



Universidad de Valladolid

Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales

Trabajo de Fin de Grado

Grado en Marketing e Investigación de Mercados

Pautas del comercio exterior de la Comunidad Autónoma de Castilla y León: Comercio interindustrial e intraindustrial con los bloques americanos, Nafta y Mercosur.

Presentado por:

Raquel González de las Moras

Tutelado por:

M^a Araceli Rodríguez López

Valladolid, 14 de Julio de 2020

Resumen

El principal objetivo de esta investigación es determinar las pautas del comercio exterior de la Comunidad Autónoma de Castilla y León con los países que conforman los bloques americanos de integración económica de NAFTA (Estados Unidos, Canadá y México) y MERCOSUR (Brasil, Uruguay, Paraguay y Argentina). Para ello, se lleva a cabo un análisis del comercio interindustrial e intraindustrial.

El comercio interindustrial determina cuáles son las principales industrias de un país según sus importaciones y exportaciones, con el objetivo de realizar una eficiente asignación de recursos y una mayor especialización. Se determina mediante el Índice de Ventaja Comparativa Revelada (IVCR), que se calcula para las 22 secciones arancelarias y para cada país de forma individual.

El comercio intraindustrial determina el intercambio comercial bidireccional de productos de un mismo sector. Se analiza mediante el Índice de Grubel y Lloyd (GL), que se calcula para cada capítulo arancelario de las secciones principales y para los dos bloques de países.

Los datos se han obtenido del Sistema de Información Estadística (SIE) de la Junta de Castilla y León, donde aparecen las importaciones y exportaciones, agrupadas por secciones y capítulos arancelarios. El tiempo de estudio son los años 2013, 2015, 2017 y 2019, con el fin de observar cómo ha evolucionado el comercio tras la salida de la crisis económica.

Palabras clave: comercio exterior, comercio interindustrial, comercio intraindustrial, Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) y Mercado Común del Sur (Mercosur).

Abstract

The main objective of this research is to determine some guidelines on the foreign trade of the Autonomous Community of Castilla y León with the countries that make up the American blocks of economic integration of NAFTA (United States of America, Canada and Mexico) and MERCOSUR (Brazil, Uruguay, Paraguay and Argentina). To this end, an analysis of inter and intra-industry trade is carried out.

Inter-industrial trade determines the main industries of a country according to its imports and exports, to make an efficient allocation of resources and greater specialization. It is determined by the Disclosed Comparative Advantage Index, which is calculated for all the 22 tariff sections and for each country individually.

Intra-industrial trade determines the two-way trade of products in the same sector. It is analysed using the Grubel and Lloyd Index, which is calculated for each tariff chapter of the main sections and for the two country blocks.

The data have been obtained from the Statistical Information System of the Junta de Castilla y León, where imports and exports appear, grouped by tariff sections and chapters. The study time is the years 2013, 2015, 2017 and 2019, to observe how trade has evolved after the end of the economic crisis.

Keywords: foreign commerce, comparative advantage, inter-industrial trade, intra-industrial trade, North American Free Trade Agreement and Southern Common Market.

ÍNDICE DE CONTENIDOS

1. Introducción.....	11
2. Metodología	14
3. Análisis de la situación general de las economías	16
3.1.3.1. Análisis comparativo de las principales variables demográficas y macroeconómicas entre la Comunidad Autónoma de Castilla y León, España y los países pertenecientes a los bloques de integración económica de NAFTA y MERCOSUR.....	16
3.2. Análisis de las balanzas comerciales de España y de los países que conforman los bloques de integración económica de NAFTA y MERCOSUR.....	34
3.3. Análisis del comercio exterior de Castilla y León.....	48
4. Análisis del comercio interindustrial. Índices de Ventaja Comparativa Revelada (IVCR)	54
4.1. Análisis del comercio exterior de Castilla y León a partir de las principales secciones arancelarias	55
4.2. IVCR por secciones arancelarias	58
4.3. IVCR por secciones arancelarias de Castilla y León con los países del bloque norteamericano de NAFTA	61
4.4. IVCR por secciones arancelarias de Castilla y León con los países del bloque sudamericano de MERCOSUR	72
5. Análisis del comercio intraindustrial. Índices Grubel y Lloyd	81
5.1. Sección 01. Animales vivos y productos del reino animal	88
5.2. Sección 04. Productos de las industrias alimentarias.....	91
5.3. Sección 06. Productos de las industrias químicas y conexas	94
5.4. Sección 07. Materias plásticas y sus manufacturas	98
5.5. Sección 15. Metales comunes y sus manufacturas.....	99

5.6. Sección 16. Máquinas y aparatos, material eléctrico, partes y accesorios	102
5.7. Sección 17. Material de transporte	104
6. Conclusiones.....	106
7. Bibliografía	108
8. Anexos	118

ÍNDICE DE TABLAS.

Tabla 3.1. Principales variables macroeconómicas y demográficas de la región de Castilla y León. Años 2013-2019.....	17
Tabla 3.2. Principales variables macroeconómicas y demográficas de España. Años 2013-2019	18
Tabla 3.3. Principales variables macroeconómicas y demográficas de Estados Unidos. Años 2013-2019.....	21
Tabla 3.4. Principales variables macroeconómicas y demográficas de Canadá. Años 2013-2019	22
Tabla 3.5. Principales variables macroeconómicas y demográficas de México. Años 2013-2019	23
Tabla 3.6. Principales variables macroeconómicas y demográficas de Brasil. Años 2013-2019	27
Tabla 3.7. Principales variables macroeconómicas y demográficas de Paraguay. Años 2013-2019.....	28
Tabla 3.8. Principales variables macroeconómicas y demográficas de Uruguay. Años 2013-2019	29
Tabla 3.9. Principales variables macroeconómicas y demográficas de Argentina. Años 2013-2019.....	30
Tabla 3.10. Comparativa de las balanzas comerciales de España, Estados Unidos, Canadá, México, Brasil, Paraguay, Uruguay y Argentina. Año 2018 ..	35
Tabla 3.11. Comparativa de las balanzas comerciales de España, Estados Unidos, Canadá, México, Brasil, Paraguay, Uruguay y Argentina. Año 2019 ..	39
Tabla 3.12. Valor de exportaciones e importaciones, saldo de comercio exterior y tasa de variación y de cobertura de la Comunidad Autónoma de Castilla y León. Enero-diciembre 2018 y 2019	49
Tabla 3.13. Valor de las exportaciones e importaciones, en miles de euros, y el saldo comercial por provincias de Castilla y León. Enero-diciembre de 2019..	51
Tabla 4.1. Desglose del comercio exterior de Castilla y León. Principales secciones arancelarias. Enero-diciembre de 2019.....	55

Tabla 5.1. Índices de Grubel-Lloyd para la sección 01, <i>animales vivos y productos del reino animal</i> . Años 2013, 2015, 2017 y 2019.....	89
Tabla 5.2. Índices de Grubel-Lloyd para la sección 04, <i>productos de las industrias alimentarias</i> . Años 2013, 2015, 2017 y 2019.....	92
Tabla 5.3. Índices de Grubel-Lloyd para la sección 06, <i>productos de las industrias químicas y conexas</i> . Años 2013, 2015, 2017 y 2019.....	95
Tabla 5.4. Índices de Grubel-Lloyd para la sección 07, <i>materias plásticas y sus manufacturas</i> . Años 2013, 2015, 2017 y 2019.....	98
Tabla 5.5. Índices de Grubel-Lloyd para la sección 15, <i>metales comunes y sus manufacturas</i> . Años 2013, 2015, 2017 y 2019.....	100
Tabla 5.6. Índices de Grubel-Lloyd para la sección 16, <i>máquinas y aparatos, material eléctrico, partes y accesorios</i> . Años 2013, 2015, 2017 y 2019.....	102
Tabla 5.7. Índices de Grubel-Lloyd para la sección 17, <i>material de transporte</i> . Años 2013, 2015, 2017 y 2019.....	104
Tabla A.1.1. Comparativa de las balanzas comerciales de España, Estados Unidos, Canadá, México, Brasil, Paraguay, Uruguay y Argentina. 2017.....	118
Tabla A.2.1. Valor de las importaciones y las exportaciones, en miles de euros, para el cálculo de los IVCR de Castilla y León con Estados Unidos, Canadá, México, Brasil, Paraguay, Uruguay y Argentina por secciones arancelarias. Año 2013.....	121
Tabla A.2.2. Valor de las importaciones y las exportaciones, en miles de euros, para el cálculo de los IVCR de Castilla y León con Estados Unidos, Canadá, México, Brasil, Paraguay, Uruguay y Argentina por secciones arancelarias. Año 2015.....	124
Tabla A.2.3. Valor de las importaciones y las exportaciones, en miles de euros, para el cálculo de los IVCR de Castilla y León con Estados Unidos, Canadá, México, Brasil, Paraguay, Uruguay y Argentina por secciones arancelarias. Año 2017.....	127
Tabla A.2.4. Valor de las importaciones y las exportaciones, en miles de euros, para el cálculo de los IVCR de Castilla y León con Estados Unidos, Canadá,	

México, Brasil, Paraguay, Uruguay y Argentina por secciones arancelarias. Año 2019	130
Tabla A.2.5. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con los Estados Unidos de América por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019	133
Tabla A.2.6. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con Canadá por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019	134
Tabla A.2.7. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con México por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019	135
Tabla A.2.8. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con Brasil por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019	136
Tabla A.2.9. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con Paraguay por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019	137
Tabla A.2.10. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con Uruguay por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019	138
Tabla A.2.11. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con Argentina por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019	139
Tabla A.3.1. Datos de comercio exterior por capítulos arancelarios de la sección 01, <i>animales vivos y productos del reino animal</i> . Años 2013, 2015, 2017 y 2019.....	140
Tabla A.3.2. Datos de comercio exterior por capítulos arancelarios de la sección 04, <i>productos de las industrias alimenticias</i> . Años 2013, 2015, 2017 y 2019	142
Tabla A.3.3. Datos de comercio exterior por capítulos arancelarios de la sección 06, <i>productos de las industrias químicas y conexas</i> . Años 2013, 2015, 2017 y 2019.....	145
Tabla A.3.4. Datos de comercio exterior por capítulos arancelarios de la sección 07, <i>materias plásticas y sus manufacturas</i> . Años 2013, 2015, 2017 y 2019	149

Tabla A.3.5. Datos de comercio exterior por capítulos arancelarios de la sección 15, <i>metales comunes y sus manufacturas</i> . Años 2013, 2015, 2017 y 2019	150
Tabla A.3.6. Datos de comercio exterior por capítulos arancelarios de la sección 16, <i>máquinas y aparatos, material eléctrico, partes y accesorios</i> . Años 2013, 2015, 2017 y 2019.....	154
Tabla A.3.7. Datos de comercio exterior por capítulos arancelarios de la sección 17, <i>material de transporte</i> . Años 2013, 2015, 2017 y 2019.....	155

ÍNDICE DE GRÁFICOS.

Gráfico 3.1. Evolución del saldo de la balanza comercial de España	42
Gráfico 3.2. Evolución del saldo de la balanza comercial de EE.UU.....	42
Gráfico 3.3. Evolución del saldo de la balanza comercial de Canadá	43
Gráfico 3.4. Evolución del saldo de la balanza comercial de México	43
Gráfico 3.5. Evolución del saldo de la balanza comercial de Brasil.....	45
Gráfico 3.6. Evolución del saldo de la balanza comercial de Paraguay	45
Gráfico 3.7. Evolución del saldo de la balanza comercial de Uruguay	46
Gráfico 3.8. Evolución del saldo de la balanza comercial de Argentina	46
Gráfico 3.9. Evolución del saldo de la balanza comercial de la Comunidad Autónoma de Castilla y León.....	48
Gráficos 3.10. Peso del comercio exterior de Castilla y León por provincias. Enero-diciembre 2019	50
Gráficos 3.11. Peso del comercio exterior, en términos de exportaciones e importaciones, de Castilla y León según países de destino o procedencia de los bienes y servicios. Enero-diciembre 2019.....	52
Gráfico 4.1. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con los Estados Unidos por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.....	61
Gráfico 4.2. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con los Canadá por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019	65
Gráfico 4.3. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con México por secciones arancelarias para los años 2013, 2015, 2017 y 2019.....	68
Gráfico 4.4. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con Brasil por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019	71
Gráfico 4.5. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con Paraguay por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019	73
Gráfico 4.6. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con Uruguay por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019	75

Gráfico 4.7. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con Argentina por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019	78
Gráfico A.1.1. Peso del comercio exterior, en términos de exportaciones e importaciones, de Castilla y León según países de destino o procedencia de los bienes y servicios. Enero-diciembre 2018.....	119
Gráfico A.1.2. Peso del comercio exterior de la comunidad de Castilla y León por provincias. Enero-diciembre 2018.....	120

1. INTRODUCCIÓN.

Tras el fin de la Segunda Guerra Mundial (1 sept. 1939 - 2 sept. 1945), nació la Unión Europea, con el fin de acabar con los conflictos entre países vecinos, para crear una Europa pacífica, próspera y unida. Los seis países fundadores fueron: Alemania, Bélgica, Francia, Italia, Luxemburgo y Países Bajos.

En el año 1957, tuvo lugar la firma el Tratado de Roma, por el cual se funda la Comunidad Económica Europea (CEE), también llamada "mercado común". Así pues, durante la década de los años 60, tuvo lugar una etapa de crecimiento económico, como consecuencia de la eliminación de los derechos de aduanas por las transacciones comerciales entre los países pertenecientes a la Unión Europea.

Con el paso de los años, se unieron nuevos países a la Comunidad Económica Europea (CEE), por ejemplo, en 1973 fueron Dinamarca, Irlanda y Reino Unido y, en 1981, Grecia.

En la década de los años 70, tuvieron lugar varios acontecimientos importantes relacionados con la desaparición de las últimas dictaduras de "derechas" en Europa, como el derrocamiento del régimen de Salazar en Portugal en el año 1974 y la muerte del General Franco en España en 1975. Como consecuencia de la restauración de regímenes democráticos, la política regional de la Unión Europea empieza a transferir grandes cantidades de dinero para la creación de empleo e infraestructuras en las zonas más pobres. En 1986, se incorporan España y Portugal.

Ese mismo año, se llevó a cabo la firma el Acta Única Europea, un tratado destinado a eliminar los obstáculos a la libre circulación de mercancías a través de las fronteras de la UE, dando origen al "mercado único".

En el año 1993, culmina la creación del mercado único con las cuatro libertades de circulación: mercancías, servicios, personas y capitales. Además, también en la década de 1990, se firmaron el tratado de Maastricht (Tratado de la Unión Europea) en 1993 y el tratado de Ámsterdam en 1999. A partir de entonces, el número de países pertenecientes a la UE se fue incrementando alcanzar los 27 estados miembros de la actualidad.

Durante la creación de la UE, entre los años 1947 y 1991, tuvo lugar la Guerra Fría entre los Estados Unidos de América (EE.UU) y la Unión de Repúblicas Socialistas Soviéticas (URSS). Tras el fin de la guerra y como respuesta ante el avance de la Unión Europea y su mercado único, varios países americanos fundaron los bloques de integración económica más importantes del continente, como son el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (NAFTA, en sus siglas en inglés) y el Mercado Común de Sur (MERCOSUR).

El Tratado Libre Comercio de América del Norte (NAFTA) está formado por los Estados Unidos de América, Canadá y México, países que, en 1992, firmaron un Acuerdo Comercial con el fin de eliminar las barreras arancelarias entre sus regiones, el cual entró en vigor el 1 de enero de 1994. Los principales objetivos del tratado son la eliminación de las barreras comerciales, el aumento de las inversiones en ese territorio y la mejora de la competencia entre los tres países.

En 1991, mediante la firma del Tratado de Asunción, fue fundado el bloque de integración económica del Mercado Común del Sur (MERCOSUR), compuesto por Argentina, Uruguay, Paraguay y Brasil, el cual se puso en marcha el 17 de diciembre de 1994. Al igual que la agrupación de los países de Norteamérica, su principal objetivo era la creación de un área de libre comercio con una estructura institucional básica, es decir, cuentan con instituciones estrictamente intergubernamentales. En la actualidad, la República Boliviana de Venezuela también forma parte del bloque MERCOSUR, pero se encuentra suspendido como consecuencia de la situación política que atraviesa el país.

La elección de estos siete países americanos como objeto de estudio en este trabajo se fundamenta, principalmente, en el pasado de alguno como colonias españolas entre los siglos XVI y XIX. Como consecuencia, siempre ha existido una estrecha relación entre España y los países estudiados y, además, en varios de ellos, el idioma oficial sigue siendo el castellano.

En cuanto a lo que concierne a este trabajo, en primer lugar, se va a llevar a cabo un análisis de los datos económicos más relevantes tanto en el comercio de Castilla y León y España, como en los países americanos de los bloques de integración económica NAFTA y MERCOSUR. Posteriormente, a partir de los flujos comerciales, se va a estudiar el comercio interindustrial, mediante los IVCR y el comercio intraindustrial, a través de los índices Grubel-Lloyd.

Centrando la atención en dichos países, cabe destacar que cada país tiene una moneda diferente, así pues, hay que tener en cuenta los tipos de cambio de las divisas, debido a que, a lo largo del trabajo, los datos económicos y monetarios se expresan en euros.

En cuanto a Castilla y León, cabe destacar que, es una Comunidad Autónoma Española, considerada “comunidad histórica y cultural”, la cual se constituyó como región en el año 1983. Su territorio está dividido en nueve provincias y se sitúa en la parte norte de la meseta de la Península Ibérica, siendo la región más extensa y la sexta más poblada de España. El motivo de estudio de esta comunidad autónoma es evidente, puesto que, en ella, se sitúa la Universidad de Valladolid y mi ciudad natal, Palencia.

2. METODOLOGÍA

En este apartado, se expone el procedimiento llevado a cabo para la obtención de los datos utilizados en el trabajo, con el objetivo de explicar, de forma clara y detallada, el proceso desarrollado durante mi investigación.

En primer lugar, se ha realizado un análisis de la situación general económica durante el periodo de años 2013-2019, estudiando las principales variables demográficas y económicas de la comunidad de Castilla y León, España y los países que forman parte de los bloques de integración económica del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (NAFTA) y el Mercado Común de Sur (MERCOSUR). El principal objetivo del apartado es comprender la economía de las diferentes regiones, las consecuencias derivadas de la crisis económica y financiera mundial del 2008 y la paulatina recuperación.

Los datos empleados se han obtenido, principalmente, a partir de las bases de datos de los Institutos Nacionales de Estadística y Bancos Nacionales propios de cada país. Otras fuentes de información han sido los múltiples organismos internacionales como son el Fondo Monetario Internacional (FMI), el Banco Mundial (BM), la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) o la Organización Mundial del Comercio (OMC) y, también, los bloques de integración económica estudiados en este trabajo como el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN o NAFTA) y el Mercado Común de Sur (MERCOSUR).

Seguidamente, con el objetivo de conocer cómo es el comercio exterior de los países analizados, se ha realizado, de manera comparativa, un estudio de sus balanzas comerciales y la evolución de su saldo comercial durante el siglo XXI. A lo largo de este epígrafe, se observan datos numéricos y gráficos obtenidos mediante los diferentes Institutos Nacionales de Estadística.

También, se ha llevado a cabo un análisis detallado del comercio exterior de Castilla y León, donde se estudia la evolución del saldo comercial y el valor de las exportaciones y de las importaciones para el periodo enero-diciembre de los años 2018 y 2019. Además, esta información se desglosa por provincias con la finalidad de estudiar cuál de ellas tiene mayor peso sobre el total y, por tanto, son más relevantes a la hora del intercambio comercial con otros países. Como

conclusión del epígrafe, se determina qué países son los principales socios comerciales de la región de Castilla y León. La mayor parte de los datos se han obtenido de la Dirección General de Presupuestos y Estadística de la Junta de Castilla y León.

Por otra parte, con el objetivo de determinar cuáles son las pautas de comercio exterior de los países, se realizan dos análisis mediante índices numéricos.

El comercio interindustrial determina cuáles son las principales industrias de un país según sus importaciones y exportaciones, con el objetivo de una eficiente asignación de recursos y una mayor especialización. Este tipo de comercio se determina a partir del Índice de Ventaja Comparativa Revelada (IVCR), el cual permite concretar cuál es la especialización y el grado de competitividad de la comunidad de Castilla y León frente a los países americanos. Los Índices de Ventaja Comparativa Revelada se calculan para las 22 secciones arancelarias y para cada país de manera individualizada.

El comercio intraindustrial determina el intercambio comercial bidireccional para llevar a cabo importaciones y exportaciones de productos de un mismo sector. Este tipo de comercio se determina a partir del Índice de Grubel y Lloyd (GL), el cual permite concretar cuál es el grado de solapamiento de los flujos comerciales entre regiones para los productos de una misma industria. Los Índices Grubel-Lloyd se calculan para cada uno de los capítulos que componen cada sección arancelaria y para los dos bloques de países.

Los datos utilizados para el cálculo de los índices se han obtenido del Sistema de Información Estadística (SIE) de la Junta de Castilla y León, donde aparece, medido en miles de euros, el volumen de importaciones y de exportaciones, agrupado por secciones arancelarias y sus capítulos. El tiempo de estudio para los dos índices son los años 2013, 2015, 2017 y 2019, con el fin de analizar cómo ha evolucionado el comercio tras la salida de la crisis económica.

3. ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN GENERAL DE LAS ECONOMÍAS.

Este trabajo comienza con un análisis de la situación general económica, a partir de variables macroeconómicas y demográficas, de España y de la región de Castilla y León con respecto a los países que forman parte de los bloques económicos del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (NAFTA) y del Mercado Común del Sur (MERCOSUR). Además, se realiza una comparativa detallada de las balanzas comerciales de los diferentes países y se estudia su evolución a lo largo del siglo XXI.

Por último, con el objetivo de conocer en profundidad el comercio exterior de Castilla y León con otros países, se realiza un análisis, donde se determina qué países son sus principales socios comerciales y qué provincias tienen un papel protagonista en el intercambio de bienes y servicios.

3.1. Análisis comparativo de las principales variables demográficas y macroeconómicas entre la Comunidad Autónoma de Castilla y León, España y los países pertenecientes a los bloques de integración económica de NAFTA y MERCOSUR.

Como se ha mencionado anteriormente, el trabajo comienza con un análisis de la situación general, realizada a partir de diversas variables macroeconómicas y demográficas, de España y de la Comunidad Autónoma de Castilla y León con respecto a los países que conforman los bloques de integración económica de Tratado de Libre Comercio de América del Norte (NAFTA) y de Mercado Común del Sur (MERCOSUR).

En las siguientes tablas, se resumen unos datos demográficos y económicos que ayudan a la comparación entre los territorios, como son el producto interior bruto, el PIB per cápita, la tasa de desempleo, la tasa de inflación, la balanza comercial, el volumen de población, entre otras.

A continuación, se expone una breve explicación económica y demográfica de cada territorio de forma individual para facilitar la comparativa entre todos ellos, comenzando por la Comunidad Autónoma de Castilla y León y España.

Tabla 3.1. Principales variables macroeconómicas y demográficas de la región de Castilla y León. Años 2013-2019.

	COMUNIDAD AUTÓNOMA DE CASTILLA Y LEÓN						
	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
PIB	51.504.174€	51.539.425€	53.238.351€	54.767.172€	56.147.080€	58.816.818€	-
PIB per cápita	20.550€	20.737€	21.603€	22.408€	23.169€	24.397€	-
Desempleo	22,7%	22,2%	20,4%	18,3%	15,1%	13,9%	12,4%
Inflación	1,6%	-0,2%	-0,9%	-0,4%	2,1%	1,7%	0,9%
Balanza comercial	1.500,8M€	507,9M€	2.411,2M€	1.665,3M€	2.200,0M€	2.089,2M€	1.569,7M€
Deuda pública	8.527M€	9.359M€	10.557M€	11.316M€	11.870M€	12.360M€	12.698M€
Déficit público	- 646M€	- 621M€	- 758M€	- 402M€	- 564M€	- 144M€	- 446M€
Superficie	94.226 km ²						
Población	2.519.875	2.494.790	2.472.052	2.447.519	2.425.801	2.409.164	2.399.548

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos obtenidos en el Instituto Nacional de Estadística (INE), Junta de Castilla y León, Datosmacro.com y Eurostat.

Tabla 3.2. Principales variables macroeconómicas y demográficas de España. Años 2013-2019.

	ESPAÑA						
	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
PIB	1.020.348M€	1.032.158M€	1.077.590M€	1.113.840M€	1.161.878M€	1.202.193M€	1.244.757M€
PIB per cápita	21.899€	22.218€	23.219€	23.979€	24.969€	25.727€	26.420€
Desempleo	26,1%	24,5%	22,1%	19,6%	17,2%	15,2%	14,1%
Inflación	1,4%	-0,1%	-0,5%	-0,2%	2,0%	1,7%	0,7%
Balanza comercial	-17.140,8M€	-25.885,4M€	-26.622,7M€	-19.015,5M€	-28.556,6M€	-37.177,1M€	-34.353,3M€
Deuda pública	978.272M€	1.039.388M€	1.070.080M€	1.104.554M€	1.145.098M€	1.173.348M€	1.188.893M€
Déficit público	- 71.791M€	- 61.056M€	- 55.786M€	- 47.953M€	- 35.138M€	- 30.495M€	- 18.386M€
Superficie	505.990 km ²						
Población	46.512.199	46.449.565	46.440.099	46.527.039	46.658.447	46.934.632	47.026.208

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos obtenidos en el Instituto Nacional de Estadística (INE), ICEX España Exportación e Inversiones, Datosmacro.com y Eurostat.

Este estudio comienza describiendo la situación económica y demográfica de la región de Castilla y León y de España, simultáneamente.

Por un lado, la región de Castilla y León es la quinta comunidad de España en cuanto a volumen de población, pues en ella vive el 5,2% de la población total española. Pese a ello, cuenta con una densidad de población demográfica muy baja, en torno a los 27 habitantes por km². Por otro lado, tras la salida de Reino Unido de la Unión Europea, España es el cuarto país más poblado, pero su densidad de población, en torno a 93 habitantes/km², es inferior a la mayoría de los países de Europa Occidental, debido a su gran territorio (505.990 km²).

En términos demográficos, analizando la población en la región de Castilla y León, se puede observar que el volumen de habitantes se ha reducido bastante en menos de una década. La principal causa de esta pérdida de población es la

emigración de la gente joven, como consecuencia de la crisis económica, a otras comunidades españolas que ofrecen mejores oportunidades laborales o, incluso, a otros países de la Unión Europea y del mundo.

En 2018, Castilla y León fue la cabeza de lista de las Comunidades Autónomas españolas que pierden población en términos porcentuales. Además, a pesar de que la tasa de mortalidad es baja, pues la esperanza de vida alcanza los 84 años, la población no crece debido a una baja tasa de natalidad. Esto supone un crecimiento vegetativo y una pirámide de población invertida donde la población anciana supera en gran medida a la población joven. Esta situación ha dado lugar a movimientos y reivindicaciones por parte de los habitantes, que luchan contra el envejecimiento y despoblación en ciertas regiones y que denuncian el abandono de las infraestructuras, los transportes, los medios sanitarios y los patrimonios culturales y arqueológicos, entre otros. Estas regiones, entre las que se incluye la comunidad de Castilla y León, se conocen como la “España vaciada o despoblada”.

En España la población ha aumentado en más de 500.000 habitantes durante este periodo. Este crecimiento ha sido progresivo y leve debido a la emigración de españoles a otros países por motivos laborales y a la baja tasa de natalidad.

En resumen, Castilla y León y España se encuentran demográficamente en declive, puesto que, cuentan con un saldo vegetativo negativo. Las principales características demográficas del territorio español muestran una población envejecida, con una baja tasa de natalidad y una reducida tasa de mortalidad debido a una elevada esperanza de vida, situada en torno a los 80 años.

En lo referente a variables económicas, este análisis comienza con el estudio de la evolución del PIB y PIB per cápita en Castilla y León y España.

El PIB de la región ha experimentado un crecimiento en torno a 7.300 millones de euros. Destaca el incremento de esta variable durante el año 2017, cuando se empezaba a reflejar en los datos económicos la ansiada recuperación de la crisis. La evolución del PIB per cápita sigue la misma trayectoria que el PIB, puesto que, se puede observar una notable mejora de los ingresos anuales de los trabajadores castellanoleonese, con un crecimiento de casi 4.000€.

En España, el PIB ha experimentado un crecimiento lento y paulatino que se cifra en torno a 225.000 millones de euros. Al igual que ocurre en Castilla y León, el PIB per cápita aumenta alrededor de los 4.500€ de manera progresiva.

Tras la crisis económica y financiera que han sufrido numerosos países del mundo desde su comienzo en el año 2008, es necesario hablar de la variable macroeconómica más afectada: la tasa de desempleo. Así pues, destaca que, la región de Castilla y León ha experimentado una reducción progresiva de la tasa de paro en diez puntos porcentuales, llegando a alcanzar valores en torno al 12%. A pesar de dicha reducción, el valor sigue siendo elevado, porque la mayor parte de ese porcentaje es población joven que se ve obligada a emigrar a otras zonas de país en busca de empleo, agravando el declive demográfico.

En España, la tasa de desempleo tuvo un aumento muy alto, alcanzando un 26% en el año 2013. Según datos del 2019, la tasa de desempleo se encuentra en un 14,1%, un valor situado por encima de la media europea y bastante alejado del objetivo establecido en la Estrategia Europa 2020, la cual pretende aumentar el empleo y reducir el abandono escolar, entre otros objetivos.

La tasa de inflación, tanto en la comunidad de Castilla y León como en España, según datos del 2019, se ha reducido a la mitad desde el año crítico de la crisis. La disminución del precio de los bienes y servicios básicos del mercado, junto con el aumento del PIB per cápita, se traduce en un aumento del poder adquisitivo de las familias y mejora de las condiciones de vida.

Siguiendo con el análisis económico, destaca en Castilla y León el incremento de su deuda pública en 4.000M€, situándose en 12.698M€ en el III trimestre del 2019. Gran parte de esta deuda ha sido contraída con el Estado y con bancos españoles, por la concesión de préstamos y la emisión de títulos de valores.

La deuda pública española ha alcanzado un valor de 1.188.893M€, suponiendo un 97,9% del PIB y una deuda per cápita de 25.331€, lo cual sitúa a España como uno de los países con mayor volumen de deuda pública del mundo.

Atendiendo a los valores del déficit público, España y la comunidad de Castilla y León cuentan con una partida de gastos que supera con creces a la partida de ingresos, aunque, esa diferencia se ha reducido en ambos casos.

Por último, queda mencionar que la variable macroeconómica más importante de este trabajo como es el saldo de la balanza comercial, que se va a analizar en profundidad en epígrafes posteriores.

Seguidamente, se va a realizar un estudio de las mismas variables económicas y demográficas recogidas en las siguientes tablas, para los países que forman parte del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (NAFTA), como son Estados Unidos, Canadá y México.

Tabla 3.3. Principales variables macroeconómicas y demográficas de Estados Unidos. Años 2013-2019.

	ESTADOS UNIDOS						
	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
PIB¹	12.638.280M€	13.193.301M€	16.426.138M€	16.907.580M€	17.278.392M€	17.426.080M€	19.139.884M€
PIB per cápita	39.969€	41.415€	51.188€	52.235€	53.111€	53.233€	58.469€
Desempleo	7,4%	6,2%	5,3%	4,9%	4,4%	3,9%	3,7%
Inflación	1,5%	1,6%	0,1%	1,3%	2,1%	2,5%	1,8%
Balanza comercial	-564.315,0M€	-596.176,1M€	-732.519,2M€	-721.962,2M€	-763.220,3M€	-801.343,9M€	-824.605,5M€
Deuda pública	13.238.186M€	13.771.266M€	17.188.048M€	18.065.449M€	18.319.860M€	18.160.427M€	20.869.410M€
Déficit público	-576.787M€	-532.034M€	-585.654M€	-721.977M€	-772.720M€	-989.710M€	-937.729M€
Superficie	9.147.593 km ²						
Población	316.057.727	318.386.421	318.742.673	323.071.342	325.147.121	327.167.434	329.064.916

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos obtenidos en el Banco Mundial, ICEX, U.S. Census Bureau, Datosmacro.com y Statista.

¹ La moneda oficial de los Estados Unidos de América es el dólar estadounidense, siendo su equivalencia en euros como promedio del mes de febrero 2020 de 1 EUR = 1,09 USD.

Tabla 3.4. Principales variables macroeconómicas y demográficas de Canadá. Años 2013-2019.

	CANADÁ						
	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
PIB²	1.390.125M€	1.360.683M€	1.403.102M€	1.381.769M€	1.461.806M€	1.454.071M€	1.551.074M€
PIB per cápita	39.679€	38.446€	39.327€	38.327€	40.062€	39.306€	41.928€
Desempleo	7,1%	6,9%	6,9%	7,0%	6,3%	5,8%	5,7%
Inflación	0,9%	1,9%	1,0%	1,4%	1,6%	2,3%	2,0%
Balanza comercial	-13.146,0M€	1.436,2M€	-17.538,5M€	-20.659,5M€	-18.662,5M€	-16.912,1M€	-14.986,3M€
Deuda pública	1.198.688M€	1.164.573M€	1.280.970M€	1.269.482M€	1.316.293M€	1.303.612M€	-
Déficit público	-20.782M€	2.373M€	-871M€	-5.762M€	-4.530M€	-5.679M€	-
Superficie	9.984.670 km ²						
Población	35.082.954	35.437.435	35.702.908	36.109.487	36.540.268	37.058.856	37.411.038

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos obtenidos en Statistics Canada, Datosmacro.com y Fondo Monetario Internacional (FMI).

² La moneda oficial de Canadá es el dólar canadiense, siendo su equivalencia en euros como promedio del mes de febrero 2020 de 1 EUR = 1,45 CAD.

Tabla 3.5. Principales variables macroeconómicas y demográficas de México. Años 2013-2019.

	MÉXICO						
	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
PIB³	959.508M€	989.739M€	1.053.121M€	973.427M€	1.027.348M€	1.034.622M€	1.125.146M€
PIB per cápita	8.104€	8.268€	8.703€	7.961€	8.371€	8.294€	9.020€
Desempleo	4,9%	4,8%	4,4%	3,9%	3,4%	3,3%	3,5%
Inflación	3,8%	4,0%	2,7%	2,8%	6,0%	4,9%	-
Balanza comercial	-8.245,1M€	-11.042.2M€	-22.291,3M€	-21.297,0M€	-20.135,0M€	-21.897,7M€	-5.591,8M€
Deuda pública	440.432M€	483.567M€	557.352M€	552.834M€	553.786M€	554.636M€	-
Déficit público	-35.572M€	-44.886M€	-42.193M€	-26.951M€	-10.912M€	-22.740M€	-
Superficie	1.964.375 km ²						
Población	118.827.161	120.355.128	121.858.258	123.333.376	124.777.324	126.190.788	127.575.529

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos obtenidos en Instituto Nacional de Estadística y Geografía de México (INEGI) y Datosmacro.com.

Primeramente, se van a analizar de forma resumida las variables demográficas, comenzando por el volumen de población de cada país que conforma NAFTA, mencionando su estructura poblacional y principales características.

En el caso de Estados Unidos, su población se ha incrementado en más de 13 millones de personas, siendo el tercer país con mayor volumen de población del mundo, por detrás de la República Popular de China y la República de la India. A pesar de ello, el país cuenta con una densidad de población moderada de 33 habitantes por km², debido a su gran extensión (9.147.593 km²).

La estructura poblacional de Estados Unidos cuenta con un saldo vegetativo es negativo, puesto que, la tasa de mortalidad es mayor que la tasa de natalidad, lo cual implica que el país está sufriendo un proceso de envejecimiento de su población donde la esperanza de vida se sitúa en los 79 años.

³ La moneda oficial de México es el peso mexicano, siendo su equivalencia en euros como promedio del mes de febrero 2020 de 1 EUR = 20,51 MXN.

Canadá ha incrementado su población en más de 2 millones de habitantes. A pesar de ser un país en el que conviven un volumen significativo de personas, cuenta con una densidad de población muy reducida, valor que se sitúa en los 4 habitantes/km². Esto se debe a su gran extensión terrenal (9.984.670 km²), que lo convierte en el segundo país más grande y extenso del mundo, por detrás de la Federación de Rusia.

En cuanto a la estructura poblacional, cabe destacar que, a diferencia de la mayoría de los países desarrollados, Canadá cuenta con un saldo vegetativo positivo, es decir, la cifra de nacimientos supera ligeramente a las defunciones.

Por último, en México, se ha incrementado el volumen de población en más de 8,5 millones de personas, alcanzando un total de 127,5 millones de habitantes. Este dato de población total coloca al país en la décima posición dentro del ranking mundial de países más poblados y determina una densidad moderada de 64 habitantes por km².

México cuenta con un saldo vegetativo positivo, por lo cual, el país cuenta con una pirámide poblacional en forma de campana. Esto implica que el grueso de la población está entre los 15 y 64 años y que la población joven supera a la anciana, pese a que la esperanza de vida se sitúa en los 77 años.

En conclusión, los países que forman parte de NAFTA son extensos territorios que cuentan con grandes volúmenes de población, pero encaminados hacia un envejecimiento gradual de su población, debido al aumento de la esperanza de vida, que provoca una reducida tasa de mortalidad y de natalidad.

Los Estados Unidos de América, líder del bloque de NAFTA, es el país con mayor riqueza económica, poder militar y desarrollo tecnológico. Por ello, se considera la primera potencia mundial desde 1991, tras el fin de la Guerra Fría contra la Unión Soviética (URSS), hasta la actualidad, pese a que mantiene una importante guerra comercial por el liderazgo con una superpotencia emergente como la República Popular de China. La importancia de este país se plasma con su presencia como miembro de casi todas las instituciones y organizaciones existentes a nivel mundial, en las cuales ejerce influencia política, económica y militar, como son la Organización de las Naciones Unidas

(ONU), el Grupo de los 8 (G-8), el Grupo de los 20 (G-20) y la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE).

En cuanto a las variables económicas, el PIB estadounidense ha crecido de forma paulatina y constante con los años, llegando a incrementarse en más de 6.500 billones de euros. El PIB per cápita sigue la misma trayectoria que el PIB, puesto que, los ingresos anuales por persona se han incrementado en 18.000€. El aumento del PIB per cápita provoca una mejora del poder adquisitivo de la población estadounidense, a pesar de que, el índice de precios al consumidor, medido a través de la tasa de inflación, se ha incrementado en un 0,3%.

En el caso de Canadá, una de las economías más importantes del mundo, el PIB se ha incrementado, aunque no de forma constante, porque ha sufrido fluctuaciones durante los últimos años de la crisis y el periodo de recuperación económica. El PIB per cápita experimenta la misma situación, es decir, se ha incrementado en unos 2.000€. Además, el poder adquisitivo de la población canadiense se mantiene constante, puesto que, a pesar del aumento de los ingresos anuales, también ha aumentado la tasa de inflación, llegando al 2%.

El PIB de México ha aumentado en más de 165.000M€, sufriendo variaciones tanto positivas como negativas a lo largo de los últimos años. Por su parte, el PIB per cápita ha aumentado a penas 900€, alcanzando los 9.000€ de ingresos anuales, un valor muy inferior a los datos que presentan sus países vecinos de NAFTA. Además, la tasa de inflación se ha incrementado, alcanzando el 4,9%, sobre todo, en alimentación, bebidas y transporte público.

