
 - Revisión de las políticas de suscripción de recursos
 - Eliminación de la suscripción en papel
- Sin olvidar que se ha demostrado que la inversión en recursos científicos influye en la financiación de la investigación

COMO VEMOS EL FUTURO: DIFERENTES PROPUESTAS ALTERNATIVAS

¿Big deal si o no?

- Si pero...
- Cambio del modelo de los big deals → compra recursos conjunta con reducción de costes drásticos y contenido para llegar a un modelo sostenible (ajustado al presupuesto)
 - Negociaciones proveedor complicadas
 - Unión de instituciones para conseguir posición de fuerza

Consideraciones

- Suscripción de lo esencial en función del uso de los investigadores
- Romper con los modelos de costes actuales y buscar un nuevo criterio acorde con la situación actual. Sin herencias del pasado
- Eliminación del papel físico
- Revisión colecciones en propiedad: derechos de archivo

¿Quien accede?

- Negociar accesos para otros tipos de centros: WOK, Scopus

CONCLUSIONES



- Es posible que en tiempos de crisis se puedan ahorrar costes
- Sí que hay elementos para sentarse a analizar el contenido de las suscripciones
- Hay alternativas
- FECYT puede ser un elemento de apoyo importante si la comunidad lo desea
- Hace falta unión y unión y más unión y defensa al derecho de acceso a toda la información de calidad

www.accesowok.fecyt.es



Si buscas resultados distintos,
no hagas siempre lo mismo (Albert Einstein)

Mas información crisrina.gonzalez@fecyt.es

MUCHAS GRACIAS