En el caso de Estados Unidos, la tasa de desempleo ha registrado sus peores datos en los primeros años de la crisis, alcanzando un porcentaje de paro del 9,6% en el año 2010. Mientras que, desde el 2013, esta tasa ha mejorado de forma progresiva y continuada, reduciéndose casi cuatro puntos porcentuales, lo que sitúa el desempleo en un 3,7% de la población activa. Este valor coloca a EE.UU entre los países del mundo con menor porcentaje de desempleo, entre los que se encuentran grandes potencias como Alemania, Países Bajos y Japón.

La evolución de la tasa de desempleo en Canadá y México ha seguido el mismo camino que en Estados Unidos. Ambos países registran su tasa de paro

más elevada durante la crisis económico-financiera, en el 2009, llegando al 8,4% en Canadá y al 5,4% en México. A partir de entonces, el desempleo se ha reducido de forma paulatina, en un punto y medio porcentual para los dos países, hasta situarse en un 5,7% y un 3,5% de desempleo, respectivamente.

Cabe destacar que, los datos de desempleo para los tres socios comerciales de NAFTA son valores bastante reducidos, en comparación con otras regiones de integración político-económica afectadas por la crisis del 2008, como es el caso de la Unión Europea, donde destacan por sus valores elevados, a pesar de la recuperación, los países de España, Grecia e Italia.

Finalizando el análisis económico de este bloque de países, hay que estudiar la evolución de la deuda y el déficit públicos. Estados Unidos encabeza la lista de países con mayor volumen de deuda pública del mundo, puesto que, en 2019, la deuda supuso el 109,1% del PIB del país. Desde el 2013, la deuda se ha incrementado en 7,6 billones de euros, lo que implica una deuda per cápita de 57.300€. Además, EE.UU ha incrementado su déficit público en 360.000M€, alcanzando valores alrededor del 6% del PIB.

Por su parte, la deuda pública de Canadá ha experimentado un aumento de 100.000M€, alcanzando un valor que supone el 89,9% del PIB durante el 2018. Además, Canadá se incluye en la lista de los países con mayor deuda externa, teniendo una deuda per cápita 35.238€. Mientras, el déficit presupuestario del país se ha reducido de manera significativa en 15.000M€, alcanzando un valor negativo de 5.679M€ en 2018, lo cual supone el 0,39% del PIB.

Por último, México ha aumentado su deuda casi 115.000M€ en los últimos 6 años, alcanzando un 53,6% del PIB mexicano, lo cual supone un valor de deuda per cápita de 4.446€. En cambio, el déficit presupuestario para el 2018 se ha reducido en 130.000M€, aunque ha aumentado en gran medida con respecto al año anterior, llegando a suponer el 2,2% del PIB.

En último término, se va a realizar un estudio económico y demográfico para los países fundadores del Mercado Común del Sur, es decir, Brasil, Paraguay, Uruguay y Argentina, a partir de las siguientes variables.

Tabla 3.6. Principales variables macroeconómicas y demográficas de Brasil. Años 2013-2019.

	BRASIL						
	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
PIB⁴	1.858.549M€	1.851.576M€	1.620.308M€	1.625.270M€	1.817.785M€	1.584.004M€	1.644.726M€
PIB per cápita	9.293€	9.179€	7.963€	7.922€	8.746€	7.562€	7.852€
Desempleo	7,2%	6,8%	8,3%	11,3%	12,8%	12,3%	12,1%
Inflación	6,4%	6,0%	9,3%	9,4%	3,0%	2,9%	3,8%
Balanza comercial	-6.417,0M€	-10.579,6M€	11.087,9M€	37.757,7M€	53.336,3M€	43.459,2M€	34.426,3M€
Deuda pública	1.120.212M€	1.151.655M€	1.177.286M€	1.271.015M€	1.528.191M€	1.389.520M€	-
Déficit público	-54.994M€	-111.285M€	-166.324M€	-145.971M€	-143.514M€	-114.313M€	-
Superficie	8.515.770 km ²						
Población	201.035.903	202.763.735	204.471.769	206.163.058	207.833.831	209.469.333	211.049.518

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos obtenidos en el Instituto Brasileño de Geografía y Estadística (IBGE), Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI) y Datosmacro.com.

⁴ La moneda oficial de República Federativa de Brasil es el real brasileño, siendo su equivalencia en euros como promedio del mes de febrero 2020 de 1 EUR = 4,73 BRL.

Tabla 3.7. Principales variables macroeconómicas y demográficas de Paraguay. Años 2013-2019.

	PARAGUAY						
	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
PIB⁵	29.053M€	30.318M€	32.595M€	32.572M€	34.530M€	35.439M€	39.645M€
PIB per cápita	4.429€	4.554€	4.825€	4.752€	4.966€	5.025€	4.197€
Desempleo	7,7%	7,8%	6,5%	7,8%	8,4%	5,7%	6,9%
Inflación	2,7%	5,2%	3,1%	4,1%	3,6%	4,0%	2,8%
Balanza comercial	- 2.022,2M€	- 1.891,6M€	- 1.769,9M€	- 1.130,5M€	- 2.828,0M€	- 3.632,1M€	- 4.369,8M€
Deuda pública	3.849M€	4.727M€	6.074M€	6.324M€	6.854M€	7.604M€	-
Déficit público	-310M€	-168M€	-592M€	-129M€	-305M€	-464M€	-
Superficie	406.752 km ²						
Población	6.510.276	6.599.526	6.688.746	6.777.872	6.867.062	6.956.071	7.044.639

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos obtenidos en Banco Central del Paraguay (BCP), Fondo Monetario Internacional (FMI), Dirección General de Estadística, Encuestas y Censos (DGEEC), Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI) y Datosmacro.com.

⁵ La moneda oficial de la República del Paraguay es el guaraní paraguayo, siendo su equivalencia en euros como promedio del mes de febrero 2020 de 1 EUR = 7.006,89 PYG.

Tabla 3.8. Principales variables macroeconómicas y demográficas de Uruguay. Años 2013-2019.

	URUGUAY						
	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
PIB⁶	43.318M€	43.083M€	48.017M€	47.599M€	52.710M€	50.509M€	55.468M€
PIB per cápita	12.593€	12.473€	13.850€	13.901€	15.338€	14.643€	15.788€
Desempleo	6,5%	6,6%	7,5%	7,9%	8,0%	8,4%	-
Inflación	8,6%	8,9%	8,7%	9,7%	6,2%	7,8%	7,6%
Balanza comercial	-1.939,9M€	-1.770,8M€	-1.633,1M€	-1.030,0M€	- 504,0M€	- 1.177,5M€	- 505,7M€
Deuda pública	23.529M€	23.925M€	30.192M€	29.228M€	32.026M€	32.081M€	-
Déficit público	- 814M€	- 1.222M€	- 1.065M€	- 1.474M€	- 1.426M€	- 1.022M€	-
Superficie	176.215 km ²						
Población	3.389.439	3.400.434	3.412.009	3.424.132	3.436.646	3.449.299	3.461.731

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos obtenidos en Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI), Fondo Monetario Internacional (FMI), Instituto Nacional de Estadística de Uruguay (INE) y Datosmacro.com.

⁶ La moneda oficial de la República Oriental del Uruguay es el peso uruguayo, siendo su equivalencia en euros como promedio del mes de febrero 2020 de 1 EUR = 40,84 UYU.

Tabla 3.9. Principales variables macroeconómicas y demográficas de Argentina. Años 2013-2019.

	ARGENTINA						
	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
PIB⁷	460.291M€	425.287M€	580.769M€	503.555M€	567.973M€	442.598M€	404.414M€
PIB per cápita	10.907€	9.967€	13.465€	11.552€	12.887€	9.933€	9.075€
Desempleo	7,1%	7,3%	6,8%	8,5%	8,4%	9,3%	8,9%
Inflación	10,6%	23,9%	-	-	24,8%	47,7%	53,8%
Balanza comercial	1.145,5M€	2.009,8M€	-3.083,4M€	1.859,3M€	-7.354,2M€	-3.237,1M€	14.285,0M€
Deuda pública	200.255M€	189.577M€	304.333M€	266.967M€	325.144M€	378.385M€	297.071M€
Déficit público	-14.981M€	-18.036M€	-34.743M€	-33.482M€	-38.162M€	-22.972M€	-
Superficie	2.780.400 km ²						
Población	42.202.935	42.669.500	43.131.966	43.590.368	44.044.811	44.494.502	44.780.675

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos obtenidos en el Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC), Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI) y Datosmacro.com.

Brasil es uno de los países con mayor número de habitantes a nivel mundial, según los datos del Instituto Brasileño de Geografía y Estadística (IBGE), por lo cual, se sitúa en el sexto puesto del ranking mundial, por detrás de Indonesia y Pakistán. En este país, la población ha aumentado de forma paulatina en más de 10 millones de habitantes. La densidad de población es de 25 habitantes por km², debido a su gran extensión territorial que alcanza los 8.515.770 km².

En cuanto a su estructura poblacional, cabe destacar que, Brasil cuenta con un crecimiento vegetativo negativo. Esto supone que, la población brasileña experimenta un proceso de envejecimiento progresivo, ya que el grueso de la población se sitúa entre los 15 y 64 años y la esperanza de vida es cada vez más elevada, alcanzando los 76 años, en la actualidad.

⁷ La moneda oficial de la República Argentina es el peso argentino, siendo su equivalencia en euros como promedio del mes de febrero 2020 de 1 EUR = 66,77 ARS.

A continuación, se estudia el caso de la República de Paraguay, un país con un volumen de población de 7.044.639 habitantes en el año 2019, variable que ha experimentado un crecimiento, con respecto al 2013, en más de medio millón de personas. Conforme a la superficie territorial del país (406.752 km²), se establece que la densidad de población se sitúa en 17 habitantes por km².

La población de Paraguay muestra un saldo vegetativo negativo, es decir, hay un mayor número de muertes que de nacimientos, debido a una esperanza de vida de 74 años.

Los datos de población para la República Oriental del Uruguay alcanzan un valor total de 3.461.731 habitantes. Uruguay tiene una superficie de 176.215 km² y cuenta con una baja densidad de población de 20 habitantes por km².

Además, Uruguay es el único del bloque MERCOSUR que presenta un saldo vegetativo positivo, lo cual supone que el número de nacimientos es mayor al de fallecimientos, y cuenta con una elevada esperanza de vida que se sitúa en los 78 años.

En último lugar, se analiza la demografía de la República Argentina, un país que cuenta con un volumen de población de 44.780.675 habitantes en el año 2019, siendo el segundo país más poblado dentro del bloque del Mercado Común del Sur. Es uno de los países más grandes del mundo con una extensión territorial de 2.780.400 km² y, pese a tener un elevado volumen de población, cuenta con una densidad de población de 16 habitantes por km².

En cuanto a la estructura de la población, al igual que casi todos los países de su bloque, el país cuenta con un saldo vegetativo negativo, lo que supone que la población está pasando por un proceso de envejecimiento de forma paulatina, acompañado de una notable mejora de la esperanza de vida.

En conclusión, comparando los países del Mercado Común del Sur, se observa que hay claras diferencias entre los países más extensos y con mayor volumen de población como Brasil y Argentina, y los países con territorios pequeños y menos habitantes como Uruguay y Paraguay. Las sociedades de estos países están sufriendo paulatinos procesos de envejecimiento, ya que la mayor parte de la población tiene edades entre los 14 y los 65 años y debido a sus saldos de crecimiento vegetativo negativo.

Tras el análisis demográfico, se estudian las variables económicas con el objetivo de conocer la reciente evolución y la situación de las economías de América Latina en la actualidad.

La República de Brasil, líder del bloque MERCOSUR, cuenta con la mayor economía de Sudamérica y de todo el hemisferio sur y la segunda potencia del continente americano, por detrás de la primera economía a nivel mundial, Estados Unidos. La importancia de la economía brasileña se debe a su participación en el mercado mundial, puesto que, ha experimentado un gran crecimiento y modernización de sus industrias y es un país rico en materias primas como minerales, petróleo y carbón. Además, Brasil es un país recientemente industrializado, es decir, no alcanza el estatus de los países desarrollados, pero su economía experimenta un rápido crecimiento. Por ello, es el líder entre los países en vías de desarrollo y se considera una de las potencias emergentes más importantes del mundo, junto con Rusia, India, China y Sudáfrica, las cuales se agrupan en una asociación económica-comercial bajo el acrónimo BRICS. Este país es miembro fundador de varios organismos internacionales y de su continente, como la Organización de las Naciones Unidas (ONU) y la Organización de los Estados Americanos (OEA), entre otras.

El PIB brasileño ha sufrido una reducción paulatina, llegando a disminuir en más de 200.000M€. El PIB per cápita sigue la misma dirección, puesto que, la población brasileña ha experimentado una reducción de sus ingresos anuales de casi 1.500€. Como consecuencia de un menor poder adquisitivo de la población, la tasa de inflación también se ha visto afectada, reduciéndose en un 2,6% los precios al consumidor.

Pese a los primeros síntomas de una recuperación de la economía mundial del año 2013, la economía brasileña ha experimentado una ligera desaceleración, la cual ha afectado a la tasa de desempleo, la deuda y el déficit públicos.

La tasa de paro en Brasil ha aumentado casi un 5% durante el periodo de años analizados, pero su porcentaje más elevado se registró en el año 2017 cuando el desempleo se tasaba en el 12,8%. En cuanto a la deuda y el déficit públicos, cabe destacar que, ambas variables han sufrido un aumento cuantitativo como consecuencia de la necesidad de financiación del gobierno durante los años de

crisis. Así, la deuda pública ha aumentado más de 260.000M€, lo cual supone un 87,7% del producto interior bruto y el déficit público se ha acentuado en casi 60.000M€.

En el caso de Paraguay, el PIB del país ha aumentado de manera constante en más de 10.000M€, alcanzando los 39.645M€. Sin embargo, el poder adquisitivo de la población se ha visto reducido, de forma brusca, sobre todo en el último año, donde el PIB per cápita se sitúa en 4.197€. Por otro lado, la tasa del IPC ha sufrido fluctuaciones, pero se ha mantenido constante con respecto al año 2013. Además, la subida más importante del IPC tuvo lugar en el 2014, cuando la inflación alcanzó un 5,2%.

Por otra parte, destaca la disminución de casi un punto porcentual en la tasa de desempleo. También, es importante que el paro ha aumentado entre los años 2015 al 2017, registrando un porcentaje del 8,4% de la población activa y afectando, principalmente, a jóvenes y mujeres. Por último, en lo referente a la deuda y el déficit públicos, ambas variables han aumentado como resultado de los estragos de la crisis. La deuda se sitúa en 7.604M€, lo que supone el 21,5% del PIB paraguayo, mientras que, el déficit se ha acentuado en 154M€ hasta llegar a los 464 millones de euros.

En lo referente a la economía de Uruguay, cabe destacar que el PIB ha aumentado en 12.000M€, llegando a alcanzar los 55.468M€. Al mismo tiempo, el PIB per cápita también se ha incrementado en 3.195€, lo que supone una variación del 0,25%. El aumento del nivel de ingresos anuales por persona, junto con la reducción de un punto porcentual de la inflación, han permitido una mejora sustancial del poder adquisitivo y del nivel de vida de la población uruguaya. Sin embargo, cabe destacar un ligero aumento de casi dos puntos porcentuales en la tasa de desempleo del país, llegando a situarse en el 8,4% de la población activa. En cuanto a la deuda y el déficit públicos, es destacable que las variables han aumentado en 8.500M€ y 200M€, respectivamente.

Por último, para finalizar con el análisis económico de este bloque de países, cabe destacar que el PIB argentino se ha reducido en 55.000M€, situándose en 404.414M€. Simultáneamente, también se ha reducido el PIB per cápita en casi 2.000€, lo que supone que la población argentina cuenta con un menor poder adquisitivo. Además, se debe tener en cuenta la elevada tasa de inflación de

Argentina, la cual se ha situado en el 53,8%, siendo el porcentaje más alto de Sudamérica, junto con la hiperinflación de Venezuela. La descontrolada tasa de inflación es uno de los más graves problemas en Argentina, la cual se produce por las múltiples devaluaciones de la moneda nacional y las constantes subidas de precios de las empresas para mantener su margen de beneficios.

Por otra parte, otras variables como la tasa de desempleo, la deuda y el déficit públicos también han aumentado a lo largo de los años. Así pues, la tasa de paro argentina en el año 2019 se encuentra en un 8,9% de la población activa, pero es importante que se ha reducido en comparación con el año 2018. La deuda pública del 2019 se sitúa en 297.071M€, lo cual supone un 73,5% del PIB del país y el déficit se agrava aumentando casi 8.000M€.

3.2. Análisis de las balanzas comerciales de España y de los países que conforman los bloques de integración de NAFTA y MERCOSUR.

A lo largo de este apartado, se van a describir, varios aspectos que tienen una estrecha relación con el saldo comercial de España, EE.UU, Canadá, México, Brasil, Paraguay, Uruguay y Argentina.

Este estudio es fundamental para entender los resultados del posterior análisis del comercio interindustrial e intraindustrial, realizado a través de los Índices de Ventaja Comparativa Revelada (IVCR) y los índices Grubel y Lloyd (G-L).

En la tabla 3.10 se presentan los datos relativos a la balanza comercial de los países analizados en el año 2018. Además, en el anexo 1 se incluye información complementaria sobre la balanza comercial del año 2017. Entre las diversas variables relacionadas con la balanza comercial, se van a estudiar el valor monetario y el volumen en porcentaje respecto al PIB de importaciones y exportaciones, las tasas de cobertura y de variación de la balanza comercial con respecto al año anterior. Se han seleccionado estos dos años en lugar de otro más actuales como el año 2019, puesto que, al comienzo de este trabajo, no había datos disponibles de varios de los países de ambos bloques. Además, se adjuntan los gráficos, donde se muestra la evolución del saldo comercial de los ocho países desde la década de los 2000 hasta la actualidad.

Tabla 3.10. Comparativa de las balanzas comerciales de España, EE.UU., Canadá, México, Brasil, Paraguay, Uruguay y Argentina. Año 2018.

COMPARATIVA DE LA BALANZA COMERCIAL AÑO 2018						
Países	Exportaciones % sobre PIB	Importaciones % sobre PIB	Balanza comercial	Tasa de cobertura	Balanza comercial % PIB	Tasa de variación
ESPAÑA	293.458,8M€ 24,41%	330.635,8M€ 27,50%	- 37.177,1M€	88,95%	- 3,09%	- 0,63
EE.UU	1.410.662,2M€ 8,10%	2.212.006,1M€ 12,69%	- 801.343M€	63,77%	- 4,60%	- 0,18
CANADÁ	381.528,0M€ 26,24%	398.440,1M€ 27,40%	- 16.912,1M€	95,76%	- 1,16%	0,20
MÉXICO	381.612,7M€ 36,88%	403.510,3M€ 39,00%	- 21.897,7M€	94,57%	- 2,12%	- 0,16
BRASIL	203.123,8M€ 12,82%	159.664,6M€ 10,08%	43.459,2M€	127,22%	2,74%	- 0,18
PARAGUAY	7.658,8M€ 21,61%	11.290,9M€ 31,86%	- 3.632,1M€	67,83%	- 10,25%	- 2,06
URUGUAY	6.352,7M€ 12,58%	7.530,3M€ 14,91%	- 1.177,5M€	84,36%	- 2,33%	- 1,37
ARGENTINA	52.176,1M€ 11,79%	55.413,2M€ 12,52%	- 3.237,1M€	94,16%	- 0,73%	0,56

Fuente: Elaboración propia a partir de datos obtenidos de los Institutos Nacionales de Estadística de cada país y Datosmacro.com

En primer lugar, se va a llevar a cabo un análisis de las balanzas comerciales de España y de los países organizados por bloques de integración económica para, posteriormente, establecer una clara comparativa entre todos ellos.

Para ambos años, España presenta una balanza comercial negativa, es decir, cuenta con un saldo deficitario que alcanza un valor de 37.177,1M€ en el año 2018, representando el 3,1% del PIB español. Por otra parte, España presenta una tasa de variación negativa para los dos años analizados, lo que supone que el déficit del saldo comercial se acentúa, aumentado en más de 8.500M€, debido a que, se ha incrementado, en mayor medida, el valor monetario de las importaciones que el de las exportaciones

Por último, en lo referente a la tasa de cobertura, porcentaje de importaciones que pueden pagarse con las exportaciones realizadas en el mismo periodo de

tiempo, se observa que España presenta porcentajes en torno al 90%. Esto supone que la mayor parte de las compras realizadas por nuestro país en el exterior se pueden financiar con las ventas de bienes y servicios españoles a otros países del mundo. Esta tasa ha sufrido una ligera disminución de casi dos puntos porcentuales, disminuyendo la capacidad de autofinanciación.

A continuación, se analizan las balanzas comerciales de los países que forman el bloque de integración económica de NAFTA.

Comenzando con Estados Unidos, cabe destacar que, se trata de la principal potencia importadora y la segunda exportadora por detrás de China. Así pues, el comercio exterior es un punto clave para su crecimiento económico, siendo un excelente ejemplo de economía globalizada. Su balanza comercial presenta déficit para los dos años, llegando a los 801.343M€ en el 2018, lo que supone un 4,60% del PIB del país. La tasa de variación es negativa, lo cual implica que se incrementa el saldo deficitario de la balanza, puesto que, el incremento de las importaciones ha sido el doble que el de las exportaciones. En lo referente a la tasa de cobertura, Estados Unidos cuenta con unos porcentajes entre el 63% y el 65%, suponiendo que más de la mitad del volumen de importaciones se financian con la recaudación obtenida de las exportaciones.

La balanza comercial de Canadá registra en el año 2018, un mayor volumen de importaciones frente al de exportaciones, con un saldo negativo de 16.912,1M€. En porcentaje sobre el PIB, el déficit supone un 1,16%, un dato inferior al registrado para el año 2017. Analizando la evolución de la balanza se observa que el déficit se está reduciendo de forma progresiva, por lo que, la tasa de variación presenta un valor pequeño, pero positivo. Por último, la tasa de cobertura ronda el 95%, suponiendo que casi la totalidad de bienes y servicios importados se pagan con los ingresos de las exportaciones.

En último lugar, dentro del bloque económico NAFTA, la balanza comercial mexicana presenta un saldo deficitario, alcanzando los 21.897,7M€ en el año 2018. El saldo de la balanza comercial expresado en porcentaje sobre el PIB del país supone el 2,12%, un dato superior con respecto al año anterior, puesto que, el déficit se ha acentuado en 1.800M€. En cuanto a la tasa de variación, para el año 2018, es una tasa negativa de 0,16 porque se ha incrementado en mayor medida el valor de las importaciones frente a las exportaciones. Por

último, cabe destacar el elevado porcentaje de la tasa de cobertura que ronda el 95%, suponiendo que el valor de las dos partidas de la balanza es similar.

Finalmente, se analizan las balanzas de comercio exterior de los países que forman el bloque económico de MERCOSUR, haciendo distinción entre las dos grandes potencias económicas del proceso de integración como son Brasil y Argentina y las economías pequeñas del grupo, Paraguay y Uruguay.

Brasil es el único de los países americanos que presenta un saldo comercial superavitario, con un valor monetario de 43.459,2M€ en 2018, suponiendo un 2,74% en términos de porcentaje sobre el PIB brasileño. Cabe destacar que, la tasa de variación es negativa, lo cual implica que el superávit se ha reducido en casi 10.000M€ con respecto al 2017. En lo referente a la tasa de cobertura, Brasil también es el único que cuenta con valor superior al 100%, alcanzando un 127,22%. Esto supone que la totalidad de las importaciones pueden ser financiadas por el valor de las exportaciones.

La República de Argentina es la segunda economía más desarrollada de América del Sur, por detrás de Brasil. Además, estos dos países son los únicos sudamericanos que forman parte del Grupo de los 20, conocido como G-20. Es destacable, la posible inclusión de Argentina como miembro de los BRICS, puesto que, es apoyado por sus actuales integrantes, ya que cumple con los requisitos, como son una enorme extensión territorial, una fácil accesibilidad a recursos naturales y un considerable tamaño de su economía.

Este país cuenta con un déficit en la balanza comercial de 3.237,1M€ en 2018, dato que ha sufrido una variación positiva con respecto al año anterior, lo que significa que, el déficit ha disminuido gracias a una reducción de valor de las importaciones y un aumento de las exportaciones. El saldo deficitario de la balanza, en términos de porcentaje sobre el PIB, supone tan solo un 0,73%, porque dicho valor se ha reducido a medida que lo ha hecho el déficit. En cuanto a la tasa de cobertura, Argentina cuenta con unos elevados porcentajes que se sitúan en torno al 85% y 95%, por lo que, gran parte de las compras realizadas al exterior se financian con la recaudación de las ventas de sus productos, manufacturas y servicios.

En el lado opuesto, se encuentran Paraguay y Uruguay, estados fundadores de MERCOSUR, pero con economías menos potentes y desarrolladas que sus socios emergentes, Brasil y Argentina. Dichas regiones cuentan con economías que se posicionan, en términos de PIB, como la décimo quinta y la décimo primera, respectivamente, dentro del conjunto de países de América Latina. Por un lado, la economía paraguaya se caracteriza por la importancia de los sectores agrícola-ganadero y de servicios, aunque destaca que, es el mayor exportador de energía eléctrica a nivel mundial. Por otro lado, la economía uruguaya se caracteriza por sus abundantes recursos naturales, minerales y energéticos, su potente sector agrícola y ganadero destinado, principalmente, a la exportación y su desarrollado y diversificado sector industrial.

Paraguay cuenta con un saldo de la balanza comercial negativo, alcanzando los 3.632,1M€ en el 2018, incrementándose en más de 800M€ con respecto al año anterior, debido a la estabilidad de las exportaciones y el leve aumento de las importaciones. Además, en porcentaje sobre el PIB, el comercio exterior de Paraguay representa un 10,25%, siendo el país con mayor porcentaje dentro de los ocho estudiados. Es importante destacar que, la mayor parte de las transacciones del comercio exterior de este país se realizan con países vecinos del propio bloque de MERCOSUR, convirtiéndose en un país muy dependiente de sus socios. Además, la tasa de variación es negativa para los dos años estudiados, puesto que, se ha incrementado el déficit, desviándose de la tendencia de mejora experimentada entre los años 2013 y 2016. En último lugar, con respecto a la tasa de cobertura, se observa que tan solo un 67,83% de las importaciones se pueden financiar con las exportaciones que realiza.

Por último, Uruguay presenta un saldo comercial deficitario que alcanza, para el 2018, un valor de 1.177,5M€, dato que ha experimentado un aumento de casi 700M€ con respecto al año anterior, por lo que, la tasa de variación es negativa en 1,37 puntos. El aumento del déficit en la balanza es debido a una reducción del valor monetario de las exportaciones de bienes y servicios realizadas y a un leve incremento de las importaciones. Para Uruguay, el saldo de su balanza de comercio exterior representa un reducido porcentaje sobre el PIB de 2,33%. La tasa de cobertura para el año 2018 tiene un valor cercano al

85%, lo cual supone que más de las tres cuartas partes de las importaciones se pagan con el dinero obtenido de la venta de bienes y servicios al exterior.

Finalizado el primer trimestre del año 2020, los organismos de estadística oficiales de cada país analizado han publicado los datos de las variables macroeconómicas correspondientes al ejercicio del 2019. En la tabla 3.11 se recogen las variables anteriormente comentadas: el saldo comercial, la tasa de cobertura y el volumen de importaciones y exportaciones, en valor monetario (millones de euros) y en porcentaje sobre el PIB.

Tabla 3.11. Comparativa de las balanzas comerciales de España, EE.UU., Canadá, México, Brasil, Paraguay, Uruguay y Argentina. Año 2019.

COMPARATIVA DE LA BALANZA COMERCIAL AÑO 2019						
Países	Exportaciones % sobre PIB	Importaciones % sobre PIB	Balanza comercial	Tasa de cobertura	Balanza comercial % PIB	Tasa de variación
ESPAÑA	297.983,3M€ 23,94%	332.204,6M€ 26,69%	- 34.221,3M€	89,70%	- 2,75%	0,34
EE.UU	1.469.964,7M€ 7,68%	2.294.244,7M€ 11,99%	-824.605,5M€	64,07%	- 4,31%	0,31
CANADÁ	399.226,6M€ 25,74%	441.212,9M€ 26,71%	- 41.986,3M€	96,38%	- 0,97%	0,18
MÉXICO	411.894,2M€ 36,60%	417.456,1M€ 37,10%	- 5.591,8M€	98,67%	- 0,49%	1,63
BRASIL	198.878,1M€ 12,09%	164.451,8M€ 9,99%	34.426,3M€	120,93%	2,71%	- 0,21
PARAGUAY	6.835,2M€ 17,24%	11.205,0M€ 28,26%	- 4.369,8M€	61,00%	- 11,02%	0,20
URUGUAY	6.859,9M€ 12,37%	7.365,6M€ 13,29%	- 505,7M€	93,13%	- 0,91%	- 0,57
ARGENTINA	58.165,3M€ 14,38%	43.880,3M€ 10,85%	14.285,0M€	132,55%	3,53%	4,26

Fuente: Elaboración propia a partir de datos obtenidos de los Institutos Nacionales de Estadística de cada país y Datosmacro.com

En base a estos datos, en primer lugar, se lleva a cabo el análisis de la balanza de comercio exterior española, la cual ha registrado una mejora del saldo deficitario, superando los 34.000M€. En cuanto a la tasa de cobertura, ha

aumentado casi un punto porcentual, lo cual implica que el 89,70% de las importaciones se financian con el valor de las exportaciones.

Seguidamente, se analizan de forma resumida los datos de comercio exterior del 2019 para los países del bloque norteamericano. En primer lugar, EE.UU ha incrementado su saldo deficitario en más de 23.000 millones de euros, llegando a alcanzar una diferencia entre exportaciones e importaciones de 824.000M€. La acentuación del déficit comercial estadounidense se debe a un aumento de la partida de importaciones. Además, el 64,10% del valor de las importaciones pueden financiarse con la venta de los productos exportados al exterior, siendo una tasa de cobertura superior a la del año 2018.

En el caso de Canadá, el déficit de la balanza comercial se ha incrementado de forma considerable en más de 25.000M€, como resultado de un aumento en el valor monetario de las partidas del saldo comercial, aunque las importaciones en mayor proporción que las exportaciones. El déficit canadiense ha llegado a superar los 40.000M€, lo cual representa, en términos sobre el PIB, un 2,7%. Haciendo referencia a la tasa de cobertura, cabe señalar que, ha aumentado el valor de importaciones que se pueden financiar con la recaudación obtenida de la venta de los bienes y los servicios exportados, llegando al 96,38%.

En último lugar, México ha reducido el saldo deficitario de su balanza, porque el incremento de las exportaciones supone más del doble que el aumento de las importaciones. El saldo deficitario mexicano se sitúa en torno a los 5.500M€, suponiendo un porcentaje muy reducido de tan solo medio punto porcentual, en términos sobre el PIB. En la tasa de cobertura, es destacable que, este valor ha aumentado en cuatro puntos porcentuales hasta situarse en un 98,67%.

A continuación, se analizan de forma breve los datos de comercio exterior de los países del bloque sudamericano. Comenzando con Brasil, cabe destacar que es el único de todos los países analizados, junto con Argentina, que presenta un su saldo superavitario, el cual se ha reducido en algo más de 9.000M€ con respecto al 2018. También se ha reducido la tasa de cobertura en un 6,29%, sin embargo, el total de las importaciones sigue financiándose con el valor monetario de las exportaciones porque existe superávit comercial.

En el caso de Paraguay, su saldo deficitario se ha acentuado más, aumentando en casi 1.000M€, como resultado de una reducción de las exportaciones y un aumento de las importaciones. En cuanto a la tasa de cobertura, también ha disminuido hasta situarse en un 61%, lo cual implica que más de la mitad de las compras realizadas se financian con las ventas de la producción nacional.

Por otro lado, en el caso de Uruguay, el saldo deficitario se ha reducido en algo más de 600M€, debido a un aumento de las exportaciones y una reducción de las importaciones. Como consecuencia, la tasa de cobertura ha aumentado en casi 9 puntos porcentuales, lo que supone que el 93,13% de las importaciones de pagar con el valor de las exportaciones realizadas por el país al exterior.

Para finalizar con este bloque, se analiza la situación de la balanza comercial de Argentina, la cual presenta una drástica reducción del déficit, hasta llegar a obtener un superávit de 14.000M€. Este brusco cambio tiene su explicación en un aumento de las exportaciones, pero también en una enorme reducción de las importaciones. Como resultado del cambio de tendencia en el saldo, la tasa de cobertura se ha incrementado casi un 40%, puesto que, la totalidad de las importaciones se financia con las exportaciones porque el volumen de ventas es mayor que el de compras.

Los gráficos, que se presentan a continuación, muestran la evolución del saldo de la balanza comercial de los diversos países estudiados para un periodo de 20 años aproximadamente, es decir, desde el inicio del siglo XXI.

En el gráfico 3.1, se observa que el saldo de la balanza comercial de España ha contado con valores negativos desde principios del siglo XXI, acentuándose durante el inicio de la recesión económica, sobre todo, en 2007 y 2008.

Además, se diferencian dos tendencias contrapuestas en la balanza comercial de España, es decir, durante los primeros años representados en el gráfico la tendencia es decreciente, lo cual implica que el déficit comercial iba en aumento, llegando a rozar los 100.000M€. Con el comienzo de la crisis mundial económico-financiera, la tendencia comienza a ser creciente, lo cual implica que el déficit se va reduciendo. Aunque, cabe destacar que, en varios periodos de tiempo, la balanza de comercio exterior sufre pequeñas fluctuaciones con tendencias intermitentes, entre crecientes y decrecientes, que tienen mayor

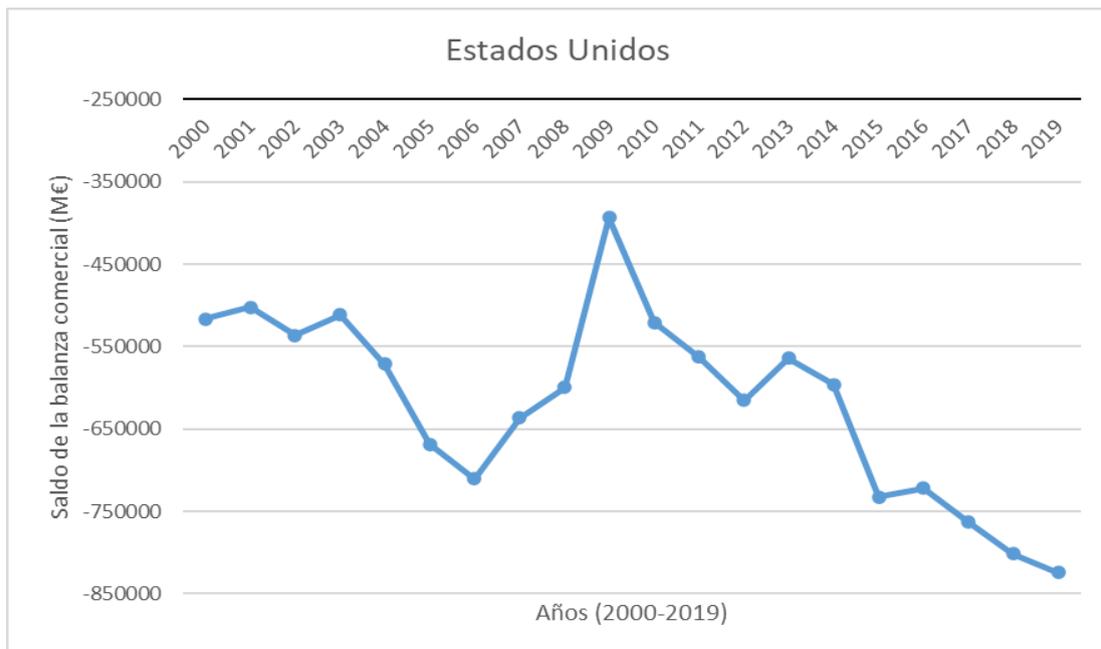
incidencia en el periodo de la recuperación económica mundial, es decir, entre los años 2016-2019.

Gráfico 3.1. Evolución del saldo de la balanza comercial de España.



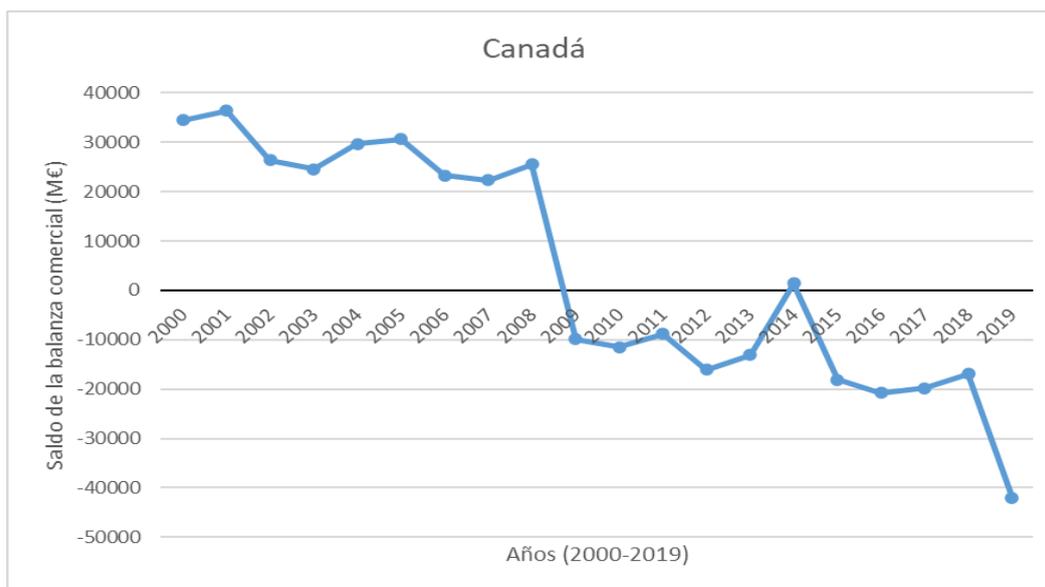
Fuente: Elaboración propia a partir de datos obtenidos del Instituto Nacional de Estadística (INE), Eurostat y Datosmacro.com

Gráfico 3.2. Evolución del saldo de la balanza comercial de EE.UU.



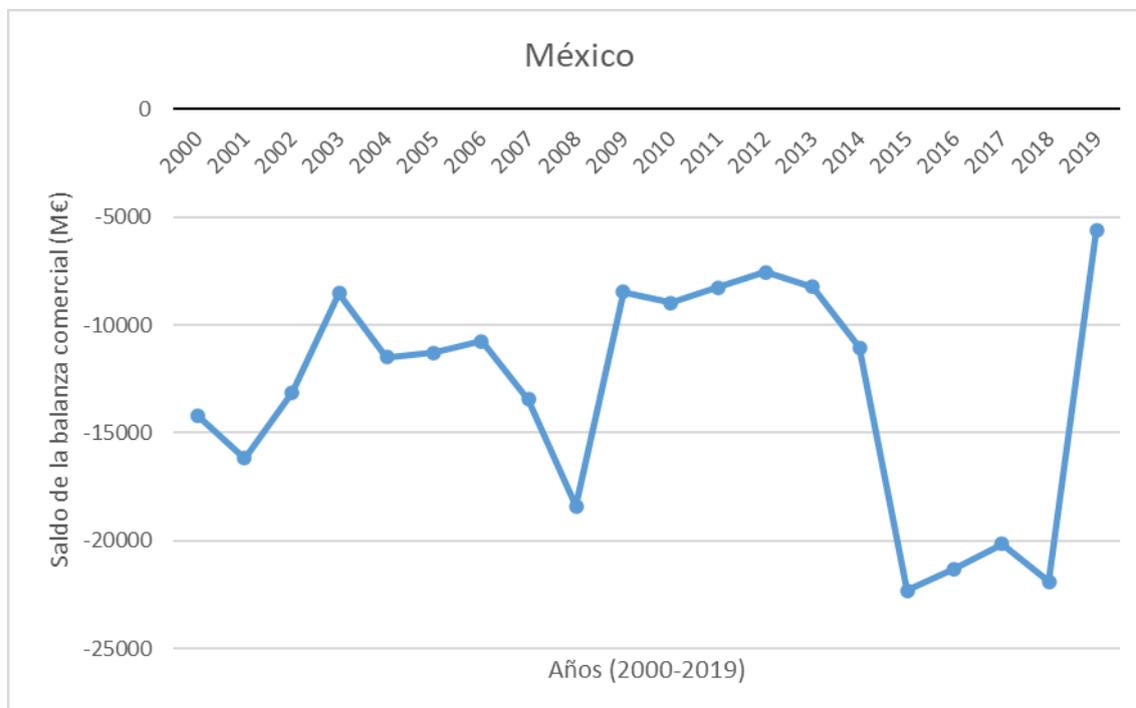
Fuente: Elaboración propia a partir de los datos obtenidos en el Banco Mundial, U.S. Census Bureau, Statista y Datosmacro.com.

Gráfico 3.3. Evolución del saldo de la balanza comercial de Canadá.



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos obtenidos en Statistics Canada, Fondo Monetario Internacional (FMI) y Datosmacro.com.

Gráfico 3.4. Evolución del saldo de la balanza comercial de México.



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos obtenidos en Instituto Nacional de Estadística y Geografía de México (INEGI) y Datosmacro.com.

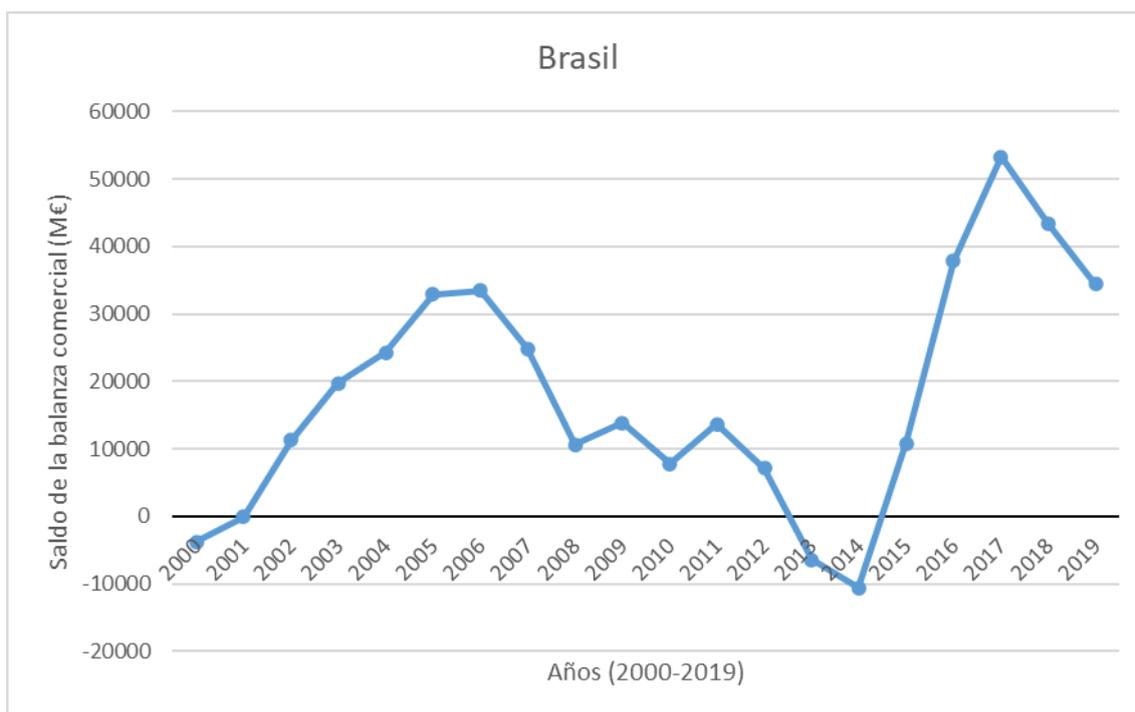
Los gráficos 3.2., 3.3. y 3.4. representan la evolución del saldo de las balanzas comerciales de los países norteamericanos englobados en NAFTA.

En el caso de Estados Unidos, se observa que la curva comercial siempre ha sido deficitaria, llegando a alcanzar su valor más elevado en el año 2019, cuando se superaron los 820.000M€ como diferencia entre importaciones y exportaciones. Además, la curva comercial presenta tres tramos donde se intercalan una tendencia creciente entre dos decrecientes. El menor valor de déficit recogido en la gráfica se encuentra en el año 2009, cuando acababa de iniciarse la crisis económico-financiera a nivel mundial. A partir de ese año, la tendencia ha sido decreciente, a pesar de la paulatina recuperación de la economía mundial.

A partir del gráfico 3.3, se observa que, en los años de bonanza económica, comprendidos entre el inicio del nuevo siglo y la recesión, el saldo comercial de Canadá sufre leves fluctuaciones, intercalando subidas y bajadas del superávit. Con el inicio de la crisis económico-financiera, la balanza sufre una fuerte caída del saldo comercial, pasando de superávit a déficit, mantenido dicha tendencia hasta la actualidad, a pesar de un breve repunte en el año 2014. El país canadiense ha alcanzado su saldo de déficit más elevado en el año 2019, pues se sitúa en más de 40.000M€.

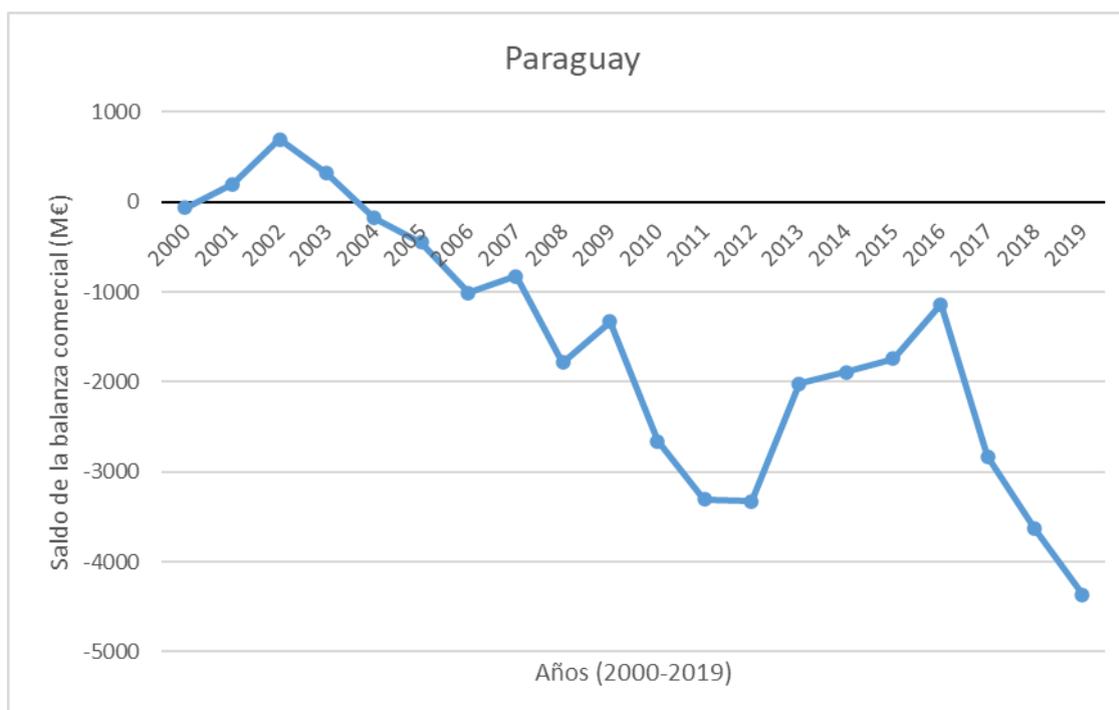
El saldo de la balanza comercial de México siempre ha presentado déficit, al igual que su socio comercial EE.UU. El saldo experimenta oscilaciones, haciendo que el déficit se acentúe o se atenúe dependiendo el periodo de tiempo. El valor deficitario más elevado se encuentra en el año 2015, puesto que, a pesar de ser el comienzo de una leve recuperación de la economía mundial, en México existía una gran incertidumbre financiera, debido a su fuerte dependencia de la exportación de recursos energéticos como el petróleo. Cabe destacar que, en el año 2019, México ha registrado el valor de déficit más reducido desde el inicio del siglo XXI, alcanzado los 5.500 millones de euros como diferencia entre exportaciones e importaciones.

Gráfico 3.5. Evolución del saldo de la balanza comercial de Brasil.



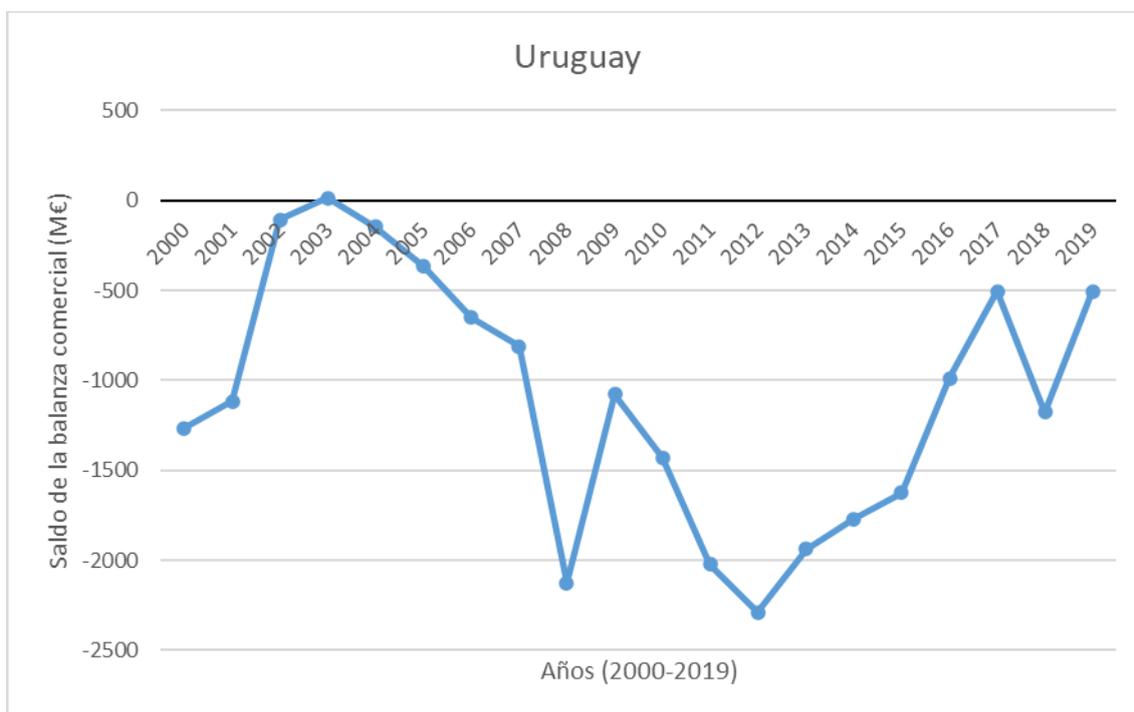
Fuente: Elaboración propia a partir de datos obtenidos de Instituto Brasileño de Geografía y Estadística (IBGE) y Datosmacro.com

Gráfico 3.6. Evolución del saldo de la balanza comercial de Paraguay.



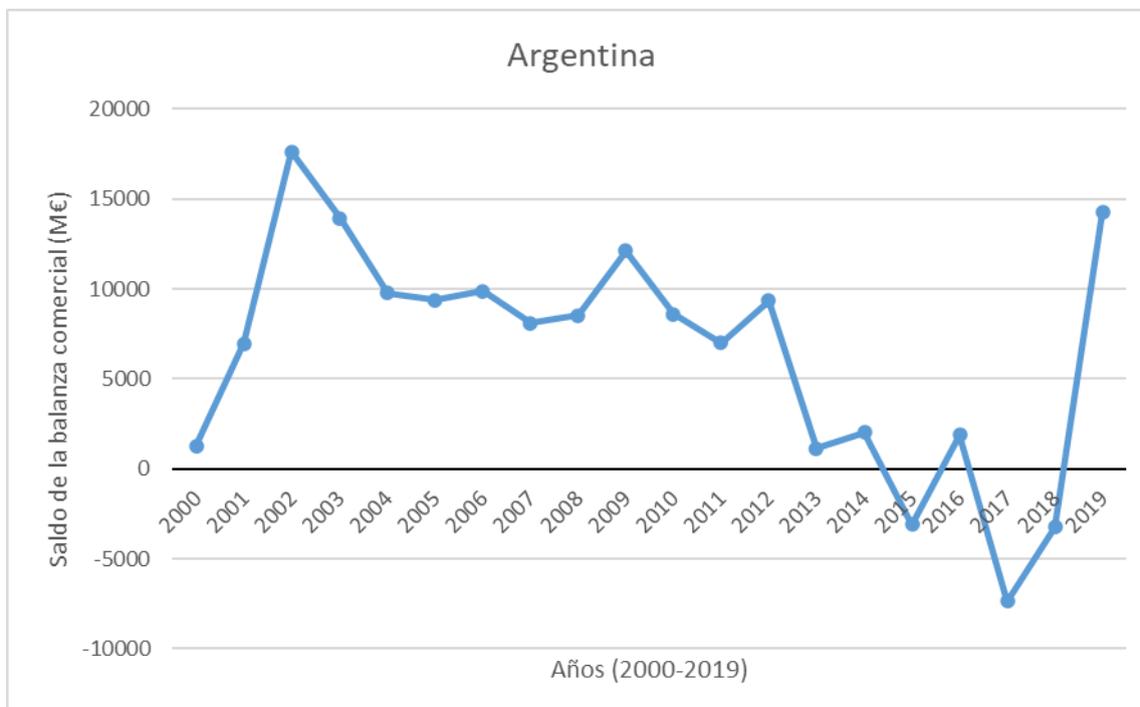
Fuente: Elaboración propia a partir de datos obtenidos de la Dirección General de Estadística, Encuestas y Censos (DGEEC) y Datosmacro.com

Gráfico 3.7. Evolución del saldo de la balanza comercial de Uruguay.



Fuente: Elaboración propia a partir de datos obtenidos del Instituto Nacional de Estadística de Uruguay (INE) y Datosmacro.com.

Gráfico 3.8. Evolución del saldo de la balanza comercial de Argentina.



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos obtenidos en el Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC) y Datosmacro.com

Por último, los gráficos 3.5, 3.6., 3.7. y 3.8. representan los saldos comerciales de los países fundadores del Mercado Común del Sur.

La balanza comercial de Brasil presenta un saldo superavitario para casi todos los años desde inicios del siglo XXI. En el año 2017, la balanza brasileña ha registrado su valor más elevado, llegando a superar los 50.000 millones de euros. Cabe destacar que, la curva de la balanza presenta tres tramos con diferentes tendencias, es decir, durante los primeros años del siglo, Brasil ha registrado un saldo positivo y creciente, mientras que, con el inicio de la recesión económica, su saldo se ha reducido, hasta alcanzar su valor más bajo, en el año 2014, con un déficit de 10.000M€. A partir de ese momento, la tendencia ha sido creciente, salvo los últimos tres años, donde se observa una leve reducción del superávit, como consecuencia de una posible futura desaceleración económica.

En el caso de Paraguay, su balanza comercial presenta un saldo deficitario desde el año 2004. El déficit ha evolucionado con una tendencia decreciente hasta el año 2013 cuando experimenta una leve reducción y un cambio a tendencia creciente. A partir del 2016, la curva vuelve a caer hasta alcanzar el valor más elevado del saldo deficitario en el año 2019, superando los 4.000M€.

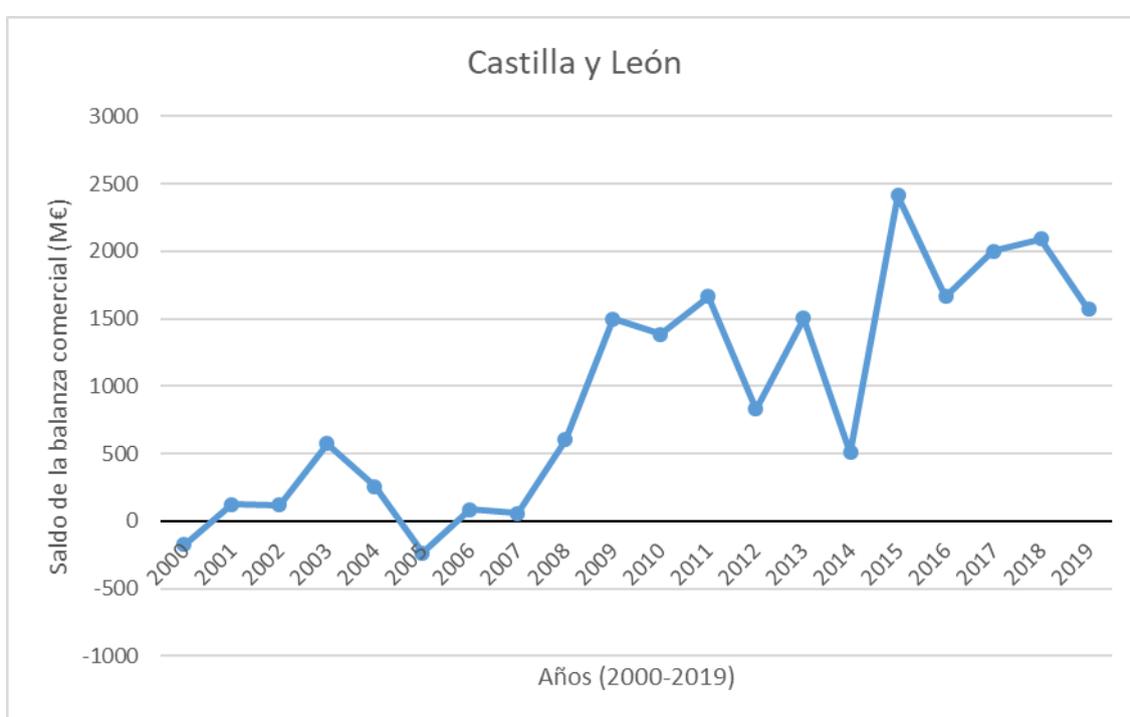
La balanza comercial de Uruguay, durante el periodo analizado, presenta un saldo negativo, es decir, el país tiene déficit comercial. Se observa que la curva de la balanza comercial tiene una tendencia decreciente, pero destaca la fuerte caída del déficit en el año 2008 coincidiendo con el inicio de la crisis económica mundial. El valor de déficit más elevado de la balanza uruguaya tiene lugar en el año 2012, puesto que, casi alcanza los 2.500M€. A partir del año 2013, el saldo experimenta una recuperación a través una reducción del déficit.

En último lugar, se describe la evolución de la balanza comercial de Argentina. Cabe destacar que, el saldo de comercio exterior argentino ha sido positivo para la mayor parte de los años, es decir, presenta superávit. A partir del año 2013, cuando la economía comenzó a experimentar los primeros síntomas de una ligera recuperación económica, Argentina presentaba un saldo comercial fluctuante entre superávit y déficit.

3.3. Análisis del comercio exterior de Castilla y León.

A continuación, en este epígrafe, se estudia la evolución del saldo comercial desde principios del siglo XXI hasta la actualidad. Además, se va a realizar un breve pero minucioso análisis del comercio intracomunitario que realiza Castilla y León en el periodo de enero a diciembre del año 2019, analizando el peso del comercio exterior por provincias, por principales destinos de las exportaciones y por la procedencia de las exportaciones que llegan a la comunidad.

Gráfico 3.9. Evolución del saldo de la balanza comercial de la Comunidad Autónoma de Castilla y León.



Fuente: Elaboración propia a partir de datos obtenidos de Base de Datos de la Junta de Castilla y León y Datosmacro.com

El diferencial de la balanza comercial castellanoleonesa ha sido positivo para casi todos los años del siglo XXI y ha experimentado diversas fluctuaciones en los años críticos de la crisis económica, es decir, entre los años 2011 y 2015. En líneas generales, presenta una tendencia creciente, aunque cabe destacar que, en los últimos años, el saldo comercial superavitario se ha reducido como consecuencia de una ligera reducción de las exportaciones.

Tabla 3.12. Valor de exportaciones e importaciones, saldo de comercio exterior y tasa de variación y de cobertura de la Comunidad Autónoma de Castilla y León. Enero-diciembre 2018 y 2019.

	COMERCIO EXTERIOR DE CASTILLA Y LEÓN. ENERO-DICIEMBRE 2019 ⁸		
	Acumulado año 2018 (enero-diciembre)	Acumulado año 2019 (enero-diciembre)	% Variación interanual 2018/2019
EXPORTACIONES	16.437.954	15.718.388	- 4,4%
IMPORTACIONES	13.216.075	12.240.214	- 7,4%
SALDO	3.221.879	3.478.174	
(%) TASA DE COBERTURA	124,4%	128,4%	

Fuente: Dirección General de Presupuestos y Estadística de la Junta de Castilla y León con datos de la AEAT, Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales.

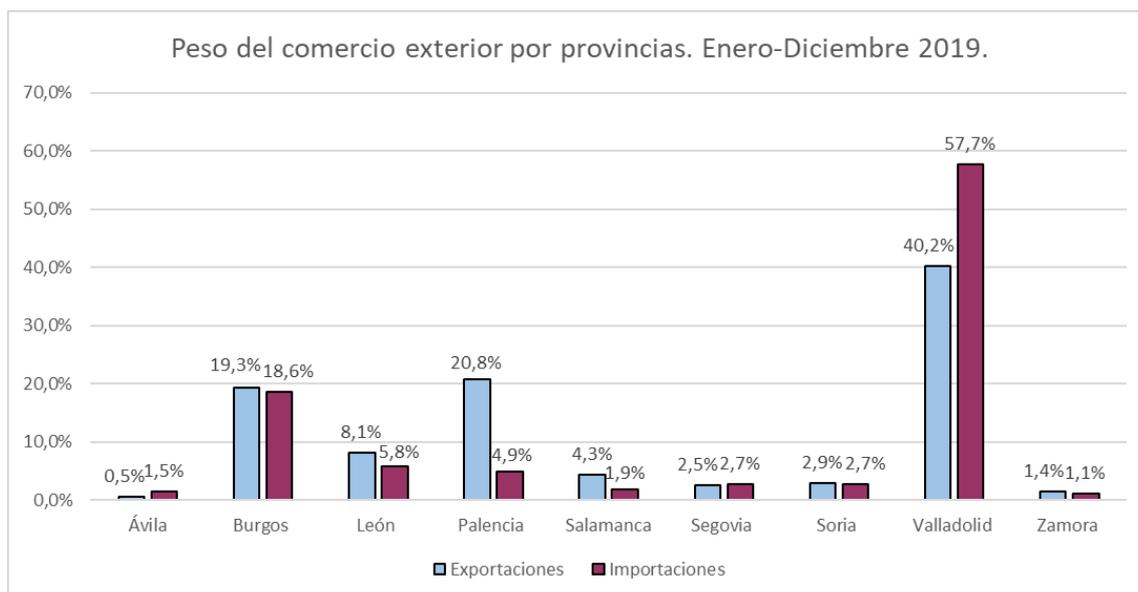
Se puede observar que el valor monetario obtenido por la venta de bienes y servicios de Castilla y León al exterior pasa de los 16.437.954M en el periodo enero-diciembre de 2018 a los 15.718.388€ en el mismo periodo del 2019, lo cual supone que, las exportaciones han experimentado una variación negativa anual de 4,4%. En cuanto a las importaciones pasaron de 13.216.075 millones de euros en el 2018 a 12.240.174 millones de euros en el 2019, produciéndose una reducción anual de la tasa de variación del 7,4%.

Castilla y León cuenta con superávit en los años 2018 y 2019, alcanzando valores de 3.221M€ y 3.478M€, respectivamente. Además, para los dos años analizados, el porcentaje de la tasa de cobertura es superior al 100%, lo que implica que la recaudación obtenida por las exportaciones cubre con holgura el valor total de las importaciones.

En cuanto al comercio exterior de la región de Castilla y León por provincias, se analiza la participación individual, en términos monetarios y porcentuales. En el anexo 1, se presenta el peso del comercio por provincias para el año 2018.

⁸ Datos 2019 provisionales. Datos 2018 definitivos (los datos se contabilizan en el mes en que se realiza la operación y no por mes de recepción). Mes de recepción: registra las operaciones intracomunitarias en el mes en que son declaradas. Mes de operación: registra las operaciones intracomunitarias según el mes en que éstas tuvieron lugar, con independencia de cuándo fueron presentadas las correspondientes declaraciones intrastat.

Gráfico 3.10. Peso del comercio exterior de Castilla y León por provincias. Enero-diciembre 2019.



Fuente: Dirección General de Presupuestos y Estadística de la Junta de Castilla y León con datos de la AEAT, Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales.

Se observa que Valladolid es la provincia que presenta un mayor peso en el comercio de la comunidad con un 57,7% del total de las importaciones y un 40,2% del total de las exportaciones. Seguidamente, se sitúan las provincias de Burgos y Palencia, casi empatadas en cuanto a exportaciones, puesto que, su participación en el comercio exterior es de 19,3% y 20,8%, respectivamente. En cambio, en importaciones, Burgos registra un porcentaje sobre el total bastante igualado al de sus exportaciones y, por tanto, más elevado que el dato de la provincia palentina, lo que supone un 18,6% frente a un 4,9% de Palencia.

Por el contrario, las provincias que tienen un menor peso en el comercio exterior de la región son Soria y Segovia, que presentan datos que oscilan en un intervalo de 2% a 3%, tanto en importaciones como en exportaciones y, en último lugar, se encuentran las provincias de Zamora y Ávila con un 1,1% y un 1,5% de importaciones y un 1,4% y un 0,5% de exportaciones.

A partir de la tabla 3.13., se pueden analizar los datos de comercio exterior provisionales desglosados por provincias de la comunidad, que representan el valor total, en miles de euros, de las exportaciones, las importaciones y el saldo comercial resultante para el año 2019.

Tabla 3.13. Valor de las exportaciones e importaciones, en miles de euros, y el saldo comercial por provincias de Castilla y León. Año 2019.

COMUNIDAD AUTÓNOMA DE CASTILLA Y LEÓN. Año 2019⁹			
PROVINCIA	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
Ávila	82.441	179.148	- 96.707
Burgos	3.031.075	2.271.762	759.313
León	1.280.186	708.285	571.901
Palencia	3.268.034	715.329	2.552.705
Salamanca	671.152	600.644	70.508
Segovia	392.825	237.895	154.930
Soria	454.181	332.553	121.628
Valladolid	6.312.707	7.059.664	- 746.957
Zamora	225.781	134.934	90.847
TOTAL	15.718.388	12.240.214	3.478.174

Fuente: Dirección General de Presupuestos y Estadística de la Junta de Castilla y León con datos de la AEAT, Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales.

Se observa que la gran parte de las provincias presentan valores muy similares e igualados entre las partidas de importaciones y exportaciones en términos de valor monetario. Esto implica que, su saldo comercial es superavitario, aunque presenta cantidades inferiores a los 200.000 euros, como es el caso de las provincias de Salamanca, Segovia, Soria y Zamora, mientras que, para Ávila, su balanza presenta un saldo deficitario en casi 100.000 euros.

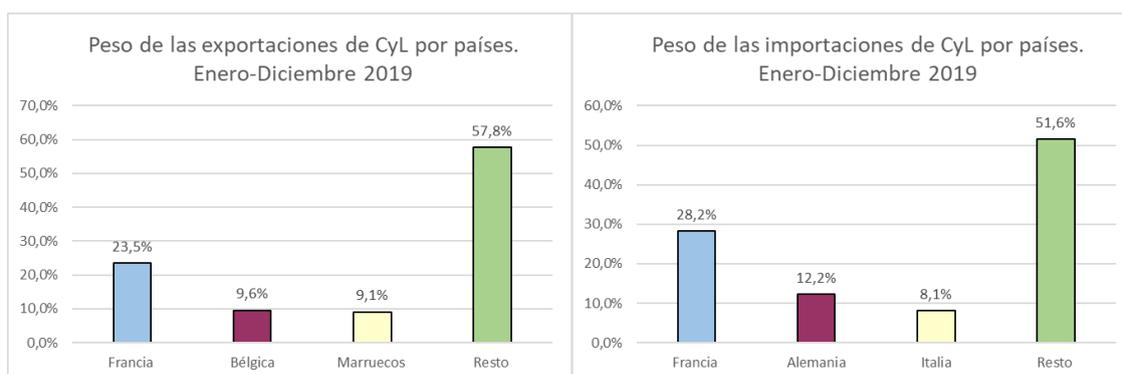
Sin embargo, cabe destacar como excepción a la provincia de Palencia, donde existe una gran discrepancia entre ambas partidas de la balanza comercial. La provincia palentina realiza ventas de bienes y servicios al exterior por valor de 3.268.034 euros y compras por 715.329 euros, lo cual supone un superávit en el saldo comercial de 2.552.705 euros.

⁹ Datos 2019 provisionales. Datos 2018 definitivos (los datos se contabilizan en el mes en que se realiza la operación y no por mes de recepción).

También, es importante el análisis de la balanza comercial para Valladolid, pues presenta el mayor déficit de todas las provincias, alcanzando los 746.957 euros. En el lado opuesto, se sitúan Burgos y León, que presentan un saldo comercial con superávit de 759.313 euros y 571.901 euros, respectivamente.

A continuación, se pretende determinar qué países son los principales socios comerciales a nivel internacional de Castilla y León, mediante el análisis de su peso en el comercio exterior durante los periodos de enero-diciembre 2019. En el anexo 1, se recoge información adicional de países de destino o procedencia de bienes y servicios para el periodo de enero a diciembre del 2018.

Gráfico 3.11. Peso del comercio exterior, en términos de exportaciones e importaciones, de Castilla y León según países de destino o procedencia de los bienes y servicios. Enero-diciembre 2019.



Fuente: Dirección General de Presupuestos y Estadística de la Junta de Castilla y León con datos de la AEAT, Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales.

Concluyendo con este apartado, a partir del gráfico 3.11., hay que destacar la importancia de uno de nuestros países vecinos, Francia como el principal socio comercial de Castilla y León, puesto que, es el país con el cual intercambia mayor cantidad de productos debido, principalmente, a la cercanía geográfica y las múltiples plantas productivas de la empresa francesa Renault. Así pues, según los datos disponibles para el año 2019, la comunidad autónoma de Castilla y León exporta a Francia un 23,5% del total de su producción, lo cual supone en términos monetarios 3.740.420 euros. Mientras que, por otra parte, del total de importaciones, el 28,2% procede de dicho país, lo cual supone una equivalencia monetaria de 3.849.801 euros. En términos de la tasa de variación interanual del 2019, con respecto al año anterior, el volumen de exportaciones

con destino a Francia y el volumen de importaciones procedentes de ese país se redujeron en un 3,3% y un 4,3%, respectivamente.

Bélgica y Marruecos son otros destinos para los bienes y servicios producidos en Castilla y León, suponiendo un 9,6% y un 9,1% del total de las ventas al exterior. Por último, el 57,8% de las exportaciones restantes están destinadas a países de la Unión Europea principalmente, como Italia, Portugal, Alemania y Holanda, pero también, países de otras zonas geográficas como Reino Unido y, en menor medida, los Estados Unidos de América.

En cuanto a los países de origen de los bienes importados por la comunidad destacan, por detrás de Francia, otros países europeos como Alemania e Italia, de donde proceden el 12,2% y el 8,1% de la totalidad de compras realizadas en el exterior. El 51,6% del resto de importaciones proceden de diversos países como Portugal, Reino Unido o China, entre otros.

La principal conclusión extraída del análisis por países es que, tanto los países de destino de las exportaciones castellanoleonesas como los países de origen de las importaciones, por lo general, son países europeos con los que Castilla y León mantiene una larga trayectoria de relaciones comerciales.

4. ANÁLISIS DEL COMERCIO INTERINDUSTRIAL. ÍNDICES DE VENTAJA COMPARATIVA REVELADA (IVCR).

Dentro de un contexto de integración política, económica y monetaria como son, por una parte, la Unión Europea y la Eurozona, donde integra España y, en consecuencia, la comunidad autónoma de Castilla y León y, por otra parte, el Tratado de Libre Comercio de América del Norte y el Mercado Común del Sur, donde se agrupan los países americanos más influyentes, es importante realizar una distinción entre los tipos de comercio exterior.

Así pues, la diferenciación entre el comercio interindustrial e intraindustrial es fundamental para conocer los patrones de comercio exterior que siguen los países y para estimar la dimensión de los costes de ajuste que surgen como resultado del comercio, siendo, más elevados en los interindustriales.

El comercio interindustrial es el intercambio de bienes y servicios entre países, donde las importaciones y las exportaciones que se llevan a cabo son productos y servicios pertenecientes a diversas industrias con características diferentes. Dicho comercio favorece la optimización en el uso de los recursos productivos, puesto que, cada nación se centra en aquellas industrias en las que tiene una ventaja comparativa. Además, la explicación del comercio interindustrial se recoge en la teoría del comercio internacional de la ventaja comparativa y de la dotación factorial.

El cálculo del Índice de Ventaja Comparativa Revelada (IVCR) permite conocer la especialización de un determinado país en cuanto a la exportación de sus productos y servicios, es decir, se establece, de manera indirecta, cuál es la ventaja comparativa que posee un país frente a otro a la hora de especializarse en la exportación de un bien. Los principales objetivos de este índice son lograr una mayor eficiencia en la asignación de los recursos escasos de un país; lograr un ensanchamiento del intercambio comercial en un ambiente de globalización; especializarse en aquellas actividades productivas que proporcionan una mayor rentabilidad y con mayor valor agregado y, en último lugar, realizar un análisis de la productividad y la evolución del comercio exterior en un periodo de tiempo concreto. También, es necesario señalar, como objetivo primordial de todos los países, la importancia de la mejora del bienestar general de su población.

4.1. Análisis del comercio exterior de Castilla y León a partir de las principales secciones arancelarias.

Antes de comenzar con el análisis de los IVCR de Castilla y León respecto a los países americanos de los bloques económicos NAFTA y MERCOSUR, se va a llevar a cabo un breve estudio sobre aquellas secciones que suponen un mayor volumen en el comercio exterior para la comunidad.

Las siguientes tablas se han obtenido de la Dirección General de Presupuestos y Estadística de la Junta de Castilla y León, recogen las principales secciones arancelarias para nuestra región con el valor, medido en miles de euros, de las importaciones y de las exportaciones realizadas durante el año 2019, el peso en porcentaje sobre el total y la variación interanual.

Tabla 4.1. Desglose del comercio exterior de Castilla y León. Principales secciones arancelarias. Enero-diciembre de 2019.

COMERCIO EXTERIOR DE CASTILLA Y LEÓN. PRINCIPALES SECCIONES ARANCELARIAS ^(P)	ENERO – DICIEMBRE 2019					
	Exportaciones (miles de €)	(%) Peso sobre el total	(%) Variación interanual	Importaciones (miles de €)	(%) Peso sobre el total	(%) Variación Interanual
I. Animales vivos y productos del reino animal	997.462	6,3%	11,8%	468.102	3,8%	0,5%
II. Productos del reino vegetal	253.089	1,6%	0,6%	365.498	3,0%	- 5,9%
IV. Productos de las industrias alimenticias	1.017.236	6,5%	8,3%	380.743	3,1%	9,4%
VI. Productos de industrias químicas y conexas	1.211.022	7,7%	0,6%	1.099.131	9,0%	- 15,6%
VII. Materias plásticas y sus manufacturas	839.516	5,3%	- 1,7%	817.712	6,7%	- 3,1%
X. Pastas de madera u otras materias de celulosa	186.652	1,2%	5,2%	189.551	1,5%	- 15,7%
XIII. Manufacturas de piedra, yeso y cemento	215.217	1,4%	- 4,9%	129.334	1,1%	- 0,6%
XV. Metales comunes y sus manufacturas	913.820	5,8%	- 8,6%	1.094.674	8,9%	- 3,6%
XVI. Máquinas, aparatos y material eléctrico	2.813.135	17,9%	- 20,6%	2.829.115	23,1%	- 11,3%
XVII. Material transporte	6.235.299	39,7%	- 0,8%	3.983.165	32,5%	- 5,1%
TOTAL	15.718.388	100,0%	- 4,4%	12.240.214	100,0%	- 7,4%

Fuente: Elaboración propia a partir de la Dirección General de Presupuestos y Estadística de la Junta de Castilla y León con datos de la AEAT, Departamento de Aduanas e Impuestos especiales.
Nota: (P) Datos 2019 provisionales.

La tabla 4.1. muestra el desglose del comercio exterior de la comunidad de Castilla y León según las principales secciones arancelarias para el total del año 2019.

Durante el periodo enero-diciembre del año 2019, en Castilla y León destacó el elevado peso de las exportaciones e importaciones de la sección 17, *material de transporte*, alcanzado el 39,7% y el 32,5% del porcentaje total y con unos valores monetarios acumulados de 6.235.299 y 3.983.165 millones de euros, respectivamente. A pesar de ser la sección más significativa ha sufrido un leve descenso del 0,8% y 5,1%, tanto de las exportaciones como las importaciones, en relación con el año anterior.

En términos de importancia sobre el total, por detrás de la sección 17, se encuentra la sección 16, *máquinas, aparatos y material eléctrico*, cuyos valores monetarios, medidos en millones de euros, de ventas y compras en el exterior ascienden a 2.813.135 y 2.829.115, lo que implica un 17,9% y un 23,1% del total. Al igual que ocurre en la anterior sección estudiada, el comercio exterior de estos productos se ha reducido en gran medida con respecto al año 2018, en concreto, las exportaciones en un 20,6% y las importaciones en un 11,3%.

En términos de las importaciones del 2019, destacan los únicos porcentajes de variación interanual positivos para las secciones 01, *animales vivos y productos del reino animal*, y 04, *productos de las industrias alimentarias*, con valores de 0,5% y 9,4%, respectivamente. En contraposición, destacan las secciones 06, (*productos de las industrias químicas y conexas*), 10 (*pastas de madera u otras materias de celulosa*) y 16 (*máquinas, aparatos y material eléctrico*), ya que, cuenta con una variación porcentual negativa lo cual implica una reducción del volumen de negocio en un 15,6%, 15,7% y 11,3%. Las demás secciones han experimentado variaciones negativas menos relevantes, pero indican que el volumen de compras en el exterior se ha reducido con respecto al año anterior.

Por otra parte, en cuanto a las exportaciones llevadas a cabo por la región de Castilla y León en el año 2019, las secciones 13 (*manufacturas de piedra, yeso y cemento*), 15 (*metales comunes y manufacturas*) y 16 (*máquinas, aparatos y material eléctrico*) han reducido su volumen de ventas al exterior en 4,9%, 8,6% y 20,6%, respectivamente, en comparación con el mismo periodo del año 2018.

En cambio, las secciones 01, 04 y 10 han aumentado su variación porcentual interanual en 11,8%, 8,3% y 5,2%, equitativamente. El resto de las secciones han experimentado un aumento o una disminución poco significativas, por lo que, se puede determinar que se han mantenido más o menos constantes en el intervalo de tiempo enero-diciembre 2018 y enero-diciembre 2019.

Para finalizar con este análisis, se determina que las exportaciones totales de las secciones han sufrido una disminución en la variación interanual del 4,4%, al igual que el volumen de importaciones en un 7,4%. Pese a la reducción de las exportaciones y de las importaciones, la balanza comercial de la región de Castilla y León tiene signo positivo, lo cual implica la existencia de superávit, es decir, las ventas de los productos exportados superan a los importados. En términos monetarios, el valor de las exportaciones e importaciones se traduce en 15.718.388 y 12.240.214 millones de euros, respectivamente.

En base este breve análisis del comercio exterior de Castilla y León, en función del porcentaje sobre el total y el valor monetario de las importaciones y las exportaciones del periodo enero-diciembre del año 2019, se determinan las secciones arancelarias más relevantes, colocadas en orden de importancia, en las cuales se va a centrar la atención para el análisis de los Índices de Ventaja Comparativa Revelada (ICVR) y los Índices Grubel y Lloyd que se presentan a continuación.

- 17. Material de transporte.
- 16. Máquinas, aparatos y material eléctrico.
- 06. Productos de industrias químicas y conexas.
- 04. Productos de las industrias alimenticias.
- 01. Animales vivos y productos del reino animal.
- 15. Metales comunes y sus manufacturas.
- 07. Materias plásticas y sus manufacturas.

4.2. IVCR por secciones arancelarias.

A continuación, se analiza cuál es el grado de competitividad sectorial en las relaciones comerciales de la región de Castilla y León respecto a los Estados Unidos, Canadá, México, Brasil, Paraguay, Uruguay y Argentina, con el objetivo de determinar cuáles son aquellas secciones en las que la comunidad es más competitiva y, por tanto, sus productos tienen mejor salida en estos países.

Con los resultados obtenidos en este análisis, se va a llevar a cabo un posterior estudio acerca del comercio intraindustrial según las secciones más relevantes mediante el cálculo de los índices de Grubel-Lloyd.

Para analizar dicha competitividad sectorial, se calculan los Índices de Ventaja Comparativa Revelada (IVCR) de todas las secciones arancelarias para cuatro años diferentes (2013, 2015, 2017 y 2019) y para los siete países americanos elegidos. Analizando los índices para cuatro años permite observar los posibles cambios que se pueden dar en la economía y la especialización de la Comunidad Autónoma de Castilla y León.

La principal razón de escoger cuatro años no consecutivos ha sido para analizar la incidencia de la crisis económica y financiera del año 2008, que han sufrido numerosos países del mundo, y la recuperación de las economías mundiales. Así pues, el 2013 es un momento crítico de la recesión económica mundial, mientras que, la economía del 2015 muestra los primeros síntomas de una leve mejora financiera y económica, las cifras del 2017 muestran la recuperación paulatina de la economía mundial y, por último, los valores del año 2019 indican el rumbo que está tomando la economía, en la actualidad.

El Índice de Ventaja Comparativa Revelada (IVCR) se define como la ratio entre el saldo comercial y el volumen del comercio:

$$IVCR_{ij} = \left[\frac{X_{ij} - M_{ij}}{X_{ij} + M_{ij}} \right] * 100$$

Dentro de la fórmula, las variables X y M hacen referencia a las exportaciones e importaciones, respectivamente, de cada uno de los dos socios, en el sector de actividad i.

Balassa (1965) fue el primero en acuñar el término "Ventaja Comparativa Revelada" con el fin de indicar que, las ventajas comparativas entre naciones pueden ser reveladas por el flujo del comercio de mercancías, por cuanto el intercambio real de bienes refleja costes relativos y también diferencias que existen entre los países, por factores no necesariamente de mercado¹⁰.

El índice calculado va a tomar valores positivos en aquellos sectores en los que la comunidad de Castilla y León cuente con una ventaja comparativa, mientras que los valores negativos representan una desventaja para la región y una ventaja para el país con el que se compara.

En el conjunto de tablas que se presentan en el anexo 2., se muestran los datos, para cada país y año elegido, de los índices de ventaja comparativa revelada y los datos comercio exterior, correspondientes a importaciones y exportaciones de cada una de las 22 secciones arancelarias, según establece la clasificación TARIC, siendo éstas las mencionadas a continuación:

01. Animales vivos y producto del reino animal.

02. Productos del reino vegetal.

03. Grasas y aceites animales o vegetales.

04. Productos de las industrias alimentarias; bebidas y líquidos alcohólicos; tabaco y sucedáneos elaborados.

05. Productos minerales.

06. Productos de las industrias químicas y conexas.

07. Materias plásticas y caucho, y sus manufacturas.

08. Pieles, cuero, peletería y sus manufacturas.

09. Madera, carbón vegetal, corcho y espartería.

10. Pastas de madera u otras materias celulósicas.

11. Materias textiles y sus manufacturas.

12. Calzados, sombrerería, paraguas, etc.

13. Manufacturas de piedra, yeso, cemento, etc.

¹⁰ Varios autores han usado datos sobre comercio para medir la ventaja comparativa (Liesner 1958, Vollrath 1991, o Scott y Vollrath 1992);

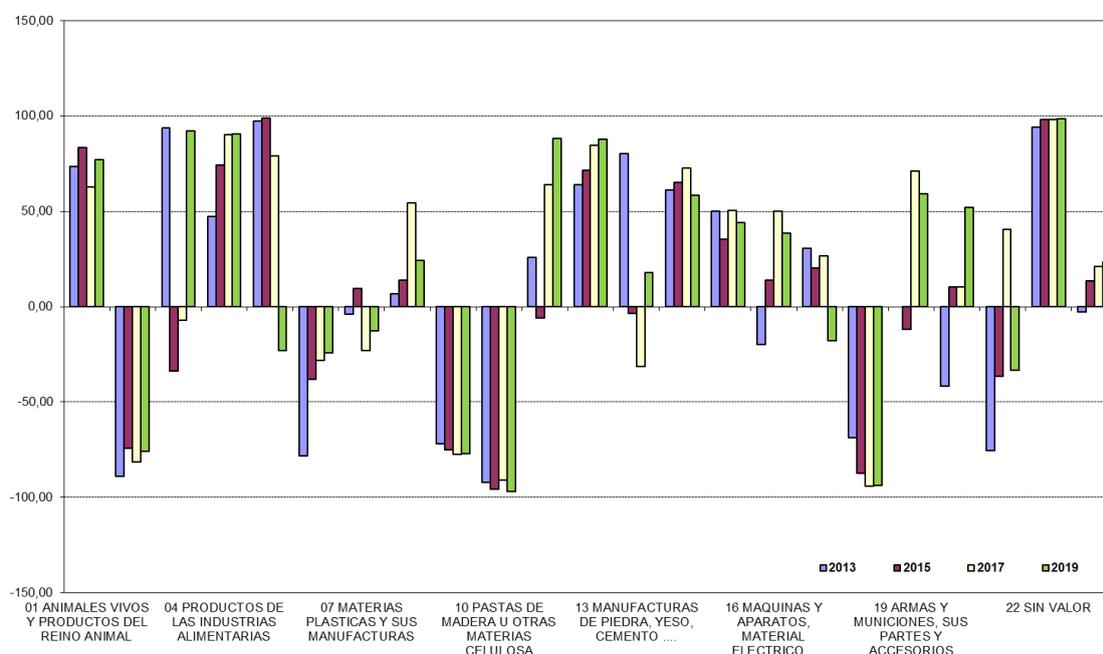
14. *Perlas, piedras y metales preciosos, etc.*
15. *Metales comunes y sus manufacturas.*
16. *Máquinas y aparatos, material eléctrico, partes y accesorios.*
17. *Material de transporte.*
18. *Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía y cinematografía.*
19. *Armas y municiones, sus partes y accesorios.*
20. *Mercancías y productos diversos.*
21. *Objetos de arte o de colección y antigüedades.*
22. *Sin valor.*

Dichos datos del comercio exterior han sido obtenidos a partir del Sistema de Información Estadística de la Junta de Castilla y León dentro de la Dirección General de Estadística, Consejería de Hacienda.

En el anexo A.2. se presentan las tablas con los resultados de los IVCR para cada país en los cuatro años seleccionados. A continuación, se presentan los resultados gráficos obtenidos primero para los tres países del bloque NAFTA y después los del bloque de MERCOSUR.

4.3. IVCR por secciones arancelarias de la comunidad de Castilla y León con los países del bloque norteamericano de NAFTA

Gráfico 4.1. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con los Estados Unidos por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.



Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

El análisis de los IVCR comienza con Los Estados Unidos de América (EE.UU), que ocupa el primer puesto en el ranking mundial de países importadores, seguido por República Popular de China, con quien mantiene una guerra comercial por el liderazgo de primera potencia, y Alemania. También, se posiciona en el segundo lugar en el ranking de países exportadores, por detrás de su principal rival, China, y por delante del líder europeo, Alemania.

Según indican datos del órgano de gobierno y administración de la comunidad autónoma, la Junta de Castilla y León¹¹, los Estados Unidos de América es uno de los principales socios comerciales en cuanto a la exportación de bienes y servicios producidos en la comunidad. Esto es debido a que, el país ha llevado

¹¹ Sistema de Información Estadística (SIE), Dirección General de Presupuestos y Estadística de la Junta de Castilla y León con datos de la AEAT, Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales. Estadistica.jcyl.es (2020). *Comercio Exterior diciembre 2019* [online] Disponible en: <https://estadistica.jcyl.es/web/jcyl/Estadistica/es/Plantilla100Detalle/1284154681645/Noticia/1284933118501/Comunicacion> [Fecha de consulta: 13 marzo 2020].

a cabo compras por valor de 29.603 miles de euros en el 2019, lo que representa un 2,7% del total de exportaciones de la comunidad al exterior. Sin embargo, tiene un escaso peso en el comercio exterior de la comunidad, en comparación con otros países de la Unión Europea como Francia y Alemania.

En los últimos años, el comercio de productos agroalimentario de Castilla y León con Estados Unidos se ha visto afectado y bastante reducido, debido a que, el presidente del país norteamericano, Donald Trump, ha llevado a cabo diversas medidas proteccionistas como la imposición de aranceles del 25% a productos importados de la Unión Europea.

A la vista del gráfico 4.1, se puede determinar que gran parte de los Índices de Ventaja Comparativa Revelada son positivos, lo que implica que, Castilla y León cuenta con ventajas competitivas en el comercio exterior con los Estados Unidos. También, cabe destacar que, este país es el único de todas las regiones americanas de los dos bloques económicos, para el cual existen datos, tanto de importaciones como de exportaciones, correspondientes a todas las secciones arancelarias. El que los IVCR sean favorables, en principio para la comunidad autónoma puede no ser determinante porque se están comparando dos zonas completamente dispares entre sí, como son una gran potencia a nivel mundial y una pequeña región dentro de un país, que cuenta con una economía bastante reducida frente al país de comparación. Por ello, hay que estudiar si se trata de verdaderas ventajas o, simplemente, el índice toma valores positivos elevados, debido al escaso o casi inexistente volumen monetario de flujos comerciales.

En base al gráfico, se puede apreciar que, para el caso de la sección 01, *animales vivos y productos del reino animal*, se obtienen valores positivos de los IVCR para la comunidad de Castilla y León en los cuatro años analizados, aunque en mayor medida en el año 2015, cuando la economía experimentaba los primeros síntomas de una leve recuperación. Estos índices suponen que la región de Castilla y León tiene una gran ventaja frente a Estados Unidos en esta sección, puesto que, los datos de comercio son valores monetarios relevantes, donde el valor de las exportaciones es bastante superior al de las importaciones.

Para la sección 04, *productos de las industrias alimentarias*, nuestra comunidad también posee una gran ventaja comparativa revelada respecto a EE.UU, debido a que la partida de exportaciones supera con creces a la de importaciones. Esto se debe a la importancia del sector agroalimentario para la región, puesto que, prima por encima del sector secundario y el sector servicios.

En cuanto a los IVCR de la sección 05, *productos minerales*, cuentan con valores muy positivos en los tres primeros años analizados, mientras que, el índice para el año 2019 es negativo. Para los años 2013 y 2015, el índice es elevado porque el volumen monetario de exportaciones es muy significativo, también cabe destacar que, en cuanto a las importaciones, su volumen de comercio es casi inexistente. Esto significa que Castilla y León cuenta con ventaja comparativa absoluta frente a EE.UU, porque solo realiza exportaciones de los productos de esta sección y casi ninguna importación. El IVCR del año 2017 se reduce, con respecto a los otros años analizados, por una fuerte caída del volumen de ventas al exterior de los productos minerales.

Los IVCR calculados para los datos de comercio exterior de la sección 08 (*pieles, cuero, peletería y sus manufacturas*), la sección 12 (*calzado, sombrerería, etc.*), y la sección 14 (*perlas, piedras y metales preciosos*) toman valores positivos, por lo cual, la región de Castilla y León posee ventaja frente a EE.UU. Aunque, no se trata de una ventaja significativa, puesto que, los volúmenes de comercio para ambas partidas son muy reducidos en comparación con otras secciones, es decir apenas se produce intercambio comercial.

Los IVCR obtenidos a partir de los datos de comercio exterior para la sección 15, *metales comunes y sus manufacturas*, y para la sección 16, *máquinas, aparatos y material eléctrico*, cuentan con un valor positivo, exceptuando el índice negativo que presenta la sección arancelaria número 16 en el año 2013. Esto implica que la comunidad de Castilla y León cuenta con ventaja comparativa frente al país estadounidense, la cual se trata de una superioridad significativa y relevante, puesto que, son grandes volúmenes para el comercio.

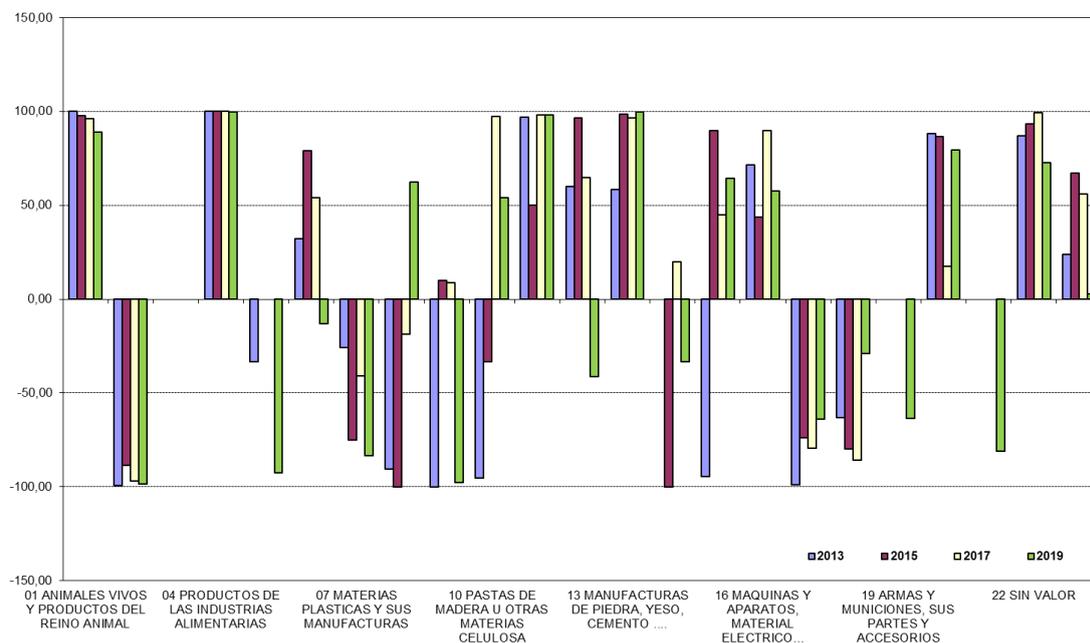
En cuanto a los IVCR calculados para la sección 17, *material de transporte*, cabe destacar que son positivos en los tres primeros años, pero en 2019, el

índice se torna en negativo. Esto implica que la región de Castilla y León posee una ventaja comparativa revelada frente al país americano. Esta superioridad en material de transporte se debe al incremento de las exportaciones en el sector de la automoción, puesto que, nuestra comunidad cuenta con varias plantas productivas de importantes marcas de vehículos, como Renault, Iveco y Nissan. En el año 2019, las exportaciones de la región se han reducido en torno al 10% durante los primeros meses del año, debido, entre otros factores, a la caída del sector de la automoción y a las empresas auxiliares.

Por último, los IVCR de todas las demás secciones arancelarias, que no se han mencionado con anterioridad, son negativos para casi la totalidad de los años analizados, en muchos casos, con valores bastante elevados como es el caso de la sección 02 (*productos del reino vegetal*), la sección 06 (*productos de las industrias químicas y conexas*), la sección 09 (*madera, carbón vegetal y corcho*), la sección 10 (*pastas de madera u otras materias celulósicas*) y la sección 18 (*instrumentos y aparatos de óptica*). Esto supone que la comunidad de Castilla y León cuenta con desventajas comparativas reveladas frente a EE.UU en estas secciones.

En conclusión, se puede determinar que la región de Castilla y León cuenta con ventajas comparativas reveladas en aquellas secciones arancelarias que tienen una estrecha relación con el sector primario, pues la agricultura y la ganadería son actividades económicas clave para la región. Mientras que, Estados Unidos destaca en las secciones que requieren mayor industria, desarrollo tecnológico e innovación y una fácil accesibilidad a recursos naturales.

Gráfico 4.2. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con los Canadá por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.



Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Canadá es una de las economías más importantes y ricas del mundo, la cual se posiciona en el 11º puesto en el ranking de las principales economías exportadoras a nivel mundial y en el octavo puesto en la clasificación de países importadores. Sus principales socios en cuanto al comercio exterior son los Estados Unidos, la Unión Europea, principalmente Alemania, Japón y China, mencionados en orden decreciente.

A diferencia de Estados Unidos, no se sitúa entre los socios preferenciales de la comunidad de Castilla y León. Pese a ello, en los últimos años, los órganos de gobierno de la región tratan de acercar las relaciones comerciales con este país. En el año 2019, el Instituto para la Competitividad Empresarial (ICE) de Castilla y León ha incorporado a Canadá dentro de su red exterior para impulsar y potenciar la internacionalización de las compañías y las empresas castellanoleonesas. Esto es posible, gracias a las oportunidades derivadas del Acuerdo Económico y Comercial Global firmado entre Canadá y el conjunto de la Unión Europea, también conocido como CETA. Este acuerdo tiene como objetivo principal facilitar los intercambios comerciales y de inversión entre

ambas regiones para contribuir a mejorar el crecimiento de la producción y el empleo.

En líneas generales, a partir de la representación gráfica, se puede determinar que gran parte de los índices tienen como resultado valores muy cercanos al 100, tanto positivos como negativos. Esto implica que, la región de Castilla y León cuenta con absoluta ventaja y/o desventaja competitiva en el comercio exterior frente a Canadá, debido a la reducida cuantía en la partida de importaciones cuando se trata de ventaja, y de exportaciones cuando se habla de desventaja. Además, cabe destacar la inexistencia de datos en una de las dos partidas, exportaciones o importaciones, del intercambio comercial de bienes y servicios en varias secciones arancelarias y años concretos.

Este análisis de los IVCR para el comercio con Canadá comienza con la sección 01, *animales vivos y productos del reino animal*, la cual presenta datos positivos y bastante próximos al valor máximo. Esto implica que el valor monetario, medido en miles de euros, de las exportaciones realizadas por Castilla y León es muy superior al volumen de importaciones.

Respecto a la sección 04, *productos de las industrias alimentarias*, nuestra comunidad tiene ventaja comparativa revelada absoluta con respecto a Canadá, para los tres primeros años analizados, porque la partida de importaciones es cero, lo cual implica que existe intercambio comercial, pero su valor monetario es muy reducido.

Canadá posee una desventaja comparativa frente a Castilla y León en la sección 06, *productos de industrias químicas y conexas*, a excepción del año 2019 para el cual el país americano cuenta con una pequeña ventaja. Además, se trata de una sección muy relevante para la región castellanoleonesa, porque las partidas de la balanza de comercio exterior cuentan con volúmenes monetarios bastante significativos.

Los IVCR calculados a partir de las partidas de comercio exterior para la sección 11 (*materiales textiles y sus manufacturas*), 12 (*calzados, sombrerería, etc.*), 13 (*manufacturas de piedra, yeso, cemento, etc.*) y 20 (*mercancías y productos diversos*) presentan valores positivos bastante elevados, lo cual significa que la comunidad castellanoleonesa cuenta con ventaja comparativa

frente a Canadá. Sin embargo, esta superioridad no se puede considerar muy relevante para el comercio exterior de la región, debido a que los volúmenes monetarios son muy reducidos.

En la sección 15, *metales comunes y sus manufacturas*, los IVRC presentan valores positivos y bastante elevados para todos los años, a excepción del año 2013. La comunidad posee ventaja comparativa con respecto a Canadá, pero no es demasiado significativa porque los valores monetarios de las partidas de comercio exterior son reducidos. Además, Canadá es un gran exportador de productos minerales y metálicos, puesto que, posee yacimientos de extracción repartidos entre sus seis regiones geológicas.

En cuanto a la secciones 16, *máquinas y aparatos, material eléctrico, etc.*, y 22, *sin valor*, los IVCR muestran valores positivos y elevados para todos los años. Como consecuencia, la comunidad de Castilla y León cuenta con una ventaja comparativa bastante significativa frente al país americano, puesto que, los datos de intercambio comercial indican valores monetarios relevantes para el comercio exterior de la región. Canadá es uno de los países que importa mayor cantidad de componentes eléctricos y tecnológicos para sus industrias manufactureras y su potente sector automovilístico.

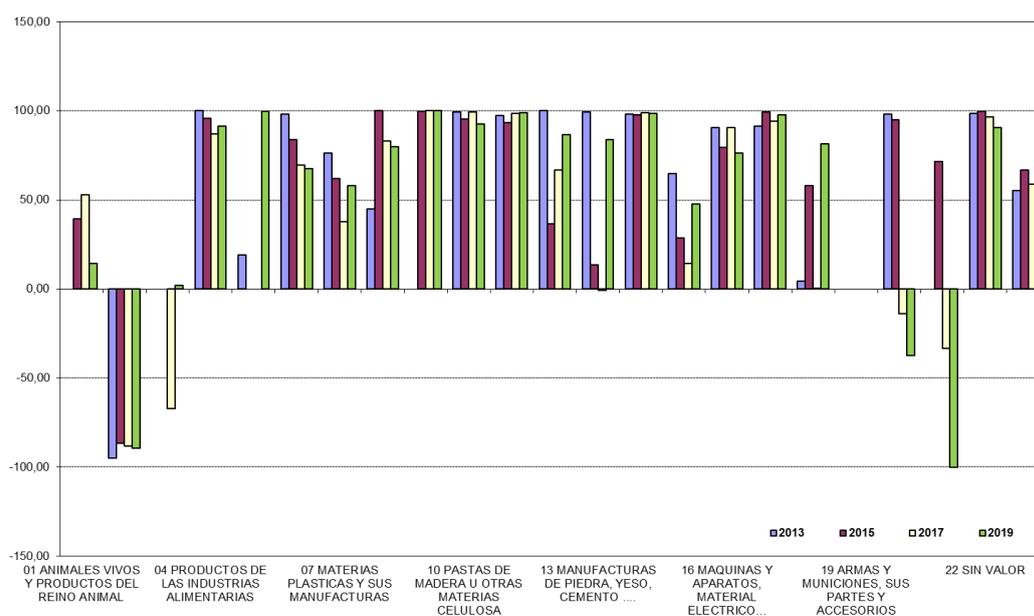
En contraposición, se observan varias secciones arancelarias para las cuales la región de Castilla y León presenta gran desventaja comparativa revelada frente a Canadá, como son la sección 02 (*productos del reino vegetal*), 07 (*materias plásticas y sus manufacturas*), 08 (*pieles, cuero, peletería y sus manufacturas*) y 18 (*instrumentos y aparatos de óptica, fotografía y cinematografía*). Los IVCR de estas secciones presentan valores negativos y elevados, lo cual implica, que la región de Castilla y León importa de Canadá un mayor volumen de productos de los que exporta.

Es importante mencionar, de forma individual, los IVCR negativos de la sección 17, *material de transporte*, lo cual supone que la región de Castilla y León cuenta con desventaja comparativa frente a Canadá. Esto es debido a que el valor de las exportaciones es mucho más reducido que el de las importaciones, puesto que, Canadá es uno de los cuatro principales exportadores de vehículos a nivel internacional, junto con Alemania, Japón y Estados Unidos.

Por último, para la mayoría de los años analizados, es destacable la inexistencia de intercambio comercial para los productos de la sección 03 (*grasas y aceites*), 19 (*armas y municiones, sus partes y accesorios*) y 21 (*objetos de arte*). La falta de datos de exportaciones e importaciones implica que, no se pueden calcular los índices de ventaja comparativa revelada y, como consecuencia, no es posible que la comunidad castellanoleonesa posea ventaja ni desventaja en estas secciones frente a Canadá.

En conclusión, igual que ocurre para el caso de Estados Unidos, Canadá tiene desventaja comparativa con respecto a Castilla y León para aquellas secciones arancelarias relacionadas con el sector primario de la economía, puesto que, en la comunidad es una actividad económica muy importante.

Gráfico 4.3. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con México por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.



Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

A primera vista del gráfico 4.3., se observa que los IVCR calculados a partir de los datos de comercio exterior entre México y la comunidad de Castilla y León toman valores positivos muy elevados, siendo, para muchas de secciones, cercanos al índice máximo. Se trata de resultados muy favorables para la

comunidad, puesto que, presenta ventaja comparativa revelada frente a México en casi todas las secciones arancelarias y para casi todos los años analizados.

En el 2009, la empresa estadounidense Morgan Stanley Capital International, MSCI¹². llevo a cabo una clasificación de 23 países considerados actualmente países o mercados emergentes, entre los que se encuentra México. Como se ha mencionado anteriormente, este país cuenta con la segunda economía más importante de Sudamérica, por detrás de Brasil, y la cuarta del continente, por detrás de EE.UU, Brasil y Canadá. Por tanto, las conclusiones a simple vista son a favor a la comunidad de Castilla y León, pero habrá que ver si la ventaja es significativa o, por el contrario, no lo es porque apenas existe intercambio comercial entre ambas zonas. Por otra parte, según el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI), México destina casi la totalidad de sus exportaciones a cuatro zonas concretas, siendo Estados Unidos el principal destino de sus productos, seguido por Canadá, España y el resto del mundo.

Este análisis comienza con las secciones arancelarias para las cuales la región de Castilla y León presenta ventaja comparativa frente a México.

Los índices calculados para la sección 01, *animales vivos y productos del reino animal*, presentan valores positivos para todos los años, a excepción del 2013, donde el intercambio comercial ha sido unilateral, es decir, solo existen datos de comercio exterior en cuanto a exportaciones realizadas por la región de Castilla y León. Estos IVCR positivos, aunque no elevados, indican ventaja comparativa a favor de nuestra comunidad. La superioridad no es excesiva porque el sector de la ganadería en México tiene un importante peso en el total de su economía.

En cuanto a la sección 04, *productos de las industrias alimentarias*, y la sección 06, *productos de industrias químicas y conexas*, los ICVR son valores positivos y bastante elevados, lo cual implica que nuestra comunidad posee ventaja frente a México. Es una superioridad relevante porque los volúmenes monetarios son importantes para el comercio exterior total de la región.

¹² MSCI Inc. es un ponderador estadounidense de fondos de capital inversión, deuda, índices de mercados de valores, de fondos de cobertura y otras herramientas de análisis de carteras. MSCI (2020).

Además, los IVCR de la sección 07, *materias plásticas y sus manufacturas*, y la sección 11, *material textil y sus manufacturas*, indican que existe una relevante ventaja comparativa de la comunidad de Castilla y León frente a México. Se trata de una superioridad significativa porque los volúmenes monetarios de comercio indican cifras elevadas y, sobre todo, hay una amplia diferencia entre la partida de las exportaciones y de las importaciones, por lo que, los índices de ventaja son muy elevados.

Ocurre lo mismo para las secciones 15 (*metales comunes y sus manufacturas*), 16 (*máquinas y aparatos, material eléctrico*) y 17 (*materiales de transporte*), donde la comunidad de Castilla y León presenta ventaja comparativa revelada frente a México y, además, es una superioridad bastante relevante debido a los elevados volúmenes de comercio exterior entre ambas regiones, destacando la sección 17.

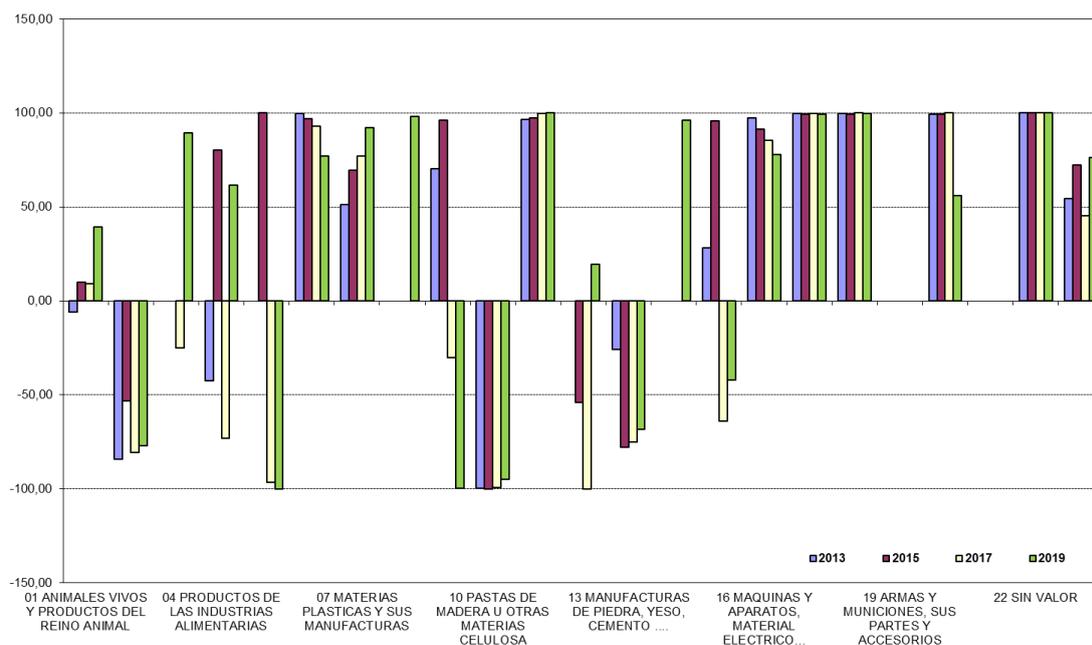
Por otra parte, varias secciones arancelarias presentan unos valores positivos de los IVCR, pero no se trata de una ventaja comparativa significativa, puesto que, los volúmenes de comercio son reducidos. Este es el caso de la sección 05 (*productos minerales*), 08 (*pieles, cuero, peletería y sus manufacturas*), 09 (*madera, carbón vegetal, corcho, etc.*), 10 (*pastas de madera u otras materias celulosas*), 12 (*calzados, sombrerería, paragua, etc.*) y 14 (*perlas, piedras y metales preciosos*).

Son reducidas las secciones arancelarias para las cuales los IVCR presentan un valor negativo para todos o alguno de los años analizados, como es el caso de la sección 02 (*productos del reino vegetal*), 03 (*grasas y aceites*), 20 (*mercancías y productos diversos*) y 21 (*objetos de arte*).

4.4. IVCR por secciones arancelarias de la región de Castilla y León con los países del bloque sudamericano de MERCOSUR

A continuación, comienza el análisis de IVCR de los países que forman parte del bloque del Mercado Común del Sur.

Gráfico 4.4. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con Brasil por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.



Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Según se puede observar en el gráfico 4.4., la mayor parte de los IVCR calculados, mediante los datos de comercio exterior entre Brasil y Castilla y León, toman unos valores positivos muy elevados, donde en muchas de las secciones están cercanos al máximo. Por otra parte, hay una minoría de secciones que presentan unos IVCR con valores negativos, elevados y próximos a 100. Pese a esto, se trata de resultados bastante favorables para la comunidad, puesto que, presenta ventaja comparativa revelada en numerosas secciones arancelarias y para casi todos los años analizados, frente a uno de los grandes países emergentes.

Los IVCR calculados para la sección 01, *animales vivos y productos del reino animal*, presentan valores positivos para todos los años, a excepción del 2013.

Los índices positivos indican ventaja comparativa a favor de nuestra comunidad. Esta superioridad no es excesiva porque la diferencia entre ambas partidas de la balanza comercial es muy reducida, debido a que, el sector primario de Brasil, donde se engloba la ganadería, tiene un importante peso en el total de su economía.

Continuando con los IVCR positivos, cabe destacar que, la sección 06 (*productos de las industria químicas y conexas*), 16 (*máquinas y aparatos, material eléctrico, etc.*) y 17 (*material de transporte*) cuentan con unos índices positivos elevados, lo cual supone una ventaja comparativa a favor de la región de Castilla y León. Además, es de una ventaja significativa, porque los volúmenes de intercambio son relevantes respecto al total del comercio. También son bastante destacables los ICVR de las secciones 18 (*instrumentos y aparatos de óptica*) y 22 (*sin valor*), puesto que, son positivos y muy elevados para el conjunto de años estudiados, debido a que, las importaciones por parte de la comunidad son casi inexistentes.

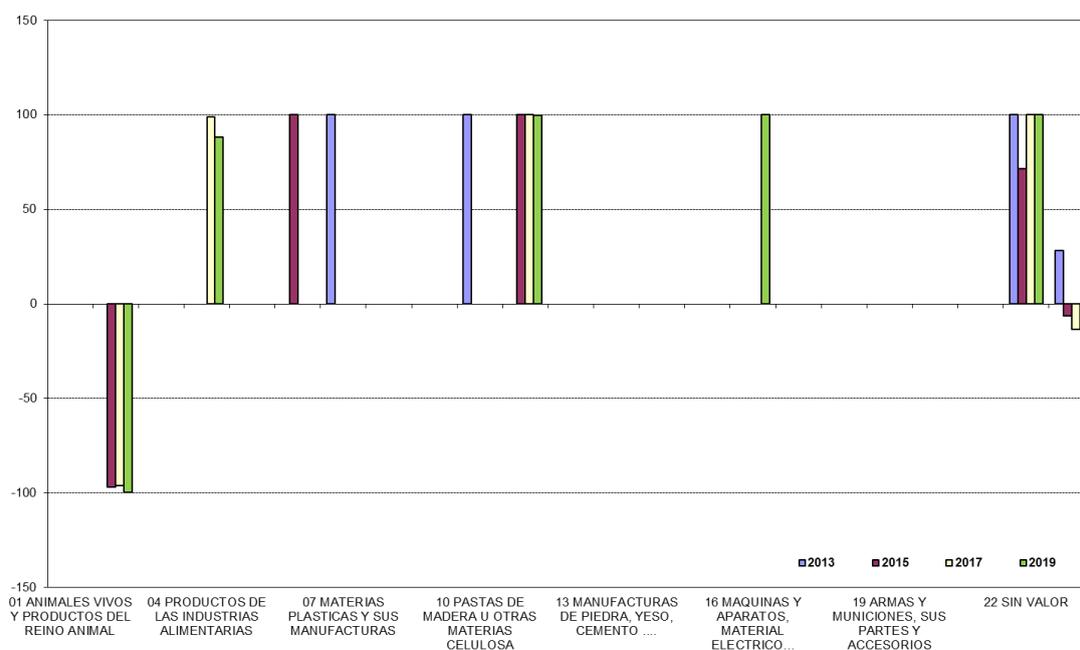
Por otra parte, existen secciones para las cuales la comunidad de Castilla y León posee una ventaja comparativa frente a Brasil, aunque menos significativa. Esto es debido a que, el intercambio comercial de esos productos tiene una menor relevancia sobre el total de las partidas de la balanza comercial. Es el caso de la sección 07 (*materias plásticas y sus manufacturas*), sección 11 (*materias textiles y sus manufacturas*) y sección 20 (*mercancías y productos diversos*).

Son bastantes las secciones arancelarias para las cuales los IVCR presentan un valor negativo para todos o alguno de los años analizados, como es el caso de la sección 02 (*productos del reino vegetal*), 03 (*grasas y aceites*), 04 (*productos de las industrias alimentarias*), 09 (*madera, carbón vegetal, corcho, etc*), 10 (*pastas de madera u otras materias celulósicas*), 12 (*calzado, sombrerería, paraguas, etc*), 13 (*manufacturas de piedra, yeso, cemento, etc.*) y 15 (*metales comunes y sus manufacturas*).

Por último, cabe mencionar aquellas secciones para las cuales no se ha podido obtener el valor de los ICVR para alguno o todos los años estudiados, debido a la inexistencia de valores de importaciones o de exportaciones que indiquen el intercambio comercial bilateral entre ambas regiones. Es el caso de la sección

03 (grasas y aceites), la sección 14 (perlas, piedras y metales preciosos, etc), la sección 19 (armas y municiones, sus partes y accesorios) y la sección 21 (objetos de arte).

Gráfico 4.5. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con Paraguay por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.



Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Como se puede apreciar en el gráfico 4.5., son muy pocas las secciones arancelarias para las que ha sido posible obtener el cálculo del IVCR. Esto es debido a que, el intercambio comercial entre la comunidad de Castilla y León y el país latinoamericano se produce de manera unilateral, es decir, solo se producen compras o ventas de productos.

Casi la totalidad de los IVCR calculados toman valores positivos muy elevados, cercanos al máximo, lo cual implica que la comunidad cuenta con ventaja comparativa revelada absoluta frente al país latinoamericano.

Sin embargo, también cabe destacar que, dentro de las secciones arancelarias que cuentan con datos de comercio exterior, hay una para la cual el valor de los IVCR es negativo, elevado y bastante próximo a 100, lo cual supone una gran desventaja comparativa, casi absoluta, para la región de Castilla y León.

Pese al escaso intercambio comercial entre ambas regiones, hay que destacar que se tratan de unos resultados muy favorables para la comunidad, puesto que, cuenta con ventaja comparativa en diversas secciones arancelarias y para todos los años analizados, frente al país de América Latina.

En primer lugar, para comenzar el estudio de los IVCR entre la región Castilla y León y Paraguay, se analizan aquellas secciones arancelarias que cuentan con datos de intercambio comercial.

Para los años 2017 y 2019, existe intercambio comercial entre ambas regiones en cuanto a los bienes integrados en la sección 04, *productos de las industrias alimentarias*. A través de ellos, se ha podido estudiar la competitividad sectorial mediante la obtención del cálculo de los IVCR. Dichos índices presentan un valor positivo y elevado, lo cual significa que la comunidad de Castilla y León posee una gran ventaja comparativa revelada frente al país de América del Sur. Los datos de comercio no son valores monetarios elevados respecto al total, por lo que, no se trata de una superioridad demasiado significativa, aunque es destacable debido al escaso comercio con este país. Los IVCR son elevados porque la comunidad apenas compra productos de la sección 04 en Paraguay.

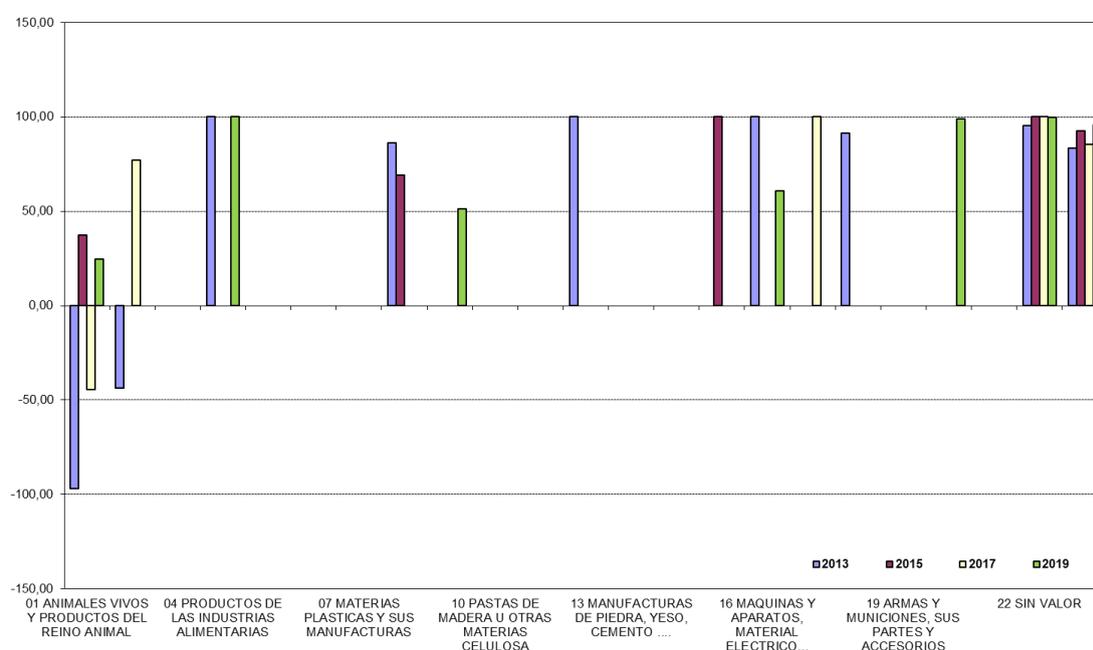
Ocurre la misma situación en la sección 11, *materias textiles y manufacturas*, y la sección 22, *sin valor*, es decir, los IVCR son positivos y elevados, en muchos de los casos alcanzan el máximo de 100, lo cual implica una amplia o absoluta ventaja comparativa revelada para nuestra comunidad, pero no es significativa por la escasa representación en cuanto al volumen total de comercio.

Por otra parte, en el caso de las secciones 06 (*productos de las industrias químicas y conexas*), 07 (*materias plásticas, caucho y sus manufacturas*), 10 (*pastas de maderas u otras materias celulosas*) y 16 (*máquinas y aparatos, material eléctrico, partes y accesorios*) solo hay datos de comercio para uno de los cuatro años analizados. Así pues, los IVCR calculados indican el máximo valor positivo, lo cual supone que, durante ese periodo de tiempo puntual, la comunidad de Castilla y León ha tenido ventaja comparativa revelada absoluta, debido a que el comercio se ha producido de forma unilateral, ya que solo hay datos de exportaciones.

Los IVCR calculados para la sección 02, *productos del reino vegetal*, en los años 2015, 2017 y 2019, indican un valor negativo y elevado, bastante próximo al 100. Este índice muestra que Castilla y León posee desventaja comparativa revelada frente a Paraguay.

Por último, cabe enumerar las secciones arancelarias para las cuales no se ha podido obtener el cálculo de los IVCR, debido a la inexistencia de intercambio comercial entre ambas regiones, como es el caso de las siguientes secciones enumeradas: 01 (*animales vivos y producto del reino animal*), 03 (*grasas y aceites animales o vegetales*), 05 (*productos minerales*), 08 (*pieles, cuero, peletería y manufacturas*), 09 (*madera, carbón vegetal, corcho y espartería*), 12 (*calzado, sombrerería, paraguas*), 13 (*manufacturas de piedra, cemento, yeso*), 14 (*pedras y metales preciosos*), 15 (*metales comunes y sus manufacturas*), 17 (*material de transporte*), 18 (*instrumentos y aparatos de óptica y fotografía*), 19 (*armas y municiones, sus partes y accesorios*), 20 (*mercancías y productos diversos*) y 21 (*objetos de arte o de colección y antigüedades*).

Gráfico 4.6. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con Uruguay por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.



Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

A través del gráfico 4.6., se puede observar que, al igual que ocurre con su vecino Paraguay, son pocas las secciones arancelarias para las que ha sido posible obtener el cálculo de los IVCR, debido a que el intercambio comercial entre Castilla y León y Uruguay tiene lugar de manera unilateral, es decir, solo se producen compras o ventas de productos por parte de la región española. Sin embargo, para múltiples secciones arancelarias se puede observar que no existe intercambio de bienes, lo cual implica que no hay valores monetarios en cuanto a las partidas de la balanza comercial.

Por otra parte, los valores calculados de los IVCR indican unos resultados muy favorables para la comunidad de Castilla y León, puesto que, la mayoría tienen signo positivo, lo cual implica ventaja en términos de competitividad sectorial.

El comercio exterior entre ambas regiones es reducido, pero hay que destacar que los resultados son favorecedores para la comunidad, puesto que, cuenta con una importante ventaja comparativa en diversas secciones arancelarias y para todos los años analizados, frente al país latinoamericano.

Siguiendo el procedimiento del resto de análisis, en primer lugar, se estudian las secciones arancelarias cuyos IVCR indican que la comunidad de Castilla y León cuenta con ventaja comparativa revelada con respecto a Uruguay.

El intercambio comercial de bienes y servicios entre el país latinoamericano y la región española se ha producido de manera intermitente, puesto que, solo ha sido posible obtener los IVCR para diversas secciones y años concretos de los cuatro estudiados. Es el caso de las secciones mencionadas a continuación: 08 (*piel, cuero, peletería y sus manufacturas*), 09 (*madera, carbón vegetal, corcho y espartería*), 12 (*calzados, sombrerería, paraguas, etc.*), 15 (*metales comunes y sus manufacturas*), 17 (*material de transporte*), 18 (*instrumentos y aparatos de óptica y fotografía*) y 20 (*mercancías y productos diversos*). Entonces, los IVCR calculados muestran un valor positivo y elevado, lo cual supone una gran ventaja comparativa revelada para la comunidad de Castilla y León. Aunque, pese a los buenos resultados, no se trata de una superioridad significativa por la alternancia de comercio, puesto que no se realiza todos los años, sino en periodos de tiempo concretos, y por los reducidos volúmenes de comercio con respecto al total.

A continuación, cabe destacar la importancia de los resultados obtenidos en la sección 4, *productos de las industrias alimentarias*, y la sección 16, *máquinas y aparatos, material eléctrico, etc.* Ambas secciones muestran datos de comercio para los años 2013 y 2019, a partir de los que se han calculado los IVCR. Estos índices toman valores positivos y elevados, llegando a alcanzar el máximo en muchos casos, lo cual implica que la ventaja que posee la Comunidad es absoluta. Estos índices son tan elevados debido a la reducida cuantía de las importaciones realizadas en comparación con las exportaciones. Además, se considera una superioridad significativa por el cuantioso volumen de comercio que representan estas dos secciones con respecto del total.

Por otro lado, la sección 22 cuenta con datos de intercambio comercial para los cuatro años analizados, pudiéndose obtener los IVCR. Estos índices muestran un valor positivo y próximo al máximo, lo que supone ventaja comparativa para la comunidad española frente al país latinoamericano. Pero, al igual que ocurre con otras secciones, no se trata de una ventaja significativa porque el volumen de comercio es bastante reducido.

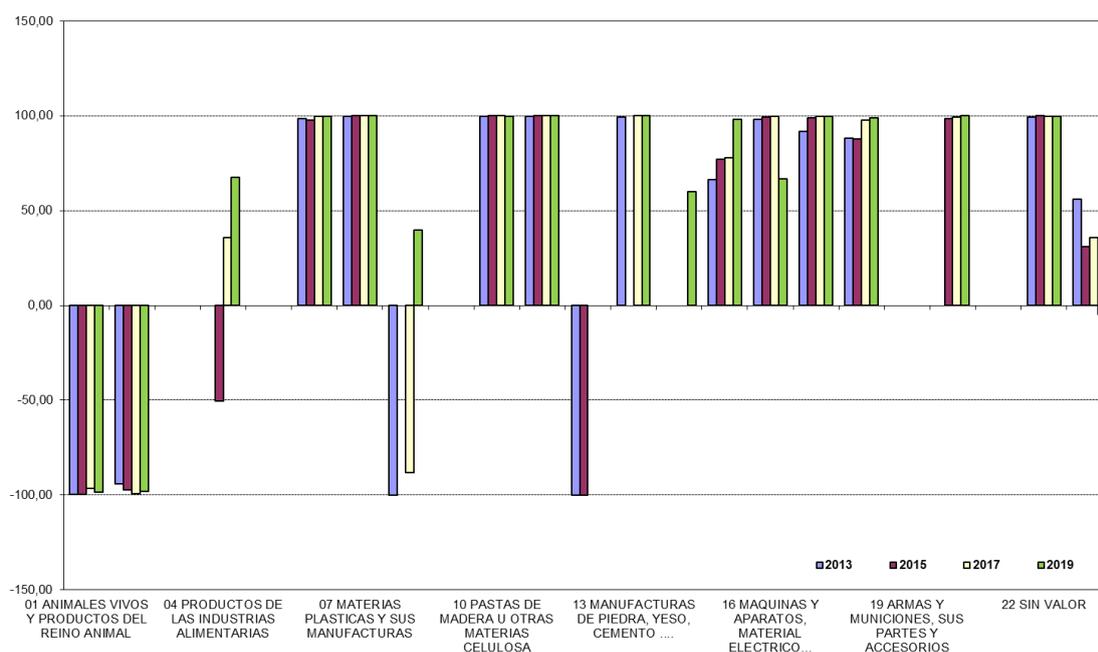
Los IVCR obtenidos a partir de los datos de comercio exterior de la sección 01, *animales vivos y productos del reino animal*, y de la sección 02, *productos del reino vegetal*, indican una alternancia de índices positivos y negativos, es decir, la comunidad de Castilla y León cuenta con ventaja o desventaja comparativa revelada frente a Uruguay en función del año. Así pues, Castilla y León cuenta con ventaja comparativa revelada con respecto al país latinoamericano en los años 2015 y 2019 para la sección 01 y en el año 2017 para la sección 02. Cabe destacar que no se trata de ventajas o desventajas significativas, puesto que, la diferencia entre las dos partidas de la balanza comercial no es excesiva y el volumen de comercio es reducido con respecto al total.

Por último, señalar las diversas secciones arancelarias para las que no ha sido posible obtener los cálculos de los IVCR debido a la inexistencia de intercambio comercial entre ambas regiones para los cuatro años analizados. Es el caso de las siguientes secciones enumeradas: 03 (*grasas y aceites animales o vegetales*), 05 (*productos minerales*), 06 (*productos de las industrias químicas y conexas*), 07 (*materias plásticas y caucho, y sus manufacturas*), 10 (*pastas de madera u otras materias celulósicas*), 11 (*materias textiles y manufacturas*),

13 (*manufacturas de piedra, cemento, yeso*), 14 (*piedras y metales preciosos*), 19 (*armas y municiones, sus partes y accesorios*) y 21 (*objetos de arte o de colección y antigüedades*).

En último lugar, para finalizar con el bloque de MERCOSUR, se analizan los resultados de los IVCR para Argentina.

Gráfico 4.7. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con Argentina por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.



Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Observando el gráfico 4.7, donde se recogen los IVCR del comercio entre Castilla y León y Argentina, se puede observar que tiene lugar un intercambio comercial para casi todas las secciones arancelarias. Además, los resultados muestran índices positivos y elevados, lo que supone una ventaja comparativa revelada para la comunidad de Castilla y León frente a Argentina.

Sin embargo, estos resultados pueden resultar sorprendentes, puesto que, este país posee, a priori, una economía más desarrollada y potente que la región

española. Además, en el año 2018, la revista británica “*The Economist*”¹³ y, una de las principales calificadoras de riesgo a nivel mundial, la sociedad estadounidense MSCI situó al país latinoamericano en la categoría de mercado emergente, es decir, el desarrollo económico y social de Argentina ha permitido al país dejar atrás su clasificación como mercado fronterizo y/o país en desarrollo, para posicionarse en el nivel de los gigantes emergentes, los conocidos como BRICS.

Por ello, es necesario analizar, de forma detenida, si la ventaja comparativa es significativa o, simplemente, la comunidad de Castilla y León cuenta con cierta superioridad debido a un escaso comercio. Es importante diferenciar entre las secciones que proporcionan una ventaja competitiva significativa y las secciones que, pese a dotar a la región de cierta superioridad, no es una ventaja verdadera.

En primer lugar, se estudian todas las secciones arancelarias cuyos índices muestran que la región de Castilla y León cuenta con ventaja comparativa revelada con respecto a Argentina.

Los IVCR calculados a partir de los datos de comercio para las secciones 06 (*productos de industrias químicas y conexas*), 10 (*pastas de madera u otras materias celulósicas*), 15 (*metales comunes y sus manufacturas*), 16 (*máquinas y aparatos, material eléctrico, etc.*), 17 (*material de transporte*) y 22 (*sin valor*), indican una ventaja comparativa significativa, debido a que los volúmenes de comercio son relevantes respecto del total. Mientras que, ocurre lo contrario en las secciones 04 (*productos de industrias alimentarias*), 07 (*materias plásticas y sus manufacturas*), 11 (*materias textiles y sus manufacturas*), 18 (*instrumentos y aparatos de óptica, fotografía y cinematografía*) y 20 (*mercancías y productos diversos*), puesto que, los volúmenes de comercio exterior son poco relevantes y, en muchos de los casos, el IVCR es tan elevado como consecuencia de un comercio casi unilateral basado en las exportaciones de la comunidad de Castilla y León.

¹³ The Economist es una revista inglesa, con publicaciones semanales, la cual trata temas de actualidad sobre las relaciones internacionales y la economía desde un marco global. Fue creada en septiembre de 1843 por James Wilson.

Por otro lado, es importante destacar varias secciones para las cuales los IVCR son negativos y alcanzan valores bastante elevados. Esto implica que la región de Castilla y León cuenta con desventaja comparativa revelada con respecto a Argentina. También es importante analizar cuando la desventaja comparativa es relevante o no lo es. En el caso de la sección 01, *animales vivos y productos del reino animal*, y la sección 02, *productos del reino vegetal*, se trata de una enorme desventaja en términos de competitividad sectorial para Castilla y León como consecuencia de los elevados volúmenes de comercio que representan estas secciones con respecto al total. Además, estas secciones están ligadas al sector primario, el cual es un pilar esencial y fundamental para la economía castellanoleonesa. Por tanto, tener desventaja en dichas secciones es un golpe duro para la región española. Aunque, es destacable que el importante papel de la agricultura y la ganadería dentro de la economía argentina, por lo que, no es extraño que cuente con ventaja comparativa.

Por el contrario, la sección 08, *peletería y sus manufacturas*, y la sección 12, *calzados, sombrerería, paraguas, etc.*, muestran un valor de los IVCR negativo, suponiendo una desventaja comparativa revelada para la región española, pero no es demasiado relevante porque el volumen de comercio es escaso.

En último lugar, cabe mencionar aquellas secciones arancelarias para las que no ha sido posible obtener el valor de los IVCR para ningún año, debido a la inexistencia de intercambio comercial entre ambas regiones en cuento a ese tipo de productos o comercio unilateral. Es el caso de las secciones 03 (*grasas y aceites animales o vegetales*), 05 (*productos minerales*), 09 (*madera, carbón vegetal, espartería y corcho*), 19 (*armas y municiones, sus partes y accesorios*) y 21 (*objetos de arte o de colección y antigüedades*).

5. ANÁLISIS DEL COMERCIO INTRAININDUSTRIAL. ÍNDICES DE GRUBEL-LLOYD.

En este apartado, se va a llevar a cabo un análisis de los flujos comerciales de la Comunidad Autónoma de Castilla y León con los países estudiados con anterioridad agrupados por bloques económicos, Brasil, Paraguay, Uruguay y Argentina de MERCOSUR y Estados Unidos, Canadá y México de NAFTA, desde el punto de vista del comercio intraindustrial.

El comercio intraindustrial es el intercambio de bienes y servicios bidireccional por el cual un país lleva a cabo importaciones y exportaciones de productos de la misma industria o similares. Este tipo de comercio desempeña un papel muy importante en el intercambio de bienes manufacturados entre las economías más desarrolladas del mundo, pese a que, con el tiempo, los países industrializados han igualado sus niveles de tecnología, sus dotaciones de recursos de capital y la cualificación de su mano de obra. En determinadas ocasiones, este comercio se produce debido a factores estacionales, pero también una de las principales razones de este tipo de negocio tiene su explicación en los costes de transporte de las mercancías intercambiadas.

La principal explicación del comercio intraindustrial, que tiene lugar entre países industrializados y/o desarrollados, se encuentra en la existencia y utilización, por parte de las empresas, de las economías de escala, las cuales posibilitan la diferenciación de los productos y la reducción de los costes de fabricación.

Para llevar a cabo este análisis, se emplean los datos proporcionados por el Sistema de Información Estadística (SIE) de la Junta de Castilla y León, donde aparece el volumen de las exportaciones e importaciones por secciones TARIC y las diversas áreas económicas. Además, también se recogen los capítulos arancelarios englobados dentro de cada sección, siendo un desglose de datos clave a estudiar en este apartado.

A partir de la información obtenida, se calcula un indicador, llamado índice de Grubel-Lloyd¹⁴, el cual se utiliza para medir el grado de solapamiento de flujos comerciales, siendo una medida relativa que informa del porcentaje que

¹⁴ Grubel, H.G. y Lloyd, P.J. (1975)

supone el comercio intraindustrial que se solapa sobre el total del comercio. Este indicador del comercio intraindustrial (ICI) está acotado entre 0 y 1 y se calcula a partir de la siguiente fórmula:

$$ICI_j = 1 - \frac{\sum_{i=1}^n |X_{ij} - M_{ij}|}{\sum_{i=1}^n (X_{ij} + M_{ij})} \quad 0 \leq ICI_j \leq 1$$

Dentro de la fórmula, la variable X_{ij} son exportaciones de la industria i y M_{ij} son importaciones del sector i , siendo ij la representación de los diferentes capítulos arancelarios y mercados, respectivamente. Cuando el índice presenta valores cercanos a la unidad indica mayor proporción de comercio intraindustrial en una economía, es decir, existe un elevado grado de solapamiento entre los flujos comerciales de entrada y de salida. En cambio, cuando el valor del índice es próximo a cero muestra la inexistencia de este tipo de comercio.

Dentro de cada una de las diferentes secciones elegidas, se encuentran una serie de capítulos arancelarios, enumerados a continuación, sobre los cuales se centrará el cálculo y estudio de los índices de Grubel-Lloyd para poder analizar el comercio intraindustrial de Castilla y León con los diferentes países.

1. *Animales vivos.*
2. *Carne y despojos comestibles.*
3. *Pescados, crustáceos, moluscos y demás invertebrados acuáticos.*
4. *Leche y productos lácteos; huevos de ave; miel natural; productos comestibles de origen animal no expresados ni comprendidos en otros capítulos.*
5. *Otros productos de origen animal no expresados ni comprendidos en otros capítulos.*
6. *Plantas vivas y productos de la floricultura.*
7. *Legumbres y hortalizas, plantas, raíces y tubérculos alimenticios.*
8. *Frutos comestibles, cortezas de agrios, melones o sandías.*
9. *Café, té, yerba mate y especias.*

10. *Cereales.*
11. *Productos de la molinería; malta; almidón y fécula; inulina; gluten de trigo.*
12. *Semillas y frutos oleaginosos; semillas y frutos diversos; plantas industriales o medicinales; paja y forrajes.*
13. *Gomas, resinas y demás jugos y extractos vegetales.*
14. *Materiales trenzables y demás productos de origen vegetal, no expresados ni comprendidos en otros capítulos.*
15. *Grasas y aceites animales o vegetales; productos de su desdoblamiento; grasas alimenticias elaboradas, ceras de origen animal o vegetal.*
16. *Preparaciones de carne, de pescado o de crustáceos, de moluscos o demás invertebrados acuáticos.*
17. *Azúcares y artículos de confitería.*
18. *Cacao y sus preparaciones.*
19. *Preparaciones a base de cereales, harina, almidón, fécula o leche; productos de pastelería.*
20. *Preparaciones de legumbres u hortalizas, de frutas u otras partes de plantas.*
21. *Preparaciones alimenticias diversas.*
22. *Bebidas, líquidos alcohólicos y vinagre.*
23. *Residuos y desperdicios de las industrias alimentarias; alimentos preparados para animales.*
24. *Tabaco y sucedáneos del tabaco, elaborados.*
25. *Sal; azufre; tierras y piedras; yesos, cales y cementos.*
26. *Minerales, escorias y cenizas.*
27. *Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas; ceras minerales.*

28. *Productos químicos inorgánicos; compuestos inorgánicos u orgánicos de los metales preciosos, de los elementos radiactivos, de los metales de las tierras raras o de isótopos.*
29. *Productos químicos orgánicos.*
30. *Productos farmacéuticos.*
31. *Abonos.*
32. *Extractos curtientes o tintóreos; taninos y sus derivados; pigmentos y demás materias colorantes; pinturas y barnices; mástiques; tintas.*
33. *Aceites esenciales y resinoides, preparaciones de perfumería, de tocador o de cosmética.*
34. *Jabones, agentes de superficie orgánicos, preparaciones para lavar, lubricantes, ceras artificiales, productos limpieza, velas y artículos similares.*
35. *Materias albuminoideas; productos a base de almidón o de fécula modificados; colas; enzimas.*
36. *Pólvoras y explosivos; artículos de pirotecnia; fósforos y cerillas; aleaciones pirofóricas; materias inflamables.*
37. *Productos fotográficos o cinematográficos.*
38. *Productos diversos de las industrias químicas.*
39. *Materias plástica y manufacturas de estas materias.*
40. *Caucho y manufacturas de caucho.*
41. *Pieles y cueros.*
42. *Manufacturas de cuero; artículos de guarnicionería y talabartería; artículos de viaje; bolsos de mano y continentes similares; manufacturas de tripa.*
43. *Peletería y confecciones de peletería; peletería artificial o facticia.*
44. *Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera.*
45. *Corcho y sus manufacturas.*
46. *Manufacturas de espartería o de cestería.*

47. *Pasta de madera o de otras materias fibrosas celulósicas; desperdicios y desechos de papel o cartón.*
48. *Papel y cartón; manufacturas de pasta de celulosa, de papel o de cartón.*
49. *Productos editoriales, de la prensa o de otras industrias gráficas; textos manuscritos o mecanografiados y planos.*
50. *Seda.*
51. *Lena y pelo fino u ordinario; hilados y tejidos de crin.*
52. *Algodón.*
53. *Las demás fibras textiles vegetales; hilados de papel y tejidos.*
54. *Filamentos sintéticos o artificiales.*
55. *Fibras sintéticas o artificiales discontinuas.*
56. *Guata, fieltro y telas sin tejer; hilados especiales; cordel, cuerda y cordaje; artículos de cordelería.*
57. *Alfombras y demás revestimientos para el suelo, de materias textiles.*
58. *Tejidos especiales; superficies textiles con pelo insertado; encajes; tapicería; pasamanería; bordados.*
59. *Tejidos impregnados, recubiertos, revestirles o estratificados, artículos técnicos de materiales textiles.*
60. *Tejidos de punto.*
61. *Prendas y complementos de vestir, de punto.*
62. *Prendas y complementos de vestir, excepto los de punto.*
63. *Los demás artículos textiles confeccionados; surtidos; prendería y trapos.*
64. *Calzado, polainas, botines y artículos análogos; partes de estos artículos.*
65. *Artículos de sombrerería y sus partes.*
66. *Paraguas, sombrillas, quitasoles, bastones, bastones asiento, látigos, fustas y sus partes.*
67. *Plumas y plumón preparados y artículos; flores artificiales; manufacturas de cabellos.*

68. *Manufacturas de piedra, yeso, cemento, amianto, mica y materias análogas.*
69. *Productos cerámicos.*
70. *Vidrio y sus manufacturas.*
71. *Perlas finas o cultivadas, piedras preciosas y semipreciosas o similares, metales preciosos chapados y manufacturas de estas materias; bisutería; monedas.*
72. *Fundición, hierro y acero.*
73. *Manufacturas de fundición, de hierro o de acero.*
74. *Cobre y sus manufacturas.*
75. *Níquel y sus manufacturas.*
76. *Aluminio y sus manufacturas.*
77. *(Reservado para una futura utilización en el sistema armonizado).*
78. *Plomo y sus manufacturas.*
79. *Cinc y sus manufacturas.*
80. *Estaño y sus manufacturas.*
81. *Los demás metales comunes; "cermets"; manufacturas de estas materias.*
82. *Herramientas y útiles, artículos de cuchillería y cubiertos de mesa, metales comunes, partes de estos artículos.*
83. *Manufacturas diversas de metales comunes.*
84. *Reactores nucleares, calderas maquinas, aparatos y artefactos mecánicos; partes de estas máquinas o aparatos.*
85. *Máquinas, aparatos y material eléctrico y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de imágenes y sonido en televisión, y las partes y accesorios de estos aparatos.*
86. *Vehículos y material para vías férreas o similares y sus partes; aparatos mecánicos, incluso electromecánicos, señalización para vías comunicación.*

87. *Vehículos automóviles, tractores, velocípedos y demás vehículos terrestres, sus partes y accesorios.*
88. *Aeronaves, vehículos espaciales y sus partes.*
89. *Barcos y demás artefactos flotadores.*
90. *Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía o cinematografía, de medida, control o de precisión; instrumentos y aparatos médico-quirúrgicos; partes de estos instrumentos o aparatos.*
91. *Relojería.*
92. *Instrumentos musicales, partes y accesorios de estos.*
93. *Armas y municiones y sus partes y accesorios.*
94. *Muebles; mobiliario médico-quirúrgico; artículos de cama; aparatos de alumbrado no expresados ni comprendidos en otros capítulos; anuncios, letreros y placas indicadoras, luminosos y artículos similares; construcciones prefabricados.*
95. *Juguetes, juegos y artículos para recreo o para deporte; partes y accesorios.*
96. *Manufacturas diversas.*
97. *Objetos de arte, de colección o de antigüedad.*
98. *Conjuntos industriales exportados de conformidad con el reglamento 518179 de la Comisión.*
99. *Conjunto de otros productos.*

El análisis de los índices Grubel-Lloyd se realiza para los mismos periodos de tiempo objeto de estudio a lo largo de este trabajo, es decir, los años 2013, 2015, 2017 y 2019. Además, se seleccionan solo aquellas secciones que sean relevantes, puesto que presentan un mayor volumen de comercio para la región de Castilla y León con respecto a los países del continente americano. Las secciones seleccionadas son las siguientes:

01. *Animales vivos y productos del reino animal.*
04. *Productos de las industrias alimentarias.*

06. Productos de las industrias químicas y conexas.

07. Materias plásticas y sus manufacturas.

15. Metales comunes y sus manufacturas.

16. Máquinas y aparatos, material eléctrico.

17. Material de transporte.

Tras realizar un breve análisis preliminar, se determina que los índices Grubel-Lloyd, obtenidos a través de los datos de comercio exterior entre la comunidad de Castilla y León y los diferentes países americanos, son demasiado escasos e insuficientes para extraer unas conclusiones sobre el comercio intraindustrial.

Por ello, el cálculo de los índices Grubel-Lloyd se realiza mediante los datos de comercio exterior de los países agrupados por bloques económicos, es decir, se analiza de manera conjunta los flujos comerciales de la región española de Castilla y León con NAFTA y MERCOSUR¹⁵.

5.1. Sección 01: Animales vivos y productos del reino animal.

Esta sección está formada por los siguientes capítulos arancelarios:

1. Animales vivos.

2. Carne y despojos comestibles.

3. Pescados, crustáceos, moluscos y demás invertebrados acuáticos.

4. Leche y productos lácteos; huevos ave; miel natural; productos comestibles de origen animal no expresados ni comprendidos en otra parte.

5. Otros productos de origen animal no expresados ni comprendidos en otra parte.

¹⁵ Además, el anexo 3 contiene información que detalla el volumen de importaciones y de exportaciones para cada capítulo.

Tabla 5.1. Índices de Grubel-Lloyd para la sección 01, ANIMALES VIVOS Y PRODUCTOS DEL REINO ANIMAL. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

	ANIMALES VIVOS				CARNE Y DESPOJOS COMESTIBLES				PESCADOS Y CRUSTÁCEOS, MOLUSCOS Y DEMÁS INVERTEBRADOS ACUÁTICOS			
	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019
NAFTA	0,24	0,26	0,30	0,29	-	-	-	-	-	0,23	0,65	0,98
MERCOSUR	-	-	-	-	0,34	0,27	0,10	-	-	-	-	-
TOTAL	0,24	0,26	0,15	0,16	0,07	0,05	0,01	-	-	0,06	0,59	0,27

LECHE Y PRODUCTOS LÁCTEOS; HUEVOS DE AVE; MIEL NATURAL; PRODUCTOS COMESTIBLES DE ORIGEN ANIMAL NO EXPRESADOS NI COMPRENDIDOS EN OTRA PARTE				LOS DEMÁS PRODUCTOS DE ORIGEN ANIMAL NO EXPRESADOS NI COMPRENDIDOS EN OTRA PARTE				TOTAL			
2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019
0,14	0,12	0,01	0,15	0,41	0,04	0,20	0,24	0,17	0,23	0,36	0,38
0,69	0,17	0,24	0,66	-	-	-	-	0,44	0,32	0,10	0,12
0,22	0,13	0,39	0,18	0,10	0,02	0,07	0,13	0,78	0,51	0,97	0,94

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

En primer lugar, hay que destacar que existe diferencia entre los dos conjuntos de países estudiados, debido a que, el bloque de MERCOSUR no cuenta, para ninguno de los años analizados, con flujos comerciales de entrada o de salida para tres de capítulos arancelarios de la sección 01, para los cuales, no ha sido posible calcular los índices Grubel-Lloyd.

Por otro lado, el bloque de NAFTA tampoco cuenta con un comercio bilateral en cuanto a los productos del capítulo 2, *carne y despojos comestibles*, para ninguno de los cuatro años estudiados y los productos del capítulo 3, *pescados, crustáceos, moluscos y demás invertebrados acuáticos*, para el año 2013

Dentro de la sección 01, *animales vivos y productos del reino animal*, destaca el capítulo 4, *leche y productos lácteos; huevos de ave; miel natural; productos comestibles de origen animal no expresados ni comprendidos en otra parte*, puesto que, es el único para el que se ha podido calcular todos los índices G-L porque hay datos de intercambio comercial bilateral para ambos bloques.

Para el caso de NAFTA, en referencia a los productos del capítulo 1, *animales vivos*, los índices calculados no toman valores elevados o cercanos a la unidad, sino todo lo contrario. Los índices Grubel-Lloyd se sitúan por debajo del valor 0,5 lo cual tiene como consecuencia que, el grado de solapamiento entre los flujos comerciales sea reducido, es decir, los valores monetarios de las partidas de comercio exterior están bastante desequilibrados. Cabe destacar que, no se trata de volúmenes de comercio demasiado relevantes teniendo en cuenta que la zona de libre comercio de NAFTA agrupa a tres grandes potencias a nivel mundial. En cambio, pese al pequeño volumen de comercio, es destacable que la diferencia entre las partidas de la balanza comercial favorece a la región de Castilla y León, puesto que, para los cuatro años analizados, es mayor el valor de las exportaciones que el valor de las importaciones.

Siguiendo con el análisis de NAFTA, ocurre lo mismo que en el primer capítulo en cuanto a los productos del capítulo 4, *leche y productos lácteos; huevos de ave; miel natural; productos comestibles de origen animal no expresados ni comprendidos en otra parte*. Sin embargo, cabe destacar que los volúmenes de comercio de este capítulo son muy elevados en comparación con el capítulo 1. Por otra parte, los índices del capítulo 5, *otros productos de origen animal no expresados ni comprendidos en ninguna otra parte*, muestran valores reducidos los cuales indican que no hay solapamiento entre las partidas de la balanza comercial, siendo bastante superior el valor monetario de las importaciones.

Por el contrario, los índices Grubel-Lloyd calculados en el capítulo 3, *pescados, crustáceos, moluscos y demás invertebrados acuáticos*, cuentan con valores elevados y cercanos a la unidad para los años 2017 y 2019. Esto implica que el grado de solapamiento es elevado, suponiendo un equilibrio entre el valor monetario de las exportaciones y de las importaciones. Aunque, cabe destacar que el valor de las compras del exterior realizadas por Castilla y León supera al de las ventas.

En el caso del bloque MERCOSUR, los índices del capítulo 2, *carne y despojos comestibles*, toman valores reducidos los cuales disminuyen con el paso de los años. Esto implica un bajo grado de solapamiento entre los flujos comerciales, lo cual supone que el valor monetario de las exportaciones supera con creces al de las importaciones procedentes de dichos países.

Por otro lado, los índices G-L del capítulo 4 cuentan con valores superiores al valor medio del intervalo para los años 2013 y 2019. Estos índices suponen un grado medio de solapamiento entre las dos partidas de la balanza comercial, es decir que, las exportaciones y las importaciones tienden al equilibrio. Aunque, hay que destacar que no son volúmenes de comercio significativos respecto del total.

Para el total de la sección 01, los valores de los índices son bastante reducidos puesto que, en ningún caso superan el valor medio del intervalo. Es destacable que, no existen grandes diferencias entre los conjuntos de países, exceptuando que los índices G-L del bloque de NAFTA aumentan con el paso de los años, mientras que, los índices de MERCOSUR disminuyen.

En general, para la sección 01, el intercambio comercial entre la comunidad de Castilla y León y los países que forman parte de NAFTA y MERCOSUR tiene un bajo grado de solapamiento, es decir, las exportaciones y las importaciones tienen valores dispares. Además, en muchos casos, la región española exporta mucho más de los que importa de dichos países.

5.2. Sección 04: Productos de las industrias alimentarias.

Esta sección está formada por los siguientes capítulos arancelarios:

16. Preparaciones de carne, de pescado o crustáceos, de moluscos o demás invertebrados acuáticos.

17. Azúcares y artículos de confitería.

18. Cacao y sus preparaciones.

19. Preparaciones a base de cereales, harina, almidón, fécula o leche; productos de pastelería.

20. Preparaciones de hortalizas, frutas o demás partes de plantas.

21. Preparaciones alimenticias diversas.

22. Bebidas, líquidos alcohólicos y vinagre.

23. Residuos y desperdicios de industrias alimentarias; alimentos preparados para animales.

24. Tabaco y sucedáneos del tabaco elaborados.

Tabla 5.2. Índices de Grubel-Lloyd para la sección 04, PRODUCTOS DE LAS INDUSTRIAS ALIMENTARIAS. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

	PREPARACIONES DE CARNE, DE PESCADO O DE CRUSTÁCEOS, DE MOLUSCOS O DE OTROS INVERTEBRADOS ACUÁTICOS				AZÚCARES Y ARTÍCULOS DE CONFITERÍA				CACAO Y SUS PREPARACIONES			
	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019
NAFTA	-	-	0,00	-	-	0,99	0,87	0,08	-	0,00	-	-
MERCOSUR	-	-	.	-	-	-	0,00	-	-	-	-	-
TOTAL	-	-	0,00	-	-	0,61	0,01	0,01	-	0,00	-	-

PREPARACIONES A BASE DE CEREALES, HARINA, ALMIDÓN, FÉCULA O LECHE; PRODUCTOS DE PASTERÍA				PREPARACIONES DE HORTALIZAS, DE FRUTAS U OTROS FRUTOS O DEMÁS PARTES DE PLANTAS				PREPARACIONES ALIMENTICIAS DIVERSAS			
2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019
0,00	0,00	-	0,00	-	0,00	0,01	0,01	0,81	0,44	0,54	0,16
-	-	-	-	-	-	-	-	0,71	0,40	0,11	0,77
0,00	0,00	-	0,00	-	0,00	0,01	0,01	0,81	0,47	0,61	0,16

BEBIDAS, LÍQUIDOS ALCOHÓLICOS Y VINAGRE				RESIDUOS Y DESPERDICIOS DE LAS INDUSTRIAS ALIMENTARIAS; ALIMENTOS PREPARADOS PARA ANIMALES				TABACO Y SUCEDÁNEOS DEL TABACO ELABORADOS			
2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019
0,43	0,13	0,00	0,00	0,49	0,63	0,82	0,85	-	-	-	-
-	0,14	0,07	0,06	-	-	-	-	-	-	-	-
0,40	0,13	0,00	0,01	0,43	0,74	0,79	0,73	-	-	-	-

TOTAL			
2013	2015	2017	2019
0,36	0,17	0,10	0,09
0,63	0,21	0,42	0,30
0,51	0,17	0,43	0,10

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Esta sección arancelaria, *productos de las industrias alimentarias*, es una de las más complejas de analizar, ya que cuenta con un gran número de capítulos

arancelarios. Además, se trata de una sección importante en cuanto a volumen de comercio exterior para la región de Castilla y León.

En primer lugar, para ambos bloques de integración económica, cabe destacar la existencia de varios capítulos arancelarios para los cuales no ha sido posible calcular los índices Grubel-Lloyd o cuentan con un valor nulo, puesto que, tiene lugar un intercambio comercial unilateral o inexistente. Es decir, para varios de los años analizados, el valor de las exportaciones toma valores muy superiores a las importaciones de la comunidad de Castilla y León con respecto a los otros países analizados. Para el caso de los países norteamericanos, esta situación se da en los capítulos 16 (*preparaciones de carne, pescado o crustáceos, de moluscos o demás invertebrados acuáticos*), 18 (*cacao y sus preparaciones*), 19 (*preparaciones a base de cereales*), 20 (*preparaciones de hortalizas, frutas o demás partes de plantas*) y 24 (*tabaco y sucedáneos elaborados*). En el caso del bloque MERCOSUR, hay que añadir, a mayores, el capítulo 17, *azúcares y artículos de confitería*, y 23, *residuos y desperdicios de industrias alimentarias; alimentos preparados para animales*.

Por otro lado, para el capítulo 17, el bloque norteamericano, NAFTA, presenta unos índices G-L bastante elevados y próximos a la unidad en los años 2015 y 2017, lo que significa que hay un elevado grado de solapamiento entre las dos partidas de la balanza comercial. Aunque, cabe destacar que no es relevante, puesto que, el volumen de intercambio comercial es muy reducido con respecto al total. En cambio, los índices Grubel-Lloyd de los capítulos 21 (*preparaciones alimenticias diversas*) y 23 (*residuos y desperdicios de industrias alimentarias; alimentos preparados para animales*) muestran unos valores elevados situados por encima del valor medio del intervalo, lo que supone un grado medio-alto de solapamiento entre las partidas de comercio exterior. Además, se trata de unos índices significativos porque el volumen de comercio es bastante elevado.

Para finalizar con el análisis del bloque NAFTA, cabe destacar que el capítulo 22 (*bebidas, líquidos alcohólicos y vinagre*) muestra unos índices G-L bastante reducidos, incluso nulos, lo cual implica que existe un grado de solapamiento bastante bajo entre el valor de las importaciones y exportaciones. Sin embargo, dicho capítulo recoge los mayores volúmenes de comercio de la sección, por

lo tanto, es un dato significativo porque determina que la comunidad de Castilla y León lleva a cabo un mayor número de exportaciones que de importaciones.

En el caso del bloque sudamericano, MERCOSUR, cabe destacar los capítulos 21 y 22. Los índices G-L del capítulo 21 muestran valores elevados, por encima del valor medio del intervalo, para los años 2013 y 2019, lo cual implica un alto grado de solapamiento, es decir, el volumen monetario de exportaciones es bastante similar al de importaciones. Mientras que, para los años 2015 y 2017, la diferencia entre ambas partidas es bastante elevada, puesto que, los índices G-L toman valores reducidos y por debajo del 0,5. También, es destacable que no se trata de un capítulo muy relevante dentro del total de la sección porque los volúmenes de comercio son reducidos.

Por otro lado, los índices G-L del capítulo 22 toman valores bastante reducidos, o incluso nulos, puesto que, están próximos al cero. Esto significa que, el grado de solapamiento es reducido, es decir, existe una gran diferencia entre el valor monetario de las exportaciones y de las importaciones. En este caso, se trata de un capítulo relevante, debido a que el volumen de comercio es significativo con respecto al total. Además, cabe destacar que la región de Castilla y León realiza un mayor volumen de exportaciones de los productos de este capítulo que de importaciones.

Por último, en términos generales del total la sección, para ambos bloques, los índices Grubel-Lloyd presentan valores por debajo del valor medio del intervalo, lo cual implica, un bajo grado de solapamiento de comercio intraindustrial, es decir, existe una amplia diferencia entre el valor monetario de las exportaciones y de las importaciones realizadas por parte de la región de Castilla y León.

5.3. Sección 06: Productos de las industrias químicas y conexas.

Esta sección está formada por los siguientes capítulos arancelarios:

28. Productos químicos inorgánicos; compuestos inorgánicos u orgánicos de los metales preciosos, de los elementos radiactivos.

29. Productos químicos orgánicos.

30. Productos farmacéuticos.

31. Abonos.

32. Extractos curtientes o tintóreos; taninos y sus derivados; pigmentos y demás materias colorantes; pinturas y barnices; mástiques; tintas.

33. Aceites esenciales y resinoideas, preparaciones de perfumería, de tocador o de cosmética.

34. Jabones, agentes de superficie orgánicos, preparaciones para lavar, preparaciones lubricantes, ceras artificiales, productos de limpieza, velas y artículos similares.

35. Materias albuminoideas; productos a base de almidón o de fécula modificados; colas; enzimas.

36. Pólvora y explosivos; artículos de pirotecnia; fósforos y cerillas; aleaciones pirofóricas; materias inflamables.

37. Productos fotográficos o cinematográficos.

38. Productos diversos de las industrias químicas.

Tabla 5.3. Índices de Grubel-Lloyd para la sección 06, PRODUCTOS DE LAS INDUSTRIAS QUÍMICAS Y CONEXAS. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

	PRODUCTOS QUÍMICOS INORGÁNICOS; COMPUESTOS INORGÁNICOS U ORGÁNICOS DE LOS METALES PRECIOSOS, DE LOS ELEMENTOS RADIOACTIVO				PRODUCTOS QUÍMICOS ORGÁNICOS				PRODUCTOS FARMACÉUTICOS			
	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019
NAFTA	-	0,00	0,14	0,00	0,51	0,71	0,72	0,52	0,65	0,08	0,30	0,68
MERCOSUR	0,00	-	-	-	0,01	0,08	0,26	0,01	0,00	0,00	0,00	0,00
TOTAL	0,40	0,99	0,92	0,27	0,33	0,46	0,69	0,47	0,58	0,07	0,23	0,57

ABONOS				EXTRACTOS CURTIENTES O TINTÓREOS; TANINOS Y SUS DERIVADOS; PIGMENTOS Y DEMÁS MATERIAS COLORANTES; PINTURAS Y BARNICES; MÁSTIQUES; TINTAS				ACEITES ESENCIALES Y RESINOIDEOS; PREPARACIONES DE PERFUMERÍA, DE TOCADOR O DE COSMÉTICA			
2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019
-	0,03	-	-	0,02	0,05	0,02	0,00	0,34	0,56	0,69	0,96
-	-	-	-	0,19	0,47	0,11	0,84	0,00	0,00	0,00	0,01
-	0,03	-	-	0,45	0,07	0,04	0,01	0,53	0,67	0,86	0,87

JABONES, AGENTES DE SUPERFICIE ORGÁNICOS, PREPARACIONES PARA LAVAR, PREPARACIONES LUBRICANTES, CERAS ARTIFICIALES, PRODUCTOS DE LIMPIEZA, VELAS Y ARTÍCULOS SIMILARES				MATERIAS ALBUMINÓIDEAS; PRODUCTOS A BASE DE ALMIDÓN O DE FÉCULA MODIFICADOS; COLAS; ENZIMAS				PÓLVORA Y EXPLOSIVOS; ARTÍCULOS DE PIROTECNIA; FÓSFOROS (CERILLAS); ALEACIONES PIROFÓRICAS; MATERIAS INFLAMABLES			
2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019
0,85	0,16	0,69	0,84	0,02	0,00	0,22	0,00	-	-	0,00	0,84
0,09	-	0,00	0,00	1,00	-	0,46	0,40	-	-	-	-
0,83	0,27	0,72	0,90	0,02	0,00	0,23	0,01	0,91	-	0,00	0,43

PRODUCTOS FOTOGRÁFICOS O CINEMATOGRAFICOS				PRODUCTOS DIVERSOS DE LAS INDUSTRIAS QUÍMICAS				TOTAL			
2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019
-	-	0,00	-	0,16	0,45	0,92	0,56	0,91	0,53	0,77	0,92
-	-	-	-	0,79	0,31	0,25	0,27	0,01	0,03	0,06	0,16
-	-	0,00	0,50	0,26	0,11	0,73	0,46	0,95	0,42	0,62	0,95

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

La sección 06, *productos de las industrias químicas y conexas*, es de nuevo una de las más complejas de analizar porque está compuesta por once capítulos arancelarios y el valor monetario de importaciones y exportaciones de esta sección es uno de los más relevantes en el comercio exterior de la región de Castilla y León.

Como ocurre con las demás secciones arancelarias, dentro de la sección 06, existen capítulos que no cuentan flujos comerciales de entrada o de salida y, por tanto, es imposible calcular los índices Grubel-Lloyd. Esto ocurre para los capítulos 28 (*productos químicos; compuestos de los metales preciosos y de los elementos radiactivos*), 31 (*abonos*), 36 (*pólvora y explosivos; artículos de pirotecnia; materias inflamables*) y 37 (*productos fotográficos*). Sin embargo, cabe destacar que ha sido posible obtener los índices G-L para el total de los capítulos, a través del sumatorio de los flujos comerciales entre los bloques. Estos índices muestran un alto grado de solapamiento entre el valor monetario de las exportaciones y de las importaciones, sobre todo, en el capítulo 28 y 36.

Analizando los resultados obtenidos para el bloque de NAFTA, los capítulos se pueden dividir en dos grupos, en función del grado de solapamiento entre las partidas de la balanza comercial. Por un lado, para los capítulos que presentan unos índices G-L por encima del valor medio, existe un grado de solapamiento elevado entre los flujos comerciales de entrada y de salida, es decir, el valor de las partidas de comercio exterior se equilibra. Esto tiene lugar en el caso de los capítulos 29 (*productos químicos orgánicos*), 30 (*productos farmacéuticos*), 33 (*aceites esenciales y resinoideos, preparaciones de perfumería, de tocador o de cosmética*), 34 (*jabones, productos de limpieza, velas y artículos similares*) y 38 (*productos diversos de industrias químicas*). Por el contrario, para los restantes capítulos arancelarios, los índices calculados toman valores por debajo de 0,5 y próximos a cero, lo cual implica un grado de solapamiento reducido, o incluso nulo, como es el caso del capítulo 32 (*extractos curtientes; pigmentos y demás materias colorantes; pinturas y barnices; tintas*) y 35 (*materias albuminoideas; productos a base de almidón o de fécula modificados; colas; enzimas*).

En cuanto al bloque de MERCOSUR, es importante destacar que son pocos los capítulos para los cuales existen unos índices G-L medios o elevados, lo que implica solapamiento entre las exportaciones y las importaciones, como ocurre en los capítulos 32, 35 y 38. En contraposición, para el resto de los capítulos, los índices son casi nulos, lo que supone la existencia de grandes diferencias entre las importaciones y las exportaciones, como es el caso de los capítulos 29, 30, 33 y 34.

Por último, para el total de la sección 06, se observan diferencias significativas entre los conjuntos de países americanos, puesto que, los índices Grubel-Lloyd indican posiciones contrarias. En el caso de NAFTA, los índices toman valores altos y próximos a la unidad para los cuatro años analizados, lo cual supone un valor monetario equilibrado entre compras y ventas de Castilla y León con los países norteamericanos. Mientras que, en el caso de MERCOSUR, los índices muestran valores próximos a cero, lo que significa que existe un comercio casi unilateral con los países sudamericanos. Además, cabe destacar que, en la mayoría de los casos, la comunidad de Castilla y León realiza más ventas en el exterior que compras, lo que se traduce en un saldo comercial positivo.

5.4. Sección 07: Materias plásticas y sus manufacturas.

Esta sección está formada por los siguientes capítulos arancelarios:

39. *Plástico y sus manufacturas.*

40. *Caucho y sus manufacturas.*

Tabla 5.4. Índices de Grubel-Lloyd para la sección 07, MATERIAS PLÁSTICAS Y SUS MANUFACTURAS. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

	PLÁSTICO Y SUS MANUFACTURAS				CAUCHO Y SUS MANUFACTURAS				TOTAL			
	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019
NAFTA	0,99	0,74	0,39	0,38	0,73	0,44	0,48	0,22	0,90	0,90	0,86	0,87
MERCOSUR	0,59	0,27	0,37	0,07	0,05	0,11	0,02	0,08	0,33	0,21	0,18	0,07
TOTAL	0,94	0,88	0,61	0,67	0,57	0,40	0,36	0,19	0,79	0,81	0,94	0,93

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

La sección 07, *materias plásticas y sus manufacturas*, es sencilla de analizar, puesto que solo se compone de dos capítulos arancelarios. Además, a diferencia de las anteriores secciones analizadas hasta el momento en este apartado, ambos capítulos cuentan con flujos comerciales de entrada y de salida para los dos conjuntos de países y los cuatro años estudiados.

En primer lugar, cabe señalar que existe una gran diferencia de comercio entre ambos bloques de integración económica con Castilla y León, según muestran los índices Grubel-Lloyd calculados a partir de los datos de exportaciones y de importaciones.

En el caso de los países norteamericanos, los índices Grubel-Lloyd para los capítulos 39 (*plástico y sus manufacturas*) y 40 (*caucho y sus manufacturas*) toman valores elevados y cercanos a la unidad, lo que significa que existe un equilibrio entre el volumen de importaciones y de exportaciones. Es decir, la comunidad de Castilla y León realiza exportaciones de productos de plástico, caucho y sus manufacturas a Estados Unidos, Canadá y México, casi en la misma cuantía que las importaciones.

Sin embargo, ocurre todo lo contrario en el caso del bloque MERCOSUR, donde los índices toman valores pequeños y próximos a cero, siendo reducido el grado de solapamiento entre los componentes de la balanza comercial. Esto quiere decir que, existe mucha diferencia entre el volumen de ventas realizadas por Castilla y León en los países sudamericanos y el volumen de compras de productos procedentes de ellos.

En términos globales, para el total de la sección 07, ocurre la misma situación que en los capítulos arancelarios, puesto que, NAFTA cuenta con índices G-L elevados, mientras que, los índices de MERCOSUR son bastante reducidos.

5.5. Sección 15: Metales comunes y sus manufacturas.

Esta sección está formada por los siguientes capítulos arancelarios:

72. Fundición, hierro y acero.

73. Manufacturas de fundición, de hierro o de acero.

74. Cobre y sus manufacturas.

75. Níquel y sus manufacturas.

76. Aluminio y sus manufacturas.

77. (Reservado para una futura utilización en el sistema armonizado).

78. Plomo y sus manufacturas.

79. Cinc y sus manufacturas.

80. Estaño y sus manufacturas.

81. Los demás metales comunes; "cermets"; manufacturas de estas materias.

82. Herramientas y útiles, artículos de cuchillería y cubiertos de mesa, metales comunes, partes de estos artículos.

83. Manufacturas diversas de metales comunes.

Tabla 5.5. Índices de Grubel-Lloyd para la sección 15, METALES COMUNES Y SUS MANUFACTURAS. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

	FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO				MANUFACTURAS DE FUNDICIÓN, DE HIERRO O DE ACERO				COBRE Y SUS MANUFACTURAS			
	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019
NAFTA	0,27	0,19	0,10	0,41	0,12	0,24	0,28	0,17	-	0,29	0,57	0,03
MERCOSUR	0,03	-	0,08	0,20	0,02	0,00	0,01	0,00	-	-	-	0,00
TOTAL	0,19	0,18	0,08	0,58	0,11	0,20	0,25	0,16	-	0,27	0,57	0,02

NÍQUEL Y SUS MANUFACTURAS				ALUMINIO Y SUS MANUFACTURAS				PLOMO Y SUS MANUFACTURAS			
2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019
-	-	0,00	0,11	0,13	0,89	0,75	0,56	-	-	-	-
-	-	-	-	0,34	0,21	0,29	0,02	-	-	-	-
-	-	0,00	0,11	0,18	0,71	0,69	0,56	-	-	-	-

CINC Y SUS MANUFACTURAS				ESTAÑO Y SUS MANUFACTURAS				LOS DEMÁS METALES COMUNES; CERMETS; MANUFACTURAS DE ESTAS MATERIAS			
2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019
-	-	0,00	0,00	-	-	-	0,27	0,00	0,58	0,19	0,21
-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
-	-	0,00	0,00	-	-	-	0,27	0,00	0,58	0,19	0,21

HERRAMIENTAS Y ÚTILES, ARTÍCULOS DE CUCHILLERÍA Y CUBIERTO DE MESA, DE METAL COMÚN; PARTES DE ESTOS ARTÍCULOS, DE METAL COMÚN				MANUFACTURAS DIVERSAS DE METAL COMÚN				TOTAL			
2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019
0,09	0,57	0,89	0,33	0,38	0,81	0,09	0,17	0,64	0,66	0,71	0,53
0,00	0,98	1,00	0,07	-	-	0,00	0,01	0,51	0,16	0,98	0,78
0,18	0,67	0,89	0,40	0,21	0,66	0,08	0,13	0,62	0,57	0,77	0,61

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

La sección 15, metales comunes y sus manufacturas, es compleja de analizar, debido al elevado número de capítulos arancelarios que la forman, siendo un total de once apartados. Para ambos bloques de países, existe una serie de

capítulos para los cuales no hay datos de intercambio comercial, así que no se puede obtener el cálculo de los índices del comercio intraindustrial. Es el caso de los siguientes capítulos arancelarios: 75 (*níquel y sus manufacturas*), 78 (*plomo y sus manufacturas*), 79 (*cinc y sus manufacturas*) y 80 (*estaño y sus manufacturas*). Además, en el caso del bloque de MERCOSUR, hay que añadir los capítulos 74, *cobre y sus manufacturas*, y 81, *los demás metales comunes; manufacturas de estas materias*, puesto que, tampoco cuentan con flujos de entrada o de salida.

A diferencia del resto de secciones analizadas, en líneas generales, los índices Grubel-Lloyd cuentan con valores reducidos, tanto para el bloque de NAFTA como para el de MERCOSUR, salvo excepciones puntuales en varios años.

A continuación, se analiza la situación del comercio intraindustrial de Castilla y León con los países de América del Norte. Los capítulos 72 (*fundición, hierro y acero*), 73 (*manufacturas de fundición, de hierro o de acero*), 74 (*cobre y sus manufacturas*), 81 (*otros metales comunes; manufacturas de estas materias*) y 83 (*manufacturas diversas de metales comunes*) muestra unos índices Grubel-Lloyd medio-bajos, suponiendo un escaso grado de solapamiento. Además, en el caso de los capítulos 72 y 81, el volumen de importaciones supera al de las exportaciones, en cambio, en los capítulos 73, 74 y 83 ocurre todo lo contrario. Este conjunto de capítulos cuenta con un valor elevado del índice G-L en un año concreto.

Por otro lado, los capítulos 76, *aluminio y sus manufacturas*, y 82, *herramientas y útiles, artículos de cuchillería y cubiertos de mesa, metales comunes, partes de estos artículos*, presenta unos índices medio-altos, provocando un elevado grado de solapamiento entre las importaciones y las exportaciones.

Para el caso de MERCOSUR, los capítulos 72, 73, 76, 82 y 83 presentan unos índices Grubel-Lloyd reducidos, en muchos casos, incluso nulos, debido a que existe un comercio unilateral.

Para finalizar, cabe destacar que, para el total de esta sección, los índices G-L presentan valores elevados, situados por encima del valor medio del intervalo, lo cual implica que el grado de solapamiento es elevado, es decir, el volumen de las partidas de la balanza comercial tiende a estar equilibrado.

5.6. Sección 16: Máquinas y aparatos, material eléctrico, etc.

Esta sección está formada por los siguientes capítulos arancelarios:

84. Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos; partes de estas máquinas o aparatos.

85. Máquinas, aparatos y material eléctrico y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, y las partes y accesorios de estos aparatos.

Tabla 5.6. Índices de Grubel-Lloyd para la sección 16, MÁQUINAS Y APARATOS, MATERIAL ELÉCTRICO, PARTES Y ACCESORIOS. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

	REACTORES NUCLEARES, CALDERAS, MÁQUINAS, APARATOS Y ARTEFACTOS MECÁNICOS; PARTES DE ESTAS MÁQUINAS O APARATOS				MÁQUINAS, APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICO Y SUS PARTES; APARATOS DE GRABACIÓN O REPRODUCCIÓN DE SONIDO, APARATOS DE GRABACIÓN DE IMAGEN Y SONIDO				TOTAL			
	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019
NAFTA	0,90	0,89	0,58	0,57	0,38	0,15	0,12	0,52	0,99	0,77	0,38	0,56
MERCOSUR	0,02	0,07	0,04	0,31	0,02	0,00	0,00	0,10	0,02	0,04	0,02	0,25
TOTAL	0,96	0,85	0,50	0,55	0,29	0,13	0,09	0,44	0,84	0,71	0,32	0,54

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

La sección 16, *máquinas y aparatos, material eléctrico, etc.*, es bastante simple de analizar, puesto que está formada por dos capítulos arancelarios, aunque cada uno de ellos recoge muchos tipos de productos. Al igual que ocurre con la sección 07, ambos capítulos cuentan con volúmenes importantes de comercio exterior, por lo que, ha sido posible calcular los índices Grubel-Lloyd, tanto para los países de NAFTA como los de MERCOSUR.

Los índices Grubel-Lloyd calculados para los dos capítulos arancelarios difieren en función del bloque de integración económica, es decir, NAFTA muestra unos valores elevados, por encima del punto medio en el intervalo, y, en ocasiones, cercanos a la unidad para casi todos los años, mientras que, MERCOSUR cuenta con unos valores bastante reducidos, llegando a ser casi nulos.

En primer lugar, para NAFTA, los índices Grubel-Lloyd para el capítulo 84, *reactores nucleares, calderas, máquinas y artefactos mecánicos y sus partes y accesorios*, indican unos valores elevados y cercanos al máximo, sobre todo, para los años 2013 y 2015, lo cual supone un alto grado de solapamiento entre los flujos de entrada y de salida. Además, cabe destacar que, en esta ocasión, el valor de las importaciones procedentes de Norteamérica supera el valor de las exportaciones realizadas por la región de Castilla y León. Por otra parte, los índices G-L para el capítulo 85, *máquinas, aparatos y material eléctrico y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, y las partes y accesorios de estos aparatos*, toman valores reducidos, debido a que, se encuentran por debajo del punto medio de 0,5, lo cual implica que existe una gran diferencia entre el valor de las dos partidas de comercio exterior y, por tanto, el grado de solapamiento de los flujos es bajo.

En segundo lugar, para el bloque de MERCOSUR, los índices G-L indican unos valores reducidos e incluso nulos en los capítulos arancelarios 84 y 85. Esto supone que no hay solapamiento entre los flujos comerciales de entrada y de salida, debido a que, el valor de las exportaciones supera con creces el valor de las importaciones. Es una ventaja para la región de Castilla y León porque la comunidad exporta mayor cantidad de máquinas, aparatos y material eléctrico de lo que importa de los países sudamericanos, lo cual genera una balanza comercial superavitaria.

Por último, para el total de la sección, cabe destacar que ocurre lo mismo que en el capítulo 84, es decir, los índices Grubel-Lloyd del bloque norteamericano, NAFTA, toman valores elevados, sobre todo, en 2013 y 2015, pero los índices de MERCOSUR son prácticamente nulos en todos los años analizados.

5.7. Sección 17: Material de transporte.

Esta sección está formada por los siguientes capítulos arancelarios:

86. Vehículos y material para vías férreas o similares y sus partes; aparatos mecánicos, incluso electromecánicos, señalización para vías de comunicación.

87. Vehículos automóviles, tractores, velocípedos y demás vehículos terrestres, sus partes y accesorios.

88. Aeronaves, vehículos espaciales y sus partes.

89. Barcos y demás artefactos flotadores.

Tabla 5.7. Índices de Grubel-Lloyd para la sección 17, MATERIAL DE TRANSPORTE. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

	VEHÍCULOS Y MATERIAL PARA VÍAS FÉRREAS O SIMILARES Y SUS PARTES; APARATOS MECÁNICOS, INCLUSO ELECTROMECÁNICOS, DE SEÑALIZACIÓN PARA VÍAS DE COMUNICACIÓN				VEHÍCULOS AUTOMÓVILES, TRACTORES, VELOCÍPEDOS Y DEMÁS VEHÍCULOS TERRESTRES, SUS PARTES Y ACCESORIOS				AERONAVES, VEHÍCULOS ESPACIALES Y SUS PARTES			
	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019
NAFTA	0,53	0,15	0,25	0,68	0,16	0,15	0,25	0,40	0,92	0,55	0,48	0,81
MERCOSUR	-	-	-	-	0,04	0,01	0,00	0,00	-	0,02	0,00	0,01
TOTAL	0,53	0,10	0,25	0,68	0,10	0,09	0,17	0,24	0,84	0,91	0,92	0,89

BARCOS Y DEMÁS ARTEFACTOS FLOTANTES				TOTAL			
2013	2015	2017	2019	2013	2015	2017	2019
-	-	-	-	0,20	0,23	0,30	0,51
-	-	-	-	0,04	0,01	0,00	0,01
-	-	-	-	0,13	0,14	0,21	0,32

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

La sección 17, *material de transporte*, es la más relevante del comercio exterior de Castilla y León, puesto que, como se ha determinado ya anteriormente, su negocio representa un alto porcentaje del total de la región. Además, el capítulo 89, *barcos y demás artefactos flotantes*, se elimina debido a que no hay valores de exportaciones ni de importaciones para ninguno de los bloques.

Comenzando por el análisis de los países que conforman el bloque de NAFTA, es destacable que, en líneas generales, y para todos los años analizados, se han obtenido unos índices Grubel-Lloyd medios-bajos, salvo algunas excepciones. El capítulo 86, *vehículos y material para vías férreas o similares y sus partes; aparatos mecánicos, incluso electromecánicos, señalización para las vías de comunicación*, cuenta con índices por encima del valor medio en los años 2013 y 2019, sin embargo, en 2015 y 2017, los índices tienen un valor bastante bajo. Así pues, se determina que, dependiendo del año, el grado de solapamiento de los flujos comerciales es mayor o menor.

El capítulo 87, *vehículos automóviles, tractores, velocípedos y demás vehículos terrestres, sus partes y accesorios*, muestra índices G-L con valores reducidos, por debajo del valor medio, lo que implica un escaso grado de solapamiento, siendo superior el volumen de exportaciones con respecto al de importaciones.

Los índices G-L del capítulo 88, *aeronaves, vehículos espaciales y sus partes*, cuentan con valores medio-altos, sobre todo, en 2013 y 2019. Esto supone un elevado grado de solapamiento de los flujos de entrada y de salida, existiendo un relativo equilibrio entre el valor de las partidas de la balanza comercial.

A continuación, se estudia el análisis del bloque MERCOSUR. En primer lugar, hay que destacar que no existen flujos comerciales de entrada ni de salida para los productos del capítulo 86, por lo que, no es posible calcular los índices G-L para medir el grado de solapamiento del comercio intraindustrial. Por otra parte, los índices G-L para los capítulos 87 y 88 toman valores reducidos o nulos, lo que implica que no hay solapamiento entre los flujos comerciales y, por tanto, la diferencia entre importaciones y exportaciones es significativamente grande. Así pues, es importante destacar que el material de transporte exportado por Castilla y León supera con creces al importado con procedencia de los países de América del Sur.

En último lugar, para la sección en general, los índices Grubel-Lloyd cuentan con valores bastante reducidos, sobre todo, en el caso de MERCOSUR, donde son casi nulos. Esto implica un limitado grado de solapamiento entre los flujos comerciales, es decir que, el valor monetario de las exportaciones supera con creces al de las importaciones.

6. CONCLUSIONES.

En este apartado final se realiza un resumen del contenido del trabajo y algunas conclusiones relevantes derivadas del mismo.

Este trabajo comienza con el estudio de varias variables macroeconomías para situar en contexto la economía y la actividad comercial internacional de cada país analizado. Como se ha podido observar en la investigación, España junto con la Comunidad Autónoma Castilla y León, son regiones que se han visto afectadas gravemente por la crisis económica iniciada en el año 2008. Además, Brasil y Argentina han experimentado síntomas de desaceleración económica cuando se estaban produciendo las primeras mejoras de la crisis a nivel mundial.

A continuación, se ha realizado un claro análisis comparativo de las balanzas comerciales de España, EE.UU, Canadá, México, Brasil, Paraguay, Uruguay y Argentina para los años 2017, 2018 y 2019. A partir de ahí, se ha observado que Brasil es el único, de los ocho países, que presenta superávit comercial. Mientras que, el resto de los países cuentan con saldo deficitario en su balanza comercial. También cabe destacar que, la comunidad de Castilla y León cuenta con superávit comercial a diferencia de España que presenta déficit.

En lo que concierne al comercio exterior de Castilla y León con otros países, el principal socio comercial tanto en exportaciones como en importaciones es un país vecino, Francia. La gran importancia de Francia como socio comercial se fundamenta en la existencia de diferentes plantas productivas ubicadas en la región española pertenecientes a la compañía francesa automovilista Renault. Además, cabe destacar que ninguno de los países seleccionados se sitúa entre los principales socios comerciales de la región de Castilla y León, puesto que, esa posición está ocupada por países europeos. Aunque, es destacable que el volumen de intercambio comercial con los Estados Unidos es suficientemente significativo para incluir al país entre los diez socios más importantes de la región.

Para realizar un análisis en profundidad del comercio exterior de la comunidad de Castilla y León con los países americanos, se han estudiado dos tipos de comercio. Por un lado, el comercio interindustrial a través del cálculo de los

Índices de Ventaja Comparativa Revelada (IVCR) y, por otro lado, el comercio intraindustrial mediante los Índices Grubel-Lloyd.

A partir de los IVCR, se puede determinar en qué secciones arancelarias tiene ventaja comparativa la región de Castilla y León frente a los países analizados. Por ello, se ha concluido que las secciones arancelarias más importantes del comercio exterior de Castilla y León con ambos bloques de países americanos son la sección 01 *animales vivos y productos del reino animal*; 04 *productos de las industrias alimenticias*; 06 *productos de las industrias químicas y conexas*; 07 *materias plásticas y manufacturas*; 15 *metales comunes y manufacturas*; 16 *máquinas y aparatos, material eléctrico, partes y accesorios*; y 17 *material de transporte*. Es importante mencionar que, en el caso de países como Uruguay y Paraguay, no ha sido posible calcular los IVCR, debido a los reducidos o nulos volúmenes de intercambio comercial de muchas de las secciones arancelarias

Mediante el cálculo de los Índices de Grubel-Lloyd, que permiten medir el grado de solapamiento de los flujos comerciales de entrada y salida, se han analizado las secciones más relevantes por capítulos arancelarios. Este análisis se ha llevado a cabo para el conjunto de países de cada bloque de integración económica, en lugar de realizar un estudio individualizado de cada país como en los IVCR. Esto se debe al escaso intercambio comercial de forma individual de cada país con la comunidad de Castilla y León.

Evidentemente dependiendo de la sección analizada, destaca un bloque de países más que otro, aunque principalmente destaca en casi todas el bloque de NAFTA por estar compuesto de tres importantes potencias comerciales y económicas a nivel mundial. En general, el grado de solapamiento de los flujos comerciales de entrada y de salida es bastante reducido, lo que supone la obtención de unos índices Grubel-Lloyd próximos a cero. Es decir que existen amplias diferencias entre las partidas que componen la balanza comercial. Así pues, para determinados capítulos, el volumen de exportaciones es superior al de importaciones lo que favorece el comercio de la región castellanoleonesa porque permite tener superávit, mientras que, en otros capítulos arancelarios, ocurre todo lo contrario, suponiendo un saldo deficitario para la comunidad.

7. BIBLIOGRAFÍA.

- Agencia Tributaria (2018). *Reglamento de ejecución (UE) 2018/1602 de la comisión de 11 de octubre de 2018 por el que se modifica el anexo i del reglamento (CEE) N.O 2658/87 del consejo relativo a la nomenclatura arancelaria y estadística y al arancel aduanero común.* [online] Disponible en:
https://www.agenciatributaria.es/static_files/AEAT/Aduanas/Contenidos_Privados/Estadisticas_Comercio_Exterior/Tabla_codigos/Nomenclatura_Combinada_2019/NC_2019.pdf [Fecha de consulta: 16 abril 2020].
- ALADI, Aladi.org (2020). *Asociación Latinoamericana de Integración.* [online] Disponible en: <http://www.aladi.org/sitioaladi/> [Fecha de consulta: 26 marzo 2020].
- Amigot, B., (2017). *¿A quiénes deben las Comunidades Autónomas? | Expansion.com* [online] Unidad Editorial Información Económica S.L. Disponible en:
<https://www.expansion.com/economia/2017/11/25/5a1805c1e5fdea5f658b4650.html> [Fecha de consulta: 14 mayo 2020].
- Balassa, B. (1965), "*Trade Liberalization and "Revealed" Comparative Advantage*", England, Manchester School.
- Baquero, C., (2020). *Castilla y León, primer fabricante de coches tras superar a Cataluña | Ediciones EL PAÍS S.L.* [online] Disponible en: https://elpais.com/economia/2016/06/12/actualidad/1465748624_415213.html [Fecha de consulta: 17 junio 2020].
- Banco de España, Bde.es (2020). *Página principal del Banco De España.* [online] Disponible en: <https://www.bde.es/bde/es/> [Fecha de consulta: 18 febrero 2020].
- Banco Central del Paraguay, Bcp.gov.py (2020). *Página principal del Banco Central del Paraguay.* [online]. Disponible en: <https://www.bcp.gov.py/> [Fecha de consulta: 19 febrero 2020].
- CamaraZamora.com (2018). *Acuerdo Económico y Comercial Global entre la Unión Europea y Canadá (CETA) | Cámara Oficial de Comercio,*

Industria y Servicios de Zamora. [online] Disponible en: <https://www.camarazamora.com/acuerdo-economico-y-comercial-global-entre-la-union-europea-y-canada-ceta> [Fecha de consulta: 16 abril 2020].

- Cayón, D. (2020). *El 2019 terminó con un desempleo de 8,9%: antes del impacto del coronavirus había casi 2 millones de desempleados en todo el país* | Infobae Económico [online] Disponible en: <https://www.infobae.com/economia/2020/03/26/el-2019-termino-con-un-desempleo-de-89-antes-del-impacto-del-coronavirus-habia-casi-2-millones-de-desocupados-en-todo-el-pais/> [Fecha de consulta: 18 mayo 2020].
- Centenera, M., (2018). *Argentina cierra 2017 con una inflación del 24,8%, un 46% más de lo previsto* | Ediciones EL PAÍS S.L. [online] Disponible en: https://elpais.com/economia/2018/01/11/actualidad/1515676243_727249.html [Fecha de consulta: 30 mayo 2020].
- Cescyl.es (2020). *Consejo Económico y Social de Castilla y León* [online] Disponible en: <http://www.cescyl.es/> [Fecha de consulta: 7 marzo 2020].
- Cincodías.com.py (2020). *Desempleo en Paraguay afecta más a las mujeres y a la población joven* [online] Disponible en: <https://www.5dias.com.py/2020/03/desempleo-en-paraguay-afecta-mas-a-mujeres-y-jovenes/> [Fecha de consulta: 9 mayo 2020].
- Consejo Nacional de Coordinación de Políticas Sociales, Argentina.gob.ar (2020). *Índice de Precios al Consumidor del 2019*. [online] Disponible en: <https://www.argentina.gob.ar/politicassociales/informes-de-la-situacion-social/monitor-social/indice-de-precios-al-consumidor/2019> [Fecha de consulta: 20 mayo 2020].
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe, CEPAL., (2018). *Boletín de Comercio Exterior del MERCOSUR: El rol del Mercosur en la integración regional* | Organización de las Naciones Unidas [online] Disponible en: https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/44298/1/S1801158_es.pdf [Fecha de consulta: 16 junio 2020].

- Dgeec.gov.py (2020). *Dirección General de Estadística, Encuestas y Censos de Paraguay*. [online]. Disponible en: <https://www.dgeec.gov.py/> [Fecha de consulta: 19 febrero 2020].
- Diario de Valladolid (2019). *Cataluña arrebatada a Castilla y León el liderazgo en la fabricación de vehículos*. [online] Disponible en: <https://diariodevalladolid.elmundo.es/articulo/valladolid/cataluna-arrebata-castilla-leon-liderazgo-fabricacion-vehiculos/20190812071700290015.amp.html> [Fecha de consulta: 23 junio 2020].
- EFE.com (2019). *EEUU, segundo mercado receptor de vino de Castilla y León en 2018 con 20,4 millones* | Agencia EFE, S.A. [online] Disponible en: <https://www.efe.com/efe/castillayleon/economia/eeuu-segundo-mercado-receptor-de-vino-castilla-y-leon-en-2018-con-20-4-millones/50000475-4078343> [Fecha de consulta: 28 junio 2020].
- El Bierzo Digital (2016). *Récord de exportaciones de Castilla y León en 2015 con casi 15.000 millones de euros en ventas y un crecimiento del 16,9%*. [online] Disponible en: <https://www.elbierzodigital.com/nuevo-record-de-exportaciones-de-castilla-y-leon-en-2015-con-casi-15-000-millones-de-euros-en-ventas-y-un-crecimiento-del-169/125098> [Fecha de consulta: 26 mayo 2020].
- Eleconomistaamerica.com (2019). *Indicador de la Balanza Comercial de los Estados Unidos de América* | Editorial Eco Prensa, S.A [online] Disponible en: <https://www.eleconomistaamerica.com/datos-macro/EEUU/Balanza-Comercial> [Fecha de consulta: 12 mayo 2020].
- Eleconomista.es (2019). *Las exportaciones de Castilla y León entre enero y noviembre se sitúan en 15.242 millones, un 0,9% menos* | Editorial Eco Prensa, S.A [online] Disponible en: https://www.eleconomista.es/castilla_y_leon/noticias/9650889/01/19/Las-exportaciones-de-Castilla-y-Leon-entre-enero-y-noviembre-se-situan-en-15242-millones-un-09-menos.html [Fecha de consulta: 25 mayo 2020].
- El Norte de Castilla (2019). *La comunidad de Castilla y León encabeza la pérdida de población en España en el año 2018*. [online] Disponible en:

<https://www.elnortedecastilla.es/castillayleon/castilla-leon-encabeza-20181229130008-nt.html> [Fecha de consulta: 19 febrero 2020].

- E.P. (2019). *La comunidad de Castilla y León pierde 9.616 habitantes en el último año* | El Norte de Castilla [online] Disponible en: <https://www.elnortedecastilla.es/castillayleon/habitantes-castilla-leon-20191227133207-nt.html> [Fecha de consulta: 16 mayo 2020].
- Europa Press (2019). *Entran en vigor los aranceles De EE.UU a productos españoles y los olivareros ya dan por perdido ese mercado* | 20 Minutos Editora, S.L. [online] Disponible en: <https://www.20minutos.es/noticia/3805660/0/entran-vigor-aranceles-estadounidenses-productos-agroalimentarios-espanoles/> [Fecha de consulta: 18 junio 2020].
- European Commission (2020). *Acuerdo Económico y Comercial Global (CETA)* [online] Disponible en: https://ec.europa.eu/trade/policy/in-focus/ceta/index_es.htm [Fecha de consulta: 8 junio 2020].
- FMI (2018). Fondo Monetario Internacional – Data and Statistics | *World Economic Database, Paraguay October 2018*. [online] Disponible en: <https://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2019/02/weodata/weorept.aspx?pr.x=40&pr.y=12&sy=2020&ey=2024&scsm=1&ssd=1&sort=country&ds=.&br=1&c=288&s=NGDPD%2CPPPGBP%2CNGDPDPC%2CPPPPC%2CLP&grp=0&a=#cs1> [Fecha de consulta: 13 mayo 2020].
- FMI (2018). Fondo Monetario Internacional – Data and Statistics | *World Economic Database, Uruguay October 2019*. [online] Disponible en: <https://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2019/02/weodata/weorept.aspx?pr.x=55&pr.y=15&sy=2017&ey=2021&scsm=1&ssd=1&sort=country&ds=.&br=1&c=298&s=NGDPD%2CPPPGBP%2CNGDPDPC%2CPPPPC%2CPCPIPCH&grp=0&a=> [Fecha de consulta: 13 mayo 2020].
- FMI (2020). *Página Inicial del Fondo Monetario Internacional*. [online] Disponible en: <https://www.imf.org/external/spanish/index.htm> [Fecha de consulta: 18 febrero 2020].
- Gaceta económica blog, (2020). *La balanza comercial registró un déficit de 116 mdd en septiembre, pero un superávit de 2,687 mdd en el*

acumulado | Gobierno de México, gov.mx. [online] Disponible en: <https://www.gob.mx/shcp%7Cgacetaeconomica/articulos/la-balanza-comercial-registro-un-deficit-de-116-mdd-en-septiembre-pero-un-superavit-de-2-687-mdd-en-el-acumulado> [Fecha de consulta: 4 junio 2020].

- Gratius, S., 2008. *Mercosur y NAFTA. Instituciones y mecanismos de decisión en procesos de integración asimétricos*. Madrid: Iberoamericana Editorial Vervuert.
- Grubel, H.G. y Lloyd, P.J. (1975). *Intra-Industry Trade: The Theory and Measurement of International Trade in Differentiated Products*, London, The Macmillan Press LTD.
- González, E., (2020). *La inflación argentina fue en 2019 del 53,8%, la más elevada en 28 años* | Ediciones EL PAÍS S.L. [online] Disponible en: https://elpais.com/economia/2020/01/15/actualidad/1579119241_444665.html [Fecha de consulta: 27 abril 2020].
- Iberaval S.G.R., (2020). *Iberaval financiará a las empresas de CyL en EEUU*. [online] Disponible en: <https://www.iberaval.es/noticias/iberaval-camara-comercio-hispana-eeuu/> [Fecha de consulta: 18 junio 2020].
- ICEX España Exportación e Inversiones, Icx.es (2020). *Informes y documentos. Informe mensual de comercio exterior de la comunidad de Castilla y León en septiembre del año 2019* [online] Disponible en: <https://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/que-es-icex/donde-estamos/red-territorial-de-comercio/navegacion-principal/informes-y-documentos/index.html?idComunidad=8> [Fecha de consulta: 16 abril 2020].
- ICEX España Exportación e Inversiones, Icx.es (2020). *Informe económico y comercial de Paraguay, actualizado en diciembre 2019* | Oficina Económica y Comercial de Asunción [online] Disponible en: https://www.icex.es/icex/wcm/idc/groups/public/documents/documento_anexo/mdiw/odq3/~edisp/dax2020847242.pdf [Fecha de consulta: 9 marzo 2020].

- ICEX España Exportación e Inversiones, Icx.es (2020). *Relaciones bilaterales con Canadá* | Red de Oficinas Económicas y Comerciales de España en el exterior [online] Disponible en: <https://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de-mercados/paises/navegacion-principal/el-pais/relaciones-bilaterales/index.html?idPais=CA#> [Fecha de consulta: 25 mayo 2020].
- Icontainers.com (2020). *Comercio Internacional y Mercados - ¿Cuáles son las principales importaciones y exportaciones de Canadá?* [online] Disponible en: <https://www.icontainers.com/es/2020/01/27/principales-exportaciones-importaciones-canada/> [Fecha de consulta: 6 mayo 2020].
- Infobae.com (2020). *El déficit comercial de los Estados Unidos de América bajó en 2019 por primera vez en seis años.* [online] Disponible en: <https://www.infobae.com/america/eeuu/2020/02/05/el-deficit-comercial-de-estados-unidos-bajo-en-2019-por-primera-vez-en-seis-anos/> [Fecha de consulta: 9 mayo 2020].
- Infobae.com (2020). *Qué es el poder adquisitivo y cómo afecta a los trabajadores que menos ganan* [online] Disponible en: <https://www.infobae.com/america/mexico/2020/02/12/que-es-el-poder-adquisitivo-y-como-afecta-a-los-trabajadores-que-menos-ganan/> [Fecha de consulta: 16 mayo 2020].
- Instituto Brasileño de Geografía y Estadística, Ibge.gov.br (2020). *IBGE | Portal Do IBGE* [online] Disponible en: <https://www.ibge.gov.br/> [Fecha de consulta: 11 marzo 2020].
- Instituto Nacional de Estadística de Uruguay, Ine.gub.uy (2020). *Inicio del INE de Uruguay* [online] Disponible en: <http://www.ine.gub.uy/> [Fecha de consulta: 11 marzo 2020]
- INDEC, Indec.gob.ar (2020). *Instituto Nacional de Estadística y Censos de La República Argentina.* [online] Disponible en: <https://www.indec.gob.ar/> [Fecha de consulta: 7 marzo 2020].
- INE (2020). *Instituto Nacional de Estadística* [online] Disponible en: <https://www.ine.es/> [Fecha de consulta: 16 febrero 2020].

- INEGI, Inegi.org.mx (2020). *Instituto Nacional de Estadística y Geografía de México* [online] Disponible en: <https://www.inegi.org.mx/> [Fecha de consulta: 19 febrero 2020].
- INEGI, Inegi.org.mx (2020). *Balanza comercial de México*. [online] Disponible en: <https://www.inegi.org.mx/temas/balanza/> [Fecha de consulta: 4 julio 2020].
- IMCP, Instituto Mexicano De Contadores Públicos (2020). *¿Cuáles son los productos que más exporta México al mundo?* [online] Disponible en: <https://imcp.org.mx/servicios/cuales-los-productos-exporta-mexico-al-mundo/> [Fecha de consulta: 12 mayo 2020].
- Junta de Castilla y León, Jcyl.es (2020). *Página Principal De La Junta De Castilla y León* [online] Disponible en: <https://www.jcyl.es/> [Fecha de consulta: 14 febrero 2020].
- Junta de Castilla y León, Jcyl.es (2020). *Comercio exterior - Sistema de Información Estadística (SIE), Dirección General de Presupuestos y Estadística - Consejería de Economía y Hacienda* [online] Disponible en: <http://www.jcyl.es/sie/sas/broker? PROGRAM=mddbpgm.v2.indexv2.scl& SERVICE=sasweb1& DEBUG=0&menu=index> [Fecha de consulta: 14 febrero 2020].
- Lampaignere.com (2020). *El comercio exterior de Estados Unidos y sus principales socios comerciales*. [online] Disponible en: <https://lampaignere.com/es/noticias/ficha/el-comercio-exterior-de-eeuu-y-sus-principales-socios-comerciales> [Fecha de consulta: 16 junio 2020].
- LaNación.com.py (2020). *Balanza Comercial de Paraguay sigue positiva* [online] Disponible en: <https://www.lanacion.com.py/mitad-de-semana/2020/02/19/balanza-comercial-de-paraguay-sigue-positiva-resaltan/> [Fecha de consulta: 9 abril 2020].
- La Vanguardia (2019). *Economía - Castilla y León impulsa el comercio con Canadá tras el acuerdo CETA*. [online] Disponible en: <https://www.lavanguardia.com/vida/20190125/454294788705/castilla-y-leon-impulsa-el-comercio-con-canada-tras-el-acuerdo-ceta.html> [Fecha de consulta: 14 mayo 2020].

- La Vanguardia (2020). *Economía - Estados Unidos cierra 2019 con 20,8 billones de deuda, un 5,6% más que en 2018* [online] Disponible en: <https://www.lavanguardia.com/vida/20200108/472789082631/economia--estados-unidos-cierra-2019-con-208-billones-de-deuda-un-56-mas.html> [Fecha de consulta: 10 mayo 2020].
- La Vanguardia (2019). *Economía - La automoción lastra las exportaciones de Castilla y León en 2019.* [online] Disponible en: <https://www.lavanguardia.com/politica/20190801/463806668577/la-automocion-lastra-las-exportaciones-de-castilla-y-leon-en-2019.html> [Fecha de consulta: 14 mayo 2020].
- Liesner, HH. 1958. The European Common Market and British Industry. *Economic Journal* 68:302-316.
- Mercado Común del Sur (2020). *Sitio Oficial de MERCOSUR.* [online] Disponible en: <https://www.mercosur.int/> [Fecha de consulta: 18 febrero 2020].
- Millán, J.A, (2015). *La economía mexicana al cierre en 2015* | El Universal [online] Disponible en: <https://www.eluniversal.com.mx/articulo/cartera/economia/2015/11/24/la-economia-mexicana-al-cierre-de-2015> [Fecha de consulta: 9 julio 2020].
- Ministerio de Economía, Argentina.gob.ar (2019). *Presentación gráfica de la deuda en el cuarto trimestre del año 2019.* [online] Disponible en: <https://www.argentina.gob.ar/economia/finanzas/presentaciongraficadeudapublica> [Fecha de consulta: 5 mayo 2020].
- Ministerio de Hacienda, Hacienda.gob.es (2020). *Portal Institucional del Ministerio de Hacienda* | Gobierno de España. [online] Disponible en: <https://www.hacienda.gob.es/gl-Es/Paginas/Home.aspx> [Fecha de consulta: 9 abril 2020].
- Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital, Tesoro.es (2020). *Estadísticas Mensuales junio 2020* | Tesoro Público. [online] Disponible en: <https://www.tesoro.es/deuda-publica/estad%C3%ADsticas-mensuales> [Fecha de consulta: 9 junio 2020].

- Morgan Stanley Capital International MSCI (2020). *MSCI – Powering Better Investment Decisions*. [online] Disponible en: <https://www.msci.com/> [Fecha de consulta: 5 junio 2020].
- Notimex y AFP, (2020). *Balanza comercial registró superávit de 5,820 millones de dólares en 2019* | Periódico El Economista S.A. [online] Disponible en: <https://www.eleconomista.com.mx/empresas/Balanza-comercial-registro-superavit-de-5820-millones-de-dolares-en-2019-20200128-0043.html> [Fecha de consulta: 9 mayo 2020].
- Organización Mundial del Comercio, Wto.org (2020). *Página Web Inicial de la Organización Mundial del Comercio (OMC)*. [online] Disponible en: <https://www.wto.org/indexsp.htm> [Fecha de consulta: 18 marzo 2020].
- Population Pyramid (2020). *Population Pyramids of the World from 1950 to 2100*. [online] Disponible en: <https://www.populationpyramid.net/> [Fecha de consulta: 4 abril 2020].
- Posada, A., (2019). *Castilla y León potenciará su imagen de marca en EE.UU para sortear los aranceles de Trump* | El Norte de Castilla [online] Disponible en: <https://www.elnortedecastilla.es/castillayleon/castilla-leon-potenciara-20191009212525-nt.html> [Fecha de consulta: 2 junio 2020].
- Rivas Molina, F., (2019). *Argentina recupera la categoría de “mercado emergente”* | Ediciones EL PAÍS S.L. [online] Disponible en: https://elpais.com/economia/2019/05/14/actualidad/1557842502_058316.html [Fecha de consulta: 5 julio 2020].
- Santander Trade Markets (2018). *Cifras del comercio exterior en Canadá*. [online] Disponible en: <https://santandertrade.com/es/portal/analizar-mercados/canada/cifras-comercio-exterior> [Fecha de consulta: 28 junio 2020].
- Scott, L; Vollrath, T. 1992. Global competitive advantages and overall bilateral complementary in agriculture. USDA/IRS Statistical Bulletin no. 850.
- Silvina Viazz, M., (2020). *Índice de Precios al Consumidor (IPC) diciembre 2019, Vol. 34 n°1* | INDEC: Instituto Nacional de Estadística y Censos de Argentina [online] Disponible en:

https://www.indec.gob.ar/uploads/informesdeprensa/ipc_01_20578B3E8357.pdf [Fecha de consulta: 9 junio 2020].

- Statista (2020). *Statista - El Portal De Estadísticas* [online] Disponible en: <https://es.statista.com/> [Fecha de consulta: 25 febrero 2020].
- Statistics Canada, Statcan.gc.ca (2020). *Canada's National Statistical Agency* [online] Disponible en: <https://www.statcan.gc.ca/eng/start> [Fecha de consulta: 28 febrero 2020].
- The Economist (2020). [online] Disponible en: <https://www.economist.com/> [Fecha de consulta: 5 junio 2020].
- The observatory of economic complexity, Oec.world (2020). *Informes por países* [online] Disponible en: <https://oec.world/> [Fecha de consulta: 15 marzo 2020].
- The United States Census Bureau (2020). *Who we are.* [online] Disponible en: <https://www.census.gov/about/who.html> [Fecha de consulta: 19 febrero 2020].
- Tomé, I., (2016). *USA: un gran mercado para Castilla y León* | ABC.es [online] Disponible en: https://www.abc.es/espana/castilla-leon/abci-gran-mercado-para-castilla-y-leon-201607301406_noticia.html [Fecha de consulta: 22 junio 2020].
- Tratado de Libre Comercio de América del Norte, Naftanow.org (2020). *Oficial Web North American Free Trade Agreement, NAFTA* [online] Disponible en: <https://www.naftanow.org/> [Fecha de consulta: 18 febrero 2020].
- Unión Europea (2020). *Web Oficial de la Unión Europea.* [online] Disponible en: https://europa.eu/european-union/index_es [Fecha de consulta: 7 marzo 2020].
- Vollrath, T. 1991. A theoretical evaluation of alternative trade intensity measures of revealed comparative advantage. *Weltwirtschaftliches Archiv.* p. 264-280.

8. ANEXOS.

ANEXO 1. INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA DEL EPÍGRAFE 3.

Tabla A.1.1. Comparativa de las balanzas comerciales de España, EE.UU, Canadá, México, Brasil, Paraguay, Uruguay y Argentina. Año 2017.

COMPARATIVA DE LA BALANZA COMERCIAL AÑO 2017						
Países	Exportaciones % sobre PIB	Importaciones % sobre PIB	Balanza comercial	Tasa de cobertura	Balanza comercial % PIB	Tasa de variación
ESPAÑA	283.094,6M€ 24,37%	311.651,2M€ 26,82%	- 28.556,6M€	90,78%	- 2,46%	- 0,75
EE.UU	1.368.746,5M€ 7,92%	2.131.960,4M€ 12,34%	- 763.213M€	64,20%	- 4,42%	- 0,15
CANADÁ	372.327,4M€ 25,48%	392.289,0M€ 26,84%	- 19.814,5 M€	94,95%	- 1,36%	0,14
MÉXICO	362.425,9M€ 35,28%	382.591,0M€ 37,24%	- 20.135,0M€	94,74%	- 1,96%	0,23
BRASIL	192.740,7M€ 10,56%	139.455,5M€ 7,64%	53.285,2M€	138,21%	2,92%	0,60
PARAGUAY	7.683,4M€ 22,25%	10.511,4M€ 30,44%	- 2.828,0M€	73,10%	- 10,25%	- 4,70
URUGUAY	6.982,8M€ 13,25%	7.486,8M€ 14,20%	- 504,0M€	93,27%	- 0,96%	1,12
ARGENTINA	51.891,7M€ 9,14%	59.245,8M€ 10,43%	- 7.354,2M€	87,59%	- 1,29%	- 1,66

Fuente: Elaboración propia a partir de datos obtenidos de los Institutos Nacionales de Estadística de cada país y Datosmacro.com

Gráfico A.1.1. Peso del comercio exterior, en términos de exportaciones e importaciones, de Castilla y León según países de destino o procedencia de los bienes y servicios. Enero-diciembre 2018.

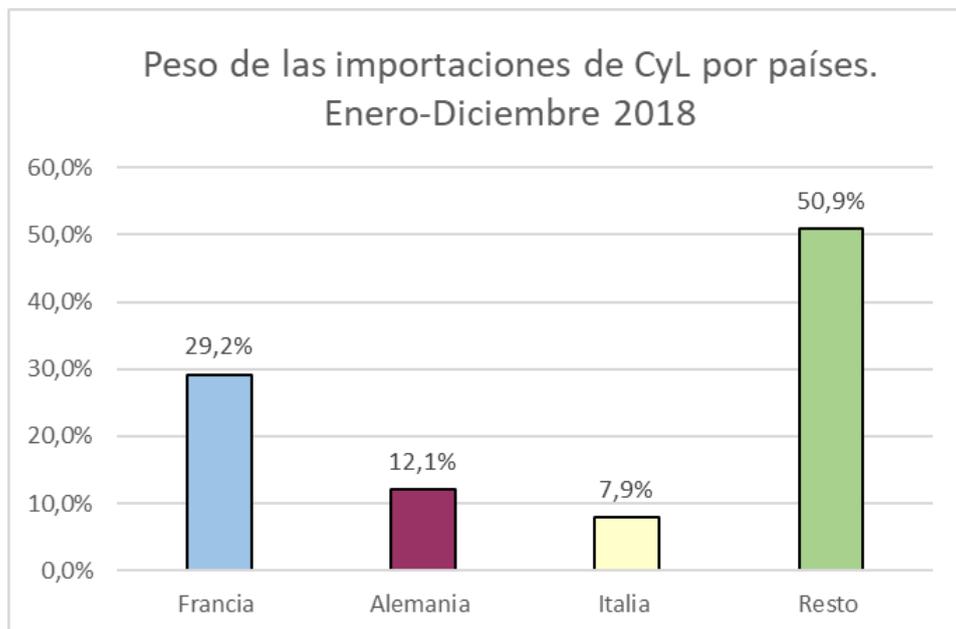
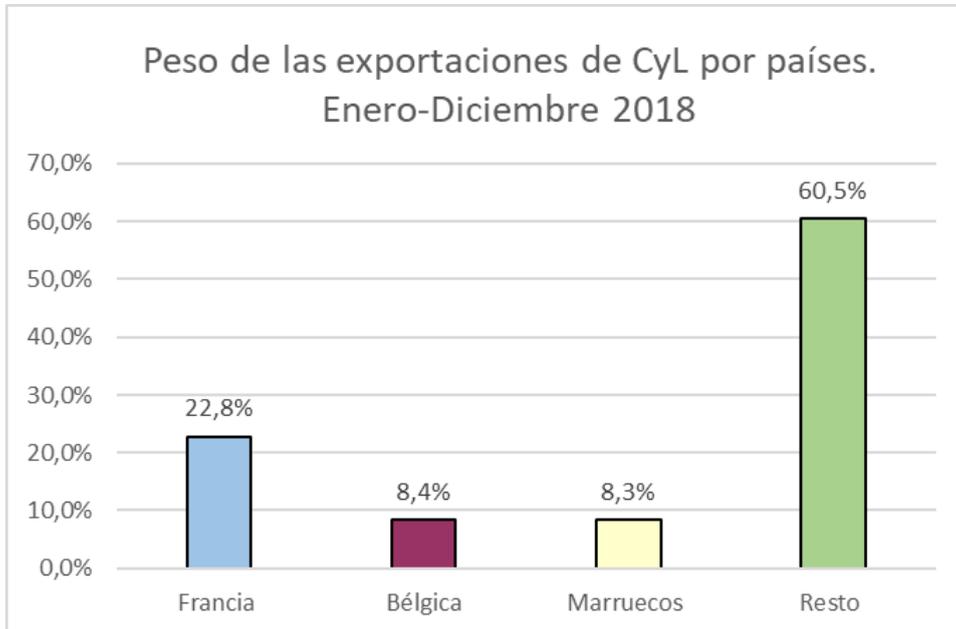
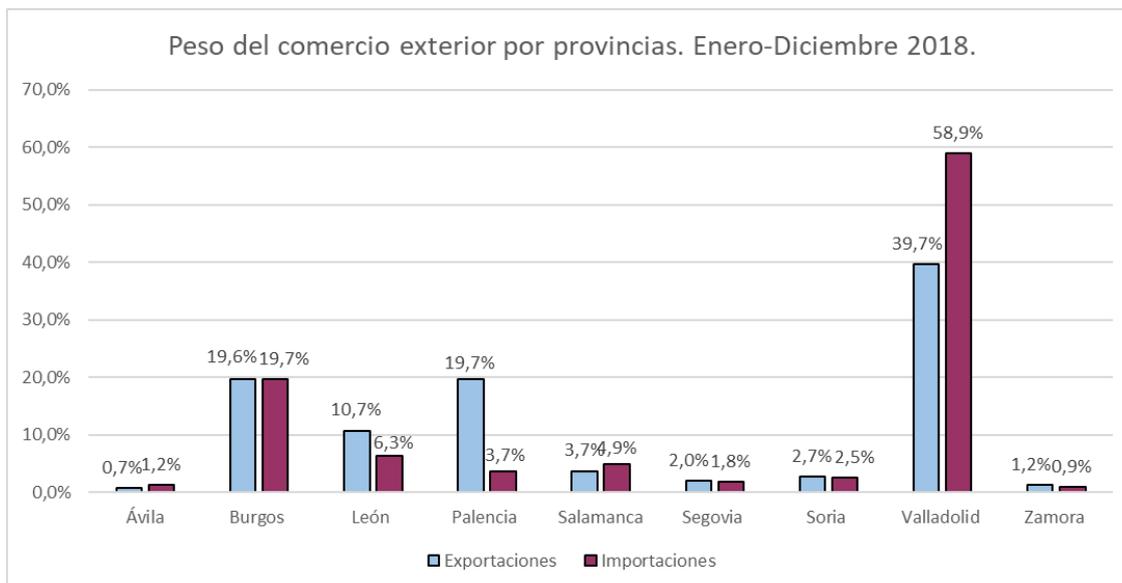


Gráfico A.1.2. Peso del comercio exterior de la comunidad de Castilla y León por provincias. Enero-diciembre 2018.



ANEXO 2. INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA DEL EPÍGRAFE 4.

Tabla A.2.1. Valor de las importaciones y las exportaciones, en miles de euros, para el cálculo de los IVCR de Castilla y León con Estados Unidos, Canadá, México, Brasil, Paraguay, Uruguay y Argentina por secciones arancelarias. Año 2013.

Año 2013	01 ANIMALES VIVOS Y PRODUCTOS DEL REINO ANIMAL			02 PRODUCTOS DEL REINO VEGETAL			03 GRASAS Y ACEITES			04 PRODUCTOS DE LAS INDUSTRIAS ALIMENTARIAS		
	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR
ESTADOS UNIDOS	642	4.222	73,60	33.599	1.991	- 88,81	5	152	93,63	11.138	31.011	47,15
CANADÁ	0	635	100,00	14.323	59	- 99,18	-	12	-	0	6.435	100,00
MÉXICO	-	1.878	-	24.227	627	- 94,95	-	9	-	0	13.555	100,00
BRASIL	1.389	1.229	- 6,11	846	72	- 84,31	13	-	-	7.507	3.017	- 42,66
PARAGUAY	-	26	-	1.155	-	-	-	-	-	-	153	-
URUGUAY	320	5	- 96,92	41	16	- 43,86	-	-	-	0	268	100,00
ARGENTINA	2.712	5	- 99,63	11.841	349	- 94,27	-	-	-	-	4	-
TOTAL	5.063	8.000	22,48	86.032	3.114	- 93,01	18	173	81,15	18.645	54.443	48,98

05 PRODUCTOS MINERALES			06 PRODCUTOS DE LAS INDUSTRIAS QUÍMICAS Y CONEXAS			07 MATERIAS PLASTICAS Y SUS MANUFACTURAS			08 PIELES, CUERO, PELETERIA Y SUS MANUFACTURAS			09 MADERA, CARBON VEGETAL, CORCHO...		
IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR
161	11.971	97,35	105.979	12.996	- 78,15	4.710	4.353	- 3,94	27	31	6,90	1.571	258	- 71,79
6	3	- 33,33	56.387	109.611	32,06	276	163	- 25,74	61	3	- 90,63	50	0	- 100,00
17	25	19,05	118	12.012	98,05	254	1.878	76,17	11	29	45,00	-	369	-
-	1	-	55	27.188	99,60	462	1.437	51,34	0	0	0,00	106	612	70,47
-	-	-	-	347	-	0	2	100,00	-	0	-	-	-	-
-	0	-	-	1.157	-	-	107	-	14	191	86,34	-	-	-
-	0	-	136	16.354	98,35	1	792	99,75	212	0	- 100,00	-	-	-
184	12.000	96,98	162.675	179.665	4,96	5.703	8.732	20,98	325	254	- 12,26	1.727	1.239	- 16,45

10 PASTAS DE MADERA U OTRAS MATERIAS CELULOSA			11 MATERIAS TEXTILES Y SUS MANUFACTURAS			12 CALZADOS, SOMBRERERIA, PARAGUAS...			13 MANUFACTURAS DE PIEDRA, YESO, CEMENTO...			14 PERLAS, PIEDRAS PRECIOSAS, METALES PRECIOSOS...		
IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR
10.982	455	- 92,04	1.307	2.213	25,74	14	64	64,10	307	2.803	80,26	22	91	61,06
844	21	- 95,14	3	203	97,09	1	4	60,00	125	475	58,33	7	-	-
4	1.048	99,24	29	2.052	97,21	0	16	100,00	2	656	99,39	8	94	98,25
19.842	35	- 99,65	42	2.338	96,47	10	-	-	398	235	- 25,75	-	-	-
0	120	100,00	-	374	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
-	206	-	-	34	-	0	5	100,00	-	18	-	-	6	-
3	3.556	99,83	1	688	99,71	1	0	- 100,00	1	234	99,15	1	-	-
31.675	5.441	- 70,68	1.382	7.902	70,23	26	89	54,78	833	4.421	68,29	38	1.001	92,69

15 METALES COMUNES Y SUS MANUFACTURAS			16 MAQUINAS Y APARATOS, MATERIAL ELECTRICO...			17 MATERIAL DE TRANSPORTE			18 INSTRUMENTOS Y APARATOS DE ÓPTICA			19 ARMAS Y MUNICIONES, SUS PARTES Y ACCESORIOS		
IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR
3.091	9.316	50,17	42.580	28.484	- 19,84	3.634	6.866	30,78	2.199	410	- 68,57	1.911	-	-
3.223	91	- 94,51	1.149	6.868	71,34	191	1	- 98,96	185	42	- 63,00	-	-	-
1.584	7.432	64,86	491	9.994	90,63	2.085	45.160	91,17	528	575	4,26	-	140	-
829	1.479	28,16	124	9.083	97,31	47	22.916	99,59	1	1.138	99,82	-	-	-
-	-	-	-	479	-	-	517	-	-	-	-	-	-	-
-	143	-	0	1.499	100,00	-	333	-	3	65	91,18	-	-	-
407	2.015	66,39	53	5.045	97,92	1.043	24.557	91,85	6	96	88,24	-	-	-
9.134	20.476	38,30	44.397	61.452	16,11	7.000	100.350	86,96	2.922	2.326	- 11,36	1.911	140	- 86,35

20 MERCANCIAS Y PRODUCTOS DIVERSOS			21 OBJETOS DE ARTE...			22 SIN VALOR			TOTAL		
IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR
487	200	- 41,78	43	6	- 75,51	2.942	97.132	94,12	227.351	215.025	- 2,79
3	47	88,00	0	-	-	7	101	87,04	76.843	124.774	23,77
14	1.404	98,03	2	-	-	10	1.486	98,66	29.384	101.249	55,01
2	668	99,40	0	-	-	7	36.319	99,96	31.680	107.765	54,56
0	-	-	-	-	-	0	43	100,00	1.155	2.062	28,19
-	47	-	-	-	-	1	41	95,24	379	4.142	83,23
1	1	0	-	-	-	17	4.880	99,31	16.435	58.577	56,18
507	2.367	64,72	45	6	- 76,47	2.984	140.002	95,83	383.227	613.594	23,11

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Tabla A.2.2. Valor de las importaciones y las exportaciones, en miles de euros, para el cálculo de los IVCR de Castilla y León con Estados Unidos, Canadá, México, Brasil, Paraguay, Uruguay y Argentina por secciones arancelarias. Año 2015.

Año 2015	01 ANIMALES VIVOS Y PRODUCTOS DEL REINO ANIMAL			02 PRODUCTOS DEL REINO VEGETAL			03 GRASAS Y ACEITES			04 PRODUCTOS DE LAS INDUSTRIAS ALIMENTARIAS		
	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR
ESTADOS UNIDOS	2.248	24.848	83,41	28.192	4.193	- 74,11	149	74	- 33,63	5.176	35.007	74,24
CANADÁ	36	2.923	97,57	8.085	485	- 88,68	-	12	-	0	6.042	100,00
MÉXICO	1.793	4.133	39,49	18.328	1.308	- 86,68	-	13	-	379	17.817	95,83
BRASIL	544	664	9,93	2.418	741	- 53,09	-	2	-	204	1.850	80,14
PARAGUAY	-	13	-	1.769	29	- 96,77	-	-	-	-	502	-
URUGUAY	319	699	37,33	-	330	-	-	-	-	-	317	-
ARGENTINA	6.443	11	- 99,66	24.164	341	- 97,22	2	-	-	115	38	- 50,33
TOTAL	11.383	33.291	49,04	82.956	7.427	- 83,57	151	101	- 19,84	5.874	61.573	82,58

05 PRODUCTOS MINERALES			06 PRODCUTOS DE LAS INDUSTRIAS QUÍMICAS Y CONEXAS			07 MATERIAS PLASTICAS Y SUS MANUFACTURAS			08 PIELES, CUERO, PELETERIA Y SUS MANUFACTURAS			09 MADERA, CARBON VEGETAL, CORCHO...		
IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR
107	17.577	98,79	54.145	24.235	- 38,16	4.241	5.146	9,64	44	58	13,73	2.464	353	- 74,94
0	0	0,00	14.718	126.019	79,08	1.419	201	- 75,19	19	0	- 100,00	9	11	10,00
-	1	-	4.922	55.581	83,73	542	2.300	61,86	0	187	100,00	1	435	99,91
1	1.715	99,88	838	51.243	96,78	214	1.187	69,45	0	-	-	105	5.035	95,91
-	-	-	0	519	100,00	-	0	-	-	-	-	353	-	-
-	0	-	-	2.088	-	-	53	-	37	201	68,91	-	1	-
-	3	-	225	18.830	97,64	0	565	100,00	43	-	-	0	-	-
108	19.296	98,89	74.848	278.515	57,64	6.416	9.452	19,13	143	446	51,44	2.932	5.835	33,11

10 PASTAS DE MADERA U OTRAS MATERIAS CELULOSA			11 MATERIAS TEXTILES Y SUS MANUFACTURAS			12 CALZADOS, SOMBRERERIA, PARAGUAS...			13 MANUFACTURAS DE PIEDRA, YESO, CEMENTO...			14 PERLAS, PIEDRAS PRECIOSAS, METALES PRECIOSOS...		
IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR
9.245	208	- 95,60	1.739	1.539	- 6,10	17	103	71,67	1.317	1.278	- 3,51	25	119	65,28
2	1	- 33,33	16	48	50,00	1	55	96,43	2	258	98,46	2	0	- 100,00
23	932	95,18	74	2.095	93,18	7	15	36,36	356	469	13,70	7	571	97,58
26.775	5	- 99,96	28	2.206	97,49	37	11	- 54,17	669	84	- 77,69	1	-	-
-	36	-	0	49	100,00	-	-	-	-	-	-	-	-	-
-	147	-	-	0	-	-	-	-	-	1	-	-	3	-
2	4.683	99,91	0	651	100,00	1	0	- 100,00	-	75	-	-	1	-
36.047	6.012	- 71,41	1.857	6.588	56,02	63	184	48,99	2.398	2.165	- 5,11	35	694	90,40

15 METALES COMUNES Y SUS MANUFACTURAS			16 MAQUINAS Y APARATOS, MATERIAL ELECTRICO...			17 MATERIAL DE TRANSPORTE			18 INSTRUMENTOS Y APARATOS DE ÓPTICA			19 ARMAS Y MUNICIONES, SUS PARTES Y ACCESORIOS		
IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR
4.449	9.339	35,47	58.873	78.083	14,03	5.563	8.370	20,15	7.929	532	- 87,42	312	245	- 10,03
50	921	89,70	3.263	8.327	43,69	1.350	202	- 73,97	328	37	- 79,73	-	-	-
5.090	9.176	28,64	1.966	17.022	79,29	189	46.567	99,19	277	1.045	58,09	-	189	-
43	2.054	95,90	271	6.027	91,39	97	27.007	99,28	3	750	99,20	-	-	-
-	3	-	-	268	-	-	342	-	-	0	-	-	102	-
0	397	100,00	-	4.014	-	-	725	-	-	41	-	-	142	-
486	3.772	77,17	9	3.274	99,45	74	13.959	98,95	7	109	87,93	-	52	-
10.118	25.662	43,44	64.382	117.015	29,02	7.273	97.172	86,07	8.544	2.514	- 54,53	312	730	40,12

20 MERCANCIAS Y PRODUCTOS DIVERSOS			21 OBJETOS DE ARTE...			22 SIN VALOR			TOTAL		
IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR
579	710	10,16	73	34	- 36,45	325	34.175	98,12	187.266	246.228	13,60
1	14	86,67	1	-	-	107	3.025	93,17	29.410	148.582	66,95
63	2.31	94,74	7	42	71,43	16	8.383	99,62	34.039	170.612	66,73
3	756	99,21	-	-	-	6	99.499	99,99	32.256	200.836	72,32
-	1	-	-	-	-	1	6	71,43	2.123	1.870	- 6,34
-	49	-	-	136	-	0	4	100,00	357	9.384	92,67
5	677	98,53	-	-	-	5	13.078	99,92	31.581	60.118	31,12
651	4.538	74,91	81	212	44,71	460	158.206	99,42	317.032	837.630	45,09

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Tabla A.2.3. Valor de las importaciones y las exportaciones, en miles de euros, para el cálculo de los IVCR de Castilla y León con Estados Unidos, Canadá, México, Brasil, Paraguay, Uruguay y Argentina por secciones arancelarias. Año 2017.

Año 2017	01 ANIMALES VIVOS Y PRODUCTOS DEL REINO ANIMAL			02 PRODUCTOS DEL REINO VEGETAL			03 GRASAS Y ACEITES			04 PRODUCTOS DE LAS INDUSTRIAS ALIMENTARIAS		
	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR
ESTADOS UNIDOS	3.568	15.691	62,95	38.024	3.874	- 81,51	60	52	- 7,14	2.203	42.517	90,15
CANADÁ	44	2.329	96,29	12.062	180	- 97,06	-	0	-	0	8.309	100,00
MÉXICO	1.134	3.684	52,93	13.760	880	- 87,98	46	9	- 67,27	1.330	18.927	86,87
BRASIL	412	493	8,95	8.302	895	- 80,54	5	3	- 25,00	16.518	2.561	- 73,15
PARAGUAY	-	47	-	2.426	47	- 96,20	-	-	-	6	916	98,70
URUGUAY	346	133	- 44,47	15	116	77,10	-	-	-	-	813	-
ARGENTINA	18.508	320	- 96,60	22.288	94	- 99,16	-	-	-	84	178	35,88
TOTAL	24.012	22.697	- 2,82	96.877	6.086	- 88,18	111	64	- 26,86	20.141	74.221	57,31

05 PRODUCTOS MINERALES			06 PRODCUTOS DE LAS INDUSTRIAS QUÍMICAS Y CONEXAS			07 MATERIAS PLASTICAS Y SUS MANUFACTURAS			08 PIELES, CUERO, PELETERIA Y SUS MANUFACTURAS			09 MADERA, CARBON VEGETAL, CORCHO...		
IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR
267	2.296	79,17	49.788	27.944	- 28,10	8.206	5.117	- 23,19	44	149	54,40	3.195	406	- 77,45
135	-	-	23.167	77.858	54,14	821	343	- 41,07	19	13	- 18,75	37	44	8,64
-	582	-	2.793	15.598	69,63	879	1.951	37,88	14	150	82,93	0	807	100,00
235	4	- 96,65	1.557	42.063	92,86	421	3.268	77,18	0	0	0,00	28	15	- 30,23
-	-	-	-	280	-	-	146	-	-	2	-	-	-	-
6	-	-	-	1.365	-	-	18	-	-	41	-	-	29	-
-	61	-	12	8.602	99,72	0	792	100,00	16	1	- 88,24	-	0	-
643	2.943	64,14	77.317	173.710	38,40	10.327	11.635	5,96	93	356	58,57	3.260	1.301	- 42,95

10 PASTAS DE MADERA U OTRAS MATERIAS CELULOSA			11 MATERIAS TEXTILES Y SUS MANUFACTURAS			12 CALZADOS, SOMBRERERIA, PARAGUAS...			13 MANUFACTURAS DE PIEDRA, YESO, CEMENTO...			14 PERLAS, PIEDRAS PRECIOSAS, METALES PRECIOSOS...		
IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR
7.871	370	- 91,02	1.025	4.641	63,82	23	272	84,41	4.353	2.273	- 31,39	13	82	72,63
3	212	97,21	6	677	98,24	3	14	64,71	12	650	96,37	2	3	20,00
5	1.414	99,30	22	2.645	98,35	2	10	66,67	390	384	- 0,78	6	1.155	98,97
27.018	112	- 99,17	8	3.514	99,55	6	0	- 100,00	602	86	- 75,00	-	0	-
-	3	-	0	20	100,00	0	-	-	-	-	-	-	-	-
-	22	-	-	16	-	-	0	-	-	-	-	-	-	-
2	3.527	99,89	0	459	100,00	0	0	0,00	0	278	100,00	3	-	-
34.899	5.660	- 72,09	1.061	11.972	83,72	34	296	79,39	5.357	3.671	- 18,68	24	1.240	96,20

15 METALES COMUNES Y	16 MAQUINAS Y APARATOS,	17 MATERIAL DE	18 INSTRUMENTOS Y	19 ARMAS Y MUNICIONES,
----------------------	-------------------------	----------------	-------------------	------------------------

SUS MANUFACTURAS			MATERIAL ELECTRICO...			TRANSPORTE			APARATOS DE ÓPTICA			SUS PARTES Y ACCESORIOS		
IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR
3.900	11.876	50,56	55.091	166.141	50,20	7.066	12.162	26,50	22.487	701	- 93,95	533	3.163	71,16
294	772	44,84	3.320	60.300	89,56	2.660	305	- 79,43	559	43	- 85,71	19	-	-
10.548	14.056	14,26	1.228	24.604	90,49	1.497	50.967	94,29	1.806	1.814	0,22	-	410	-
4.622	1.015	- 63,99	657	8.431	85,54	40	26.090	99,69	0	1.199	100,00	-	823	-
-	7	-	-	99	-	-	283	-	-	-	-	-	-	-
-	70	-	-	686	-	0	597	100,00	-	0	-	-	236	-
468	3.788	78,01	69	52.608	99,74	6	7.037	99,83	7	600	97,69	-	844	-
19.832	31.584	22,86	60.365	312.869	67,65	11.269	97.441	79,27	24.859	4.357	- 70,17	552	5.476	81,69

20 MERCANCIAS Y PRODUCTOS DIVERSOS			21 OBJETOS DE ARTE...			22 SIN VALOR			TOTAL		
IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR
1.423	1.754	10,42	67	158	40,44	179	20.119	98,24	209.388	321.758	21,16
14	20	17,65	-	-	-	6	1.768	99,32	43.182	153.842	56,17
1.514	1.146	- 13,83	4	2	- 33,33	33	1.841	96,48	37.013	143.034	58,89
0	1.120	100,00	5	-	-	9	69.554	99,97	60.444	161.247	45,47
-	-	-	-	-	-	0	4	100,00	2.433	1.855	- 13,48
-	218	-	-	-	-	0	320	100,00	367	4.683	85,47
1	330	99,40	-	-	-	15	7.838	99,62	41.481	87.357	35,61
2.952	4.588	21,70	76	160	35,59	242	101.444	99,52	394.308	873.776	37,81

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Tabla A.2.4. Valor de las importaciones y las exportaciones, en miles de euros, para el cálculo de los IVCR de Castilla y León con Estados Unidos, Canadá, México, Brasil, Paraguay, Uruguay y Argentina por secciones arancelarias. Año 2019.

Año 2019	01 ANIMALES VIVOS Y PRODUCTOS DEL REINO ANIMAL			02 PRODUCTOS DEL REINO VEGETAL			03 GRASAS Y ACEITES			04 PRODUCTOS DE LAS INDUSTRIAS ALIMENTARIAS		
	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR
ESTADOS UNIDOS	1.887	14.492	76,96	27.477	3.796	- 75,72	6	149	92,26	3.150	62.621	90,42
CANADÁ	123	2.127	89,07	7.595	61	- 98,41	-	60	-	6	8.812	99,86
MÉXICO	2.787	3.732	14,50	14.370	802	- 89,43	23	24	2,13	891	19.240	91,15
BRASIL	401	925	39,52	9.265	1.207	- 76,95	4	71	89,33	900	3.782	61,55
PARAGUAY	-	4	-	2.562	2	- 99,84	-	-	-	34	539	88,13
URUGUAY	94	155	24,50	-	129	-	-	-	-	0	997	100,00
ARGENTINA	19.061	163	- 98,30	15.667	144	- 98,18	-	-	-	99	511	67,54
TOTAL	24.353	21.598	- 6,00	76.936	6.141	- 85,22	33	304	80,42	5.080	96.502	90,00

05 PRODUCTOS MINERALES			06 PRODCUTOS DE LAS INDUSTRIAS QUÍMICAS Y CONEXAS			07 MATERIAS PLASTICAS Y SUS MANUFACTURAS			08 PIELES, CUERO, PELETERIA Y SUS MANUFACTURAS			09 MADERA, CARBON VEGETAL, CORCHO...		
IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR
205	128	- 23,12	68.932	42.057	- 24,21	8.500	6.593	- 12,63	48	79	24,41	4.185	545	- 76,96
234	9	- 92,59	29.132	22.436	- 12,98	2.759	248	- 83,51	3	13	62,50	268	3	- 97,79
1	564	99,65	4.303	22.190	67,52	595	2.244	58,08	6	54	80,00	0	634	100,00
51	0	- 100,00	2.658	20.350	76,89	185	4.408	91,94	1	101	98,04	390	1	- 99,49
-	-	-	-	501	-	-	25	-	-	1	-	-	-	-
-	-	-	-	1.646	-	-	48	-	-	134	-	9	28	51,35
-	-	-	6	7.277	99,84	0	418	100,00	16	37	39,62	0	-	-
491	701	17,62	105.031	116.457	5,16	12.039	13.984	7,47	74	419	69,98	4.852	1.211	- 60,05

10 PASTAS DE MADERA U OTRAS MATERIAS CELULOSA			11 MATERIAS TEXTILES Y SUS MANUFACTURAS			12 CALZADOS, SOMBRERERIA, PARAGUAS...			13 MANUFACTURAS DE PIEDRA, YESO, CEMENTO...			14 PERLAS, PIEDRAS PRECIOSAS, METALES PRECIOSOS...		
IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR
14.228	220	- 96,95	807	12.702	88,05	44	677	87,79	2.922	4.205	18,00	24	91	58,26
74	249	54,18	29	2.757	97,92	41	17	- 41,38	2	2.024	99,80	2	1	- 33,33
23	586	92,45	38	7.946	99,05	1	14	86,67	982	11.135	83,79	8	998	98,41
1.409	37	- 94,88	7	37.998	99,96	23	34	19,30	322	61	- 68,15	1	49	96,00
-	3	-	1	980	99,80	-	0	-	-	3	-	-	1	-
-	34	-	-	3.406	-	-	5	-	-	-	-	-	2	-
4	5.176	99,85	0	6.925	100,00	-	5	-	-	101	-	1	4	60,00
15.738	6.305	- 42,79	882	72.714	97,60	109	752	74,68	4.228	17.529	61,13	36	1.146	93,91

15 METALES COMUNES Y SUS MANUFACTURAS			16 MAQUINAS Y APARATOS, MATERIAL ELECTRICO...			17 MATERIAL DE TRANSPORTE			18 INSTRUMENTOS Y APARATOS DE ÓPTICA			19 ARMAS Y MUNICIONES, SUS PARTES Y ACCESORIOS		
IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR
7.738	20.004	44,21	44.201	99.255	38,38	9.001	6.265	- 17,92	10.815	342	- 93,87	2.108	8.236	59,24
751	3.452	64,26	1.283	4.764	57,57	2.710	600	- 63,75	414	227	- 29,17	18	4	- 63,64
3.835	10.811	47,63	2.490	18.635	76,43	332	28.264	97,68	194	1.880	81,29	-	-	-
3.571	1.461	- 41,93	1.190	9.503	77,74	65	23.942	99,46	1	771	99,74	-	-	-
-	36	-	0	83	100,00	-	166	-	-	9	-	-	-	-
-	260	-	97	395	60,57	-	11	-	-	112	-	-	906	-
5	521	98,10	619	3.115	66,85	8	3.291	99,52	1	206	99,03	-	232	-
15.900	36.545	39,37	49.880	135.750	46,26	12.116	62.539	67,54	11.425	3.547	- 52,62	2.126	9.378	63,04

20 MERCANCIAS Y PRODUCTOS DIVERSOS			21 OBJETOS DE ARTE...			22 SIN VALOR			TOTAL		
IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR	IMP	EXP	IVCR
346	1.091	51,84	100	50	- 33,33	403	50.860	98,43	207.127	334.456	23,51
11	96	79,44	19	2	- 80,95	34	216	72,80	45.509	48.177	2,85
1.076	492	- 37,24	3	0	- 100,00	63	1.294	90,71	32.021	131.538	60,84
165	587	56,12	-	-	-	16	46.824	99,93	20.624	152.114	76,12
-	0	-	-	-	-	0	148	100,00	2.598	2.500	- 1,92
1	179	98,89	-	-	-	1	450	99,56	202	8.898	95,56
0	1.235	100,00	-	-	-	5	2.978	99,66	35.494	32.338	- 4,65
1.599	3.680	39,42	122	52	- 40,23	522	102.770	98,99	343.575	710.021	34,78

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Tabla A.2.5. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con los Estados Unidos por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

	2013	2015	2017	2019
01 Animales vivos y productos del reino animal	73,60	83,41	62,95	76,96
02 Productos del reino vegetal	- 88,81	- 74,11	- 81,51	- 75,72
03 Grasas y aceites	93,63	- 33,63	- 7,14	92,26
04 Productos de las industrias alimentarias	47,15	74,24	90,15	90,42
05 Productos minerales	97,35	98,79	79,17	- 23,12
06 Productos de industrias químicas y conexas	- 78,15	- 38,16	- 28,10	- 24,21
07 Materias plásticas y sus manufacturas	- 3,94	9,64	- 23,19	- 12,63
08 Pieles, cuero, peletería y sus manufacturas	6,90	13,73	54,40	24,41
09 Madera, carbón vegetal, corcho...	- 71,79	- 74,94	- 77,45	- 76,96
10 Pastas de madera u otras materias celulósicas	- 92,04	- 95,60	- 91,02	- 96,95
11 Materias textiles y sus manufacturas	25,74	- 6,10	63,82	88,05
12 Calzados, sombrerería, paraguas...	64,10	71,67	84,41	87,79
13 Manufacturas de piedra, yeso, cemento...	80,26	- 3,51	- 31,39	18,00
14 Perlas, piedras preciosas, metales preciosos...	61,06	65,28	72,63	58,26
15 Metales comunes y sus manufacturas	50,17	35,47	50,56	44,21
16 Máquinas y aparatos, material eléctrico...	- 19,84	14,03	50,20	38,38
17 Material de transporte	30,78	20,15	26,50	- 17,92
18 Instrumentos y aparatos de óptica	- 68,57	- 87,42	- 93,95	- 93,87
19 Armas y municiones, sus partes y accesorios	-	- 12,03	71,16	59,24
20 Mercancías y productos diversos	- 41,78	10,16	10,42	51,84
21 Objetos de arte...	- 75,51	- 36,45	40,44	- 33,33
22 Sin valor	94,12	98,12	98,24	98,43
TOTAL	- 2,79	13,60	21,16	23,51

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Tabla A.2.6. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con Canadá por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

	2013	2015	2017	2019
01 Animales vivos y productos del reino animal	100,00	97,57	96,29	89,07
02 Productos del reino vegetal	- 99,18	- 88,68	- 97,06	- 98,41
03 Grasas y aceites	-	-	-	-
04 Productos de las industrias alimentarias	100,00	100,00	100,00	99,86
05 Productos minerales	- 33,33	0,00	-	- 92,59
06 Productos de industrias químicas y conexas	32,06	79,08	54,14	- 12,98
07 Materias plásticas y sus manufacturas	- 25,74	- 75,19	- 41,07	- 83,51
08 Pieles, cuero, peletería y sus manufacturas	- 90,63	- 100,00	- 18,75	62,50
09 Madera, carbón vegetal, corcho...	- 100,00	10,00	8,64	- 97,79
10 Pastas de madera u otras materias celulósicas	- 95,14	- 33,33	97,21	54,18
11 Materias textiles y sus manufacturas	97,09	50,00	98,24	97,92
12 Calzados, sombrerería, paraguas...	60,00	96,43	64,71	- 41,38
13 Manufacturas de piedra, yeso, cemento...	58,33	98,46	96,37	99,80
14 Perlas, piedras preciosas, metales preciosos...	-	- 100,00	20,00	- 33,33
15 Metales comunes y sus manufacturas	- 94,51	89,70	44,84	64,26
16 Máquinas y aparatos, material eléctrico...	71,34	43,69	89,56	57,57
17 Material de transporte	- 98,96	- 73,97	- 79,43	- 63,75
18 Instrumentos y aparatos de óptica	- 63,00	- 79,73	- 85,71	- 29,17
19 Armas y municiones, sus partes y accesorios	-	-	-	- 63,64
20 Mercancías y productos diversos	88,00	86,67	17,65	79,44
21 Objetos de arte...	-	-	-	- 80,95
22 Sin valor	87,04	93,17	99,32	72,80
TOTAL	23,77	66,95	56,17	2,85

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Tabla A.2.7. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con México por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

	2013	2015	2017	2019
01 Animales vivos y productos del reino animal	-	39,49	52,93	14,50
02 Productos del reino vegetal	- 94,95	- 86,68	- 87,98	- 89,43
03 Grasas y aceites	-	-	- 67,27	2,13
04 Productos de las industrias alimentarias	100,00	95,83	86,87	91,15
05 Productos minerales	19,05	-	-	99,65
06 Productos de industrias químicas y conexas	98,05	83,73	69,63	67,52
07 Materias plásticas y sus manufacturas	76,17	61,86	37,88	58,08
08 Pieles, cuero, peletería y sus manufacturas	45,00	100,00	82,93	80,00
09 Madera, carbón vegetal, corcho...	-	99,54	100,00	100,00
10 Pastas de madera u otras materias celulósicas	99,24	95,18	99,30	92,45
11 Materias textiles y sus manufacturas	97,21	93,18	98,35	99,05
12 Calzados, sombrerería, paraguas...	100,00	36,36	66,67	86,67
13 Manufacturas de piedra, yeso, cemento...	99,39	13,70	- 0,78	83,79
14 Perlas, piedras preciosas, metales preciosos...	98,25	97,58	98,97	98,41
15 Metales comunes y sus manufacturas	64,86	28,64	14,26	47,63
16 Máquinas y aparatos, material eléctrico...	90,63	79,29	90,49	76,43
17 Material de transporte	91,17	99,19	94,29	97,68
18 Instrumentos y aparatos de óptica	4,26	58,09	0,22	81,29
19 Armas y municiones, sus partes y accesorios	-	-	-	-
20 Mercancías y productos diversos	98,03	94,74	- 13,83	- 37,24
21 Objetos de arte...	-	71,43	- 33,33	- 100,00
22 Sin valor	98,66	99,62	96,48	90,71
TOTAL	55,01	66,73	58,89	60,84

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Tabla A.2.8. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con Brasil por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

	2013	2015	2017	2019
01 Animales vivos y productos del reino animal	- 6,11	9,93	8,95	39,52
02 Productos del reino vegetal	- 84,31	- 53,09	- 80,54	- 76,95
03 Grasas y aceites	-	-	- 25,00	89,33
04 Productos de las industrias alimentarias	- 42,66	80,14	- 73,15	61,55
05 Productos minerales	-	99,88	- 96,65	- 100,00
06 Productos de industrias químicas y conexas	99,60	96,78	92,86	76,89
07 Materias plásticas y sus manufacturas	51,34	69,45	77,18	91,94
08 Pieles, cuero, peletería y sus manufacturas	0,00	-	0,00	98,04
09 Madera, carbón vegetal, corcho...	70,47	95,91	- 30,23	- 99,49
10 Pastas de madera u otras materias celulósicas	- 99,65	- 99,96	- 99,17	- 94,88
11 Materias textiles y sus manufacturas	96,47	97,49	99,55	99,96
12 Calzados, sombrerería, paraguas...	-	- 54,17	- 100,00	19,30
13 Manufacturas de piedra, yeso, cemento...	- 25,75	- 77,69	- 75,00	- 68,15
14 Perlas, piedras preciosas, metales preciosos...	-	-	-	96,00
15 Metales comunes y sus manufacturas	28,16	95,90	- 63,99	- 41,93
16 Máquinas y aparatos, material eléctrico...	97,31	91,39	85,54	77,74
17 Material de transporte	99,59	99,28	99,69	99,46
18 Instrumentos y aparatos de óptica	99,82	99,20	100,00	99,74
19 Armas y municiones, sus partes y accesorios	-	-	-	-
20 Mercancías y productos diversos	99,40	99,21	100,00	56,12
21 Objetos de arte...	-	-	-	-
22 Sin valor	99,96	99,99	99,97	99,93
TOTAL	54,56	72,32	45,47	76,12

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Tabla A.2.9. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con Paraguay por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

	2013	2015	2017	2019
01 Animales vivos y productos del reino animal	-	-	-	-
02 Productos del reino vegetal	-	- 96,77	- 96,2	- 99,84
03 Grasas y aceites	-	-	-	-
04 Productos de las industrias alimentarias	-	-	98,7	88,13
05 Productos minerales	-	-	-	-
06 Productos de industrias químicas y conexas	-	100,00	-	-
07 Materias plásticas y sus manufacturas	100,00	-	-	-
08 Pieles, cuero, peletería y sus manufacturas	-	-	-	-
09 Madera, carbón vegetal, corcho...	-	-	-	-
10 Pastas de madera u otras materias celulósicas	100,00	-	-	-
11 Materias textiles y sus manufacturas	-	100,00	100,00	99,8
12 Calzados, sombrerería, paraguas...	-	-	-	-
13 Manufacturas de piedra, yeso, cemento...	-	-	-	-
14 Perlas, piedras preciosas, metales preciosos...	-	-	-	-
15 Metales comunes y sus manufacturas	-	-	-	-
16 Máquinas y aparatos, material eléctrico...	-	-	-	100,00
17 Material de transporte	-	-	-	-
18 Instrumentos y aparatos de óptica	-	-	-	-
19 Armas y municiones, sus partes y accesorios	-	-	-	-
20 Mercancías y productos diversos	-	-	-	-
21 Objetos de arte...	-	-	-	-
22 Sin valor	100,00	71,43	100,00	100,00
TOTAL	28,19	- 6,34	- 13,48	- 1,92

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Tabla A.2.10. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con Uruguay por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

	2013	2015	2017	2019
01 Animales vivos y productos del reino animal	- 96,92	37,33	- 44,47	24,50
02 Productos del reino vegetal	- 43,86	-	77,10	-
03 Grasas y aceites	-	-	-	-
04 Productos de las industrias alimentarias	100,00	-	-	100,00
05 Productos minerales	-	-	-	-
06 Productos de industrias químicas y conexas	-	-	-	-
07 Materias plásticas y sus manufacturas	-	-	-	-
08 Pieles, cuero, peletería y sus manufacturas	86,34	68,91	-	-
09 Madera, carbón vegetal, corcho...	-	-	-	51,35
10 Pastas de madera u otras materias celulósicas	-	-	-	-
11 Materias textiles y sus manufacturas	-	-	-	-
12 Calzados, sombrerería, paraguas...	100,00	-	-	-
13 Manufacturas de piedra, yeso, cemento...	-	-	-	-
14 Perlas, piedras preciosas, metales preciosos...	-	-	-	-
15 Metales comunes y sus manufacturas	-	100,00	-	-
16 Máquinas y aparatos, material eléctrico...	100,00	-	-	60,57
17 Material de transporte	-	-	100,00	-
18 Instrumentos y aparatos de óptica	91,18	-	-	-
19 Armas y municiones, sus partes y accesorios	-	-	-	-
20 Mercancías y productos diversos	-	-	-	98,89
21 Objetos de arte...	-	-	-	-
22 Sin valor	95,24	100,00	100,00	99,56
TOTAL	83,23	92,67	85,47	95,56

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Tabla A.2.11. IVCR en el comercio exterior de Castilla y León con Argentina por secciones arancelarias. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

	2013	2015	2017	2019
01 Animales vivos y productos del reino animal	- 99,63	- 99,66	- 96,60	- 98,30
02 Productos del reino vegetal	- 94,27	- 97,22	- 99,16	- 98,18
03 Grasas y aceites	-	-	-	-
04 Productos de las industrias alimentarias	-	- 50,33	35,88	67,54
05 Productos minerales	-	-	-	-
06 Productos de industrias químicas y conexas	98,35	97,64	99,72	99,84
07 Materias plásticas y sus manufacturas	99,75	100,00	100,00	100,00
08 Pieles, cuero, peletería y sus manufacturas	- 100,00	-	- 88,24	39,62
09 Madera, carbón vegetal, corcho...	-	-	-	-
10 Pastas de madera u otras materias celulósicas	99,83	99,91	99,89	99,85
11 Materias textiles y sus manufacturas	99,71	100,00	100,00	100,00
12 Calzados, sombrerería, paraguas...	- 100,00	- 100,00	0,00	-
13 Manufacturas de piedra, yeso, cemento...	99,15	-	100,00	100,00
14 Perlas, piedras preciosas, metales preciosos...	-	-	-	60,00
15 Metales comunes y sus manufacturas	66,39	77,17	78,01	98,10
16 Máquinas y aparatos, material eléctrico...	97,92	99,45	99,74	66,85
17 Material de transporte	91,85	98,95	99,83	99,52
18 Instrumentos y aparatos de óptica	88,24	87,93	97,69	99,03
19 Armas y municiones, sus partes y accesorios	-	-	-	-
20 Mercancías y productos diversos	0,00	98,53	99,40	100,00
21 Objetos de arte...	-	-	-	-
22 Sin valor	99,31	99,92	99,62	99,66
TOTAL	56,18	31,12	35,61	- 4,65

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

ANEXO 3. INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA DEL EPÍGRAFE 5.

Tabla A.3.1. Datos de comercio exterior por capítulos arancelarios de la sección 01, *animales vivos y productos del reino animal*. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

	ANIMALES VIVOS											
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	2	15	0,24	182	1.235	0,26	48	271	0,30	23	134	0,29
MERCOSUR	-	-	-	-	10	-	-	310	-	-	124	-
TOTAL	2	15	0,24	182	1.245	0,26	48	581	0,15	23	258	0,16

	CARNE Y DESPOJOS COMESTIBLES											
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	-	5.893	-	-	6.697	-	-	7.627	-	-	9.322	-
MERCOSUR	252	1.245	0,34	217	1.363	0,27	27	528	0,10	-	1.055	-
TOTAL	252	7.138	0,07	217	8.060	0,05	27	8.155	0,01	-	10.377	-

	PESCADOS Y CRUSTÁCEOS, MOLUSCOS Y DEMÁS INVERTEBRADOS ACUÁTICOS											
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	219	-	-	2.049	271	0,23	4.420	9.143	0,65	3.785	3.634	0,98
MERCOSUR	2.709	-	-	6.395	-	-	17.644	-	-	19.061	-	-
TOTAL	2.928	-	-	8.444	271	0,06	22.064	9.143	0,59	22.846	3.634	0,27

LECHE Y PRODUCTOS LÁCTEOS; HUEVOS DE AVE; MIEL NATURAL; PRODUCTOS COMESTIBLES DE ORIGEN ANIMAL NO EXPRESADOS NI COMPRENDIDOS EN OTRA PARTE												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	56	733	0,14	1.525	23.694	0,12	23	4.635	0,01	569	7.204	0,15
MERCOSUR	38	20	0,69	152	14	0,17	1.129	155	0,24	137	7.204	0,66
TOTAL	94	753	0,22	1.677	23.708	0,13	1.152	4.790	0,39	706	7.271	0,18

LOS DEMÁS PRODUCTOS DE ORIGEN ANIMAL NO EXPRESADOS NI COMPRENDIDOS EN OTRA PARTE												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	365	95	0,41	322	7	0,04	255	28	0,20	419	56	0,24
MERCOSUR	1.422	-	-	540	-	-	467	-	-	358	-	-
TOTAL	1.787	95	0,10	862	7	0,02	722	28	0,07	777	56	0,13

TOTAL												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	642	6.735	0,17	4.077	31.904	0,23	4.746	21.704	0,36	4.797	1.247	0,38
MERCOSUR	4.421	1.265	0,44	7.306	1.387	0,32	19.266	993	0,10	19.556	20.351	0,12
TOTAL	5.063	8.000	0,78	11.383	33.291	0,51	24.012	22.697	0,97	24.353	21.598	0,94

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Tabla A.3.2. Datos de comercio exterior por capítulos arancelarios de la sección 04, *productos de las industrias alimenticias*. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

PREPARACIONES DE CARNE, DE PESCADO O DE CRUSTÁCEOS, DE MOLUSCOS O DE OTROS INVERTEBRADOS ACUÁTICOS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	-	577	-	-	1.234	-	1	3.211	0,00	-	2.343	-
MERCOSUR	-	60	-	-	2	-	-	4	-	-	6	-
TOTAL	-	637	-	-	1.236	-	1	3.215	0,00	-	2.349	-

AZÚCARES Y ARTÍCULOS DE CONFITERÍA												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	45	0	0,00	91	93	0,99	104	80	0,87	124	5	0,08
MERCOSUR	7.489	-	-	119	-	-	16.517	0	0,00	882	-	-
TOTAL	7.534	0	0,00	210	93	0,61	16.621	80	0,01	1.006	5	0,01

CACAO Y SUS PREPARACIONES												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	0	22	0,00	0	5	0,00	0	22	0,00	-	51	-
MERCOSUR	-	-	-	-	0	-	-	26	-	-	5	-
TOTAL	0	22	0,00	0	5	0,00	0	48	0,00	-	56	-

PREPARACIONES A BASE DE CEREALES, HARINA, ALMIDÓN, FÉCULA O LECHE; PRODUCTOS DE PASTELERÍA												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L									
NAFTA	3	11.077	0,00	3	12.930	0,00	0	15.260	0,00	26	25.054	0,00
MERCOSUR	-	293	-	-	748	-	-	1.594	-	-	1.581	-
TOTAL	3	11.370	0,00	3	13.678	0,00	0	16.854	0,00	26	26.635	0,00

PREPARACIONES DE HORTALIZAS, FRUTAS O DEMÁS PARTES DE PLANTAS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L									
NAFTA	0	1.110	0,00	2	1.459	0,00	16	2.715	0,01	15	3.232	0,01
MERCOSUR	-	52	-	-	177	-	-	67	-	-	189	-
TOTAL	0	1.162	0,00	2	1.636	0,00	16	2.782	0,01	15	3.421	0,01

PREPARACIONES ALIMENTICIAS DIVERSAS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	1.071	1.561	0,81	1.161	4.078	0,44	1.726	631	0,54	1.131	13.350	0,16
MERCOSUR	18	33	0,71	84	21	0,40	7	124	0,11	53	33	0,77
TOTAL	1.089	1.594	0,81	1.245	4.099	0,47	1.733	755	0,61	1.184	13.383	0,16

BEBIDAS, LÍQUIDOS ALCOHÓLICOS Y VINAGRE												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	9.721	35.730	0,43	2.675	38.315	0,13	0	45.407	0,00	86	43.052	0,00
MERCOSUR	0	2.836	0,00	115	1.547	0,14	84	2.469	0,07	99	2.969	0,06
TOTAL	9.721	38.566	0,40	2.790	39.862	0,13	84	47.876	0,00	185	46.021	0,01

RESIDUOS Y DESPERDICIOS DE INDUSTRIAS ALIMENTARIAS; ALIMENTOS PREPARADOS PARA ANIMALES												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	298	924	0,49	1.624	750	0,63	1.687	2.427	0,82	2.665	3.577	0,85
MERCOSUR	-	169	-	-	212	-	-	184	-	-	1.048	-
TOTAL	298	1.093	0,43	1.624	962	0,74	1.687	2.611	0,79	2.665	4.625	0,73

TABACO Y SUCEDÁNEOS DEL TABACO ELABORADOS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	0	0	0,00	-	-	-	-	-	-	-	6	-
MERCOSUR	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
TOTAL	0	0	0,00	-	-	-	-	-	-	-	6	-

TOTAL												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	11.138	51.001	0,36	5.555	58.866	0,17	3.533	69.753	0,10	4.047	90.673	0,09
MERCOSUR	7.507	3.442	0,63	319	2.707	0,21	16.608	4.468	0,42	1.033	5.829	0,30
TOTAL	18.645	54.443	0,51	5.874	61.573	0,17	20.141	74.221	0,43	5.080	96.502	0,10

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Tabla A.3.3. Datos de comercio exterior por capítulos arancelarios de la sección 06, *productos de las industrias químicas y conexas*. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

PRODUCTOS QUÍMICOS INORGÁNICOS; COMPUESTOS INORGÁNICOS U ORGÁNICOS DE LOS METALES PRECIOSOS, DE LOS ELEMENTOS RADIOACTIVO												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	67.922	0	0,00	14.385	31	0,00	12.926	978	0,14	33.770	42	0,00
MERCOSUR	40	16.901	0,00	-	13.981	-	-	9.954	-	-	5.181	-
TOTAL	67.962	16.901	0,40	14.385	14.012	0,99	12.926	10.932	0,92	33.770	5.223	0,27

PRODUCTOS QUÍMICOS ORGÁNICOS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	1.030	3.003	0,51	2.834	5.173	0,71	5.625	10.027	0,72	4.403	12.456	0,52
MERCOSUR	9	2.260	0,01	219	5.015	0,08	125	848	0,26	9	1.928	0,01
TOTAL	1.039	5.263	0,33	3.053	10.188	0,46	5.670	10.875	0,69	4.412	14.384	0,47

PRODUCTOS FARMACÉUTICOS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	59.595	124.836	0,65	8.172	184.609	0,08	16.733	93.622	0,30	27.114	52.838	0,68
MERCOSUR	27	20.607	0,00	15	49.137	0,00	13	34.983	0,00	7	14.686	0,00
TOTAL	59.622	145.443	0,58	8.187	233.746	0,07	16.746	128.605	0,23	27.121	67.524	0,57

ABONOS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	17	-	-	1	68	0,03	-	0	-	11	-	-
MERCOSUR	0	-	-	-	-	-	-	61	-	-	-	-
TOTAL	17	-	-	1	68	0,03	-	61	-	11	-	-

EXTRACTOS CURTIENTES O TINTÓREOS; TANINOS Y SUS DERIVADOS; PIGMENTOS Y DEMÁS MATERIAS COLORANTES; PINTURAS Y BARNICES; MÁSTIQUES; TINTAS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	654	6	0,02	3.107	81	0,05	7.104	62	0,02	7.767	18	0,00
MERCOSUR	20	189	0,19	11	36	0,47	5	84	0,11	8	11	0,84
TOTAL	674	195	0,45	3.118	117	0,07	7.109	146	0,04	7.775	29	0,01

ACEITES ESENCIALES Y RESINOIDES; PREPARACIONES DE PERFUMERÍA, DE TOCADOR O DE COSMÉTICA												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L									
NAFTA	31.842	6.616	0,34	39.918	15.607	0,56	27.318	14.408	0,69	21.479	19.999	0,96
MERCOSUR	1	4.963	0,00	1	4.449	0,00	2	6.153	0,00	21	7.697	0,01
TOTAL	31.843	11.579	0,53	39.919	20.056	0,67	27.320	20.561	0,86	21.500	27.696	0,87

JABONES, AGENTES DE SUPERFICIE ORGÁNICOS, PREPARACIONES PARA LAVAR, PREPARACIONES LUBRICANTES, CERAS ARTIFICIALES, PRODUCTOS DE LIMPIEZA, VELAS Y ARTÍCULOS SIMILARES												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L									
NAFTA	64	86	0,85	90	8	0,16	99	52	0,69	100	73	0,84
MERCOSUR	61	3	0,09	-	6	-	0	4	0,00	0	9	0,00
TOTAL	125	89	0,83	90	14	0,27	99	56	0,72	100	82	0,90

MATERIAS ALBUMINÓIDEAS; PRODUCTOS A BASE DE ALMIDÓN O DE FÉCULA MODIFICADOS; COLAS; ENZIMAS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	587	5	0,02	4.397	1	0,00	3.840	481	0,22	5.176	6	0,00
MERCOSUR	1	1	1,00	48	-	-	152	45	0,46	130	32	0,40
TOTAL	588	6	0,02	4.445	1	0,00	3.992	526	0,23	5.306	38	0,01

PÓLVORA Y EXPLOSIVOS; ARTÍCULOS DE PIROTECNIA; FÓSFOROS (CERILLAS); ALEACIONES PIROFÓRICAS; MATERIAS INFLAMABLES												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	61	-	-	-	-	-	2	-	-	255	354	0,84
MERCOSUR	-	73	-	-	11	-	-	-	-	1.031	-	-
TOTAL	61	73	0,91	-	11	-	-	-	-	1.286	354	0,43

PRODUCTOS FOTOGRÁFICOS O CINEMATOGRAFICOS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	-	-	-	5	0	0,00	8	0	0,00	3	-	-
MERCOSUR	0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1	-
TOTAL	-	-	-	5	0	0,00	8	0	0,00	3	1	0,50

PRODUCTOS DIVERSOS DE LAS INDUSTRIAS QUÍMICAS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	713	64	0,16	876	254	0,45	2.094	1.772	0,92	2.285	897	0,56
MERCOSUR	32	49	0,79	770	45	0,11	1.271	179	0,25	1.458	227	0,27
TOTAL	745	113	0,26	1.646	299	0,31	3.365	1.951	0,73	3.743	1.124	0,46

	TOTAL											
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	162.484	134.619	0,91	73.785	205.835	0,53	75.748	121.400	0,77	102.367	86.683	0,92
MERCOSUR	191	45.046	0,01	1.063	72.680	0,03	1.569	52.310	0,06	2.664	29.774	0,16
TOTAL	162.675	179.665	0,95	74.848	278.515	0,42	77.317	173.710	0,62	105.031	116.457	0,95

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Tabla A.3.4. Datos de comercio exterior por capítulos arancelarios de la sección 07, *materias plásticas y sus manufacturas*. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

PLÁSTICO Y SUS MANUFACTURAS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	3.665	3.627	0,99	4.845	2.816	0,74	8.185	1.985	0,39	11.075	2.638	0,38
MERCOSUR	426	1.013	0,59	173	1.103	0,27	396	1.737	0,37	109	3.056	0,07
TOTAL	4.091	4.640	0,94	5.018	3.919	0,88	8.581	3.722	0,61	11.184	5.694	0,67

CAUCHO Y SUS MANUFACTURAS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	1.575	2.767	0,73	1.358	4.831	0,44	1.721	5.427	0,48	777	6.447	0,22
MERCOSUR	37	1.323	0,05	41	704	0,11	25	2.486	0,02	76	1.843	0,08
TOTAL	1.612	4.090	0,57	1.399	5.535	0,40	1.746	7.913	0,36	853	8.290	0,19

TOTAL												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	5.240	6.394	0,90	6.202	7.647	0,90	9.906	7.411	0,86	11.854	9.085	0,87
MERCOSUR	463	2.338	0,33	214	1.805	0,21	421	4.224	0,18	185	4.899	0,07
TOTAL	5.703	8.732	0,79	6.416	9.452	0,81	10.327	11.635	0,94	12.039	13.983	0,93

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Tabla A.3.5. Datos de comercio exterior por capítulos arancelarios de la sección 15, *metales comunes y sus manufacturas*. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	1.537	242	0,27	501	4.899	0,19	2.085	104	0,10	309	1.191	0,41
MERCOSUR	824	11	0,03	-	78	-	4.581	186	0,08	3.567	397	0,20
TOTAL	2.361	253	0,19	501	4.977	0,18	6.666	290	0,08	3.876	1.588	0,58

MANUFACTURAS DE FUNDICIÓN, DE HIERRO O DE ACERO												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	606	9.773	0,12	899	6.540	0,24	868	5.231	0,28	1.300	13.851	0,17
MERCOSUR	11	1.062	0,02	2	1.563	0,00	6	989	0,01	1	874	0,00
TOTAL	617	10.835	0,11	901	8.103	0,20	874	6.220	0,25	1.301	14.725	0,16

COBRE Y SUS MANUFACTURAS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	17	-	-	32	190	0,29	152	382	0,57	1	79	0,03
MERCOSUR	-	-	-	-	13	-	-	2	-	0	12	0,00
TOTAL	17	-	-	32	203	0,27	152	384	0,57	1	91	0,02

NÍQUEL Y SUS MANUFACTURAS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	66	0	0,00	467	-	-	29	-	-	434	26	0,11
MERCOSUR	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-
TOTAL	66	0	0,00	467	-	-	29	-	-	434	26	0,11

ALUMINIO Y SUS MANUFACTURAS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	413	6.192	0,13	5.515	6.835	0,89	9.902	16.664	0,75	6.351	16.275	0,56
MERCOSUR	400	1.926	0,34	485	4.118	0,21	502	2.995	0,29	3	240	0,02
TOTAL	813	8.118	0,18	6.000	10.953	0,71	10.404	19.659	0,69	6.354	16.515	0,56

PLOMO Y SUS MANUFACTURAS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L									
NAFTA	851	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
MERCOSUR	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
TOTAL	851	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

CINC Y SUS MANUFACTURAS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L									
NAFTA	-	-	-	6	-	-	-	5	-	0	591	0,00
MERCOSUR	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
TOTAL	-	-	-	6	-	-	-	5	-	0	591	0,00

ESTAÑO Y SUS MANUFACTURAS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L									
NAFTA	1	-	-	1	-	-	1	-	-	19	3	0,27
MERCOSUR	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
TOTAL	1	-	-	1	-	-	1	-	-	19	3	0,27

LOS DEMÁS METALES COMUNES; CERMETS; MANUFACTURAS DE ESTAS MATERIAS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L									
NAFTA	1.156	0	0,00	1.680	694	0,58	1.185	122	0,19	2.634	303	0,21
MERCOSUR	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	11	-
TOTAL	1.156	0	0,00	1.680	694	0,58	1.185	122	0,19	2.634	314	0,21

HERRAMIENTAS Y ÚTILES, ARTÍCULOS DE CUCHILLERÍA Y CUBIERTO DE MESA, DE METAL COMÚN; PARTES DE ESTOS ARTÍCULOS, DE METAL COMÚN												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	3.140	146	0,09	182	72	0,57	324	261	0,89	1.113	220	0,33
MERCOSUR	0	156	0,00	42	40	0,98	1	1	1,00	2	59	0,07
TOTAL	3.140	302	0,18	224	112	0,67	325	262	0,89	1.115	279	0,40

MANUFACTURAS DIVERSAS DE METAL COMÚN												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	113	484	0,38	307	209	0,81	194	3.935	0,09	161	1.728	0,17
MERCOSUR	-	483	-	-	413	-	1	707	0,00	4	684	0,01
TOTAL	113	967	0,21	307	622	0,66	195	4.642	0,08	165	2.412	0,13

	TOTAL											
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	7.898	16.839	0,64	9.589	19.436	0,66	14.742	26.704	0,71	12.324	34.267	0,53
MERCOSUR	1.236	3.637	0,51	529	6.226	0,16	5.090	4.880	0,98	3.576	2.278	0,78
TOTAL	9.134	20.476	0,62	10.118	25.662	0,57	19.832	31.584	0,77	15.900	36.545	0,61

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Tabla A.3.6. Datos de comercio exterior por capítulos arancelarios de la sección 16, *máquinas y aparatos, material eléctrico, partes y accesorios*. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

REACTORES NUCLEARES, CALDERAS, MÁQUINAS, APARATOS Y ARTEFACTOS MECÁNICOS; PARTES DE ESTAS MÁQUINAS O APARATOS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	41.565	34.199	0,90	61.904	76.772	0,89	51.981	126.847	0,58	43.397	109.633	0,57
MERCOSUR	129	11.083	0,02	271	7.717	0,07	720	31.871	0,04	1.678	9.011	0,31
TOTAL	41.694	45.282	0,96	62.175	84.489	0,85	52.701	158.718	0,50	45.075	118.644	0,55

MÁQUINAS, APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICO Y SUS PARTES; APARATOS DE GRABACIÓN O REPRODUCCIÓN DE SONIDO, APARATOS DE GRABACIÓN DE IMAGEN Y SONIDO												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	2.655	11.147	0,38	2.197	26.661	0,15	7.659	124.198	0,12	4.576	13.021	0,52
MERCOSUR	49	5.022	0,02	9	5.868	0,00	6	29.952	0,00	226	4.085	0,10
TOTAL	2.709	16.169	0,29	2.206	32.529	0,13	7.665	154.150	0,09	4.802	17.106	0,44

TOTAL												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	44.220	45.346	0,99	64.102	103.432	0,77	59.639	251.045	0,38	47.974	122.654	0,56
MERCOSUR	177	16.106	0,02	280	13.583	0,04	726	61.824	0,02	1.906	13.096	0,25
TOTAL	44.397	61.452	0,84	64.382	117.015	0,71	60.365	312.869	0,32	49.880	135.750	0,54

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León.

Tabla A.3.7. Datos de comercio exterior por capítulos arancelarios de la sección 17, *material de transporte*. Años 2013, 2015, 2017 y 2019.

VEHÍCULOS Y MATERIAL PARA VÍAS FÉRREAS O SIMILARES Y SUS PARTES; APARATOS MECÁNICOS, INCLUSO ELECTROMECÁNICOS, DE SEÑALIZACIÓN PARA VÍAS DE COMUNICACIÓN												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	705	1.949	0,53	72	872	0,15	237	1.639	0,25	1.361	708	0,68
MERCOSUR	-	15	-	-	448	-	-	-	-	-	-	-
TOTAL	705	1.964	0,53	72	1.320	0,10	237	1.639	0,25	1.361	708	0,68

VEHÍCULOS AUTOMÓVILES, TRACTORES, VELOCÍPEDOS Y DEMÁS VEHÍCULOS TERRESTRES, SUS PARTES Y ACCESORIOS												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L									
NAFTA	4.201	49.218	0,16	4.207	53.203	0,15	8.639	61.052	0,25	8.122	32.688	0,40
MERCOSUR	1.090	47.787	0,04	161	40.273	0,01	45	32.751	0,00	65	25.962	0,00
TOTAL	5.291	97.005	0,10	4.368	93.476	0,09	8.684	93.803	0,17	8.187	58.650	0,24

AERONAVES, VEHÍCULOS ESPACIALES Y SUS PARTES												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L									
NAFTA	1.001	859	0,92	2.823	1.065	0,55	2.346	743	0,48	2.560	1.733	0,81
MERCOSUR	-	521	-	10	1.312	0,02	1	1.256	0,00	8	1.448	0,01
TOTAL	1.001	1.380	0,84	2.833	2.377	0,91	2.347	1.999	0,92	2.568	3.181	0,89

BARCOS Y DEMÁS ARTEFACTOS FLOTANTES												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L									
NAFTA	2	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-	-
MERCOSUR	-	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-	-
TOTAL	2	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

TOTAL												
	2013			2015			2017			2019		
	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L	IMP	EXP	G-L
NAFTA	5.910	52.027	0,20	7.102	55.139	0,23	11.223	63.434	0,30	12.043	35.129	0,51
MERCOSUR	1.090	48.323	0,04	171	42.033	0,01	46	34.007	0,00	73	27.410	0,01
TOTAL	7.000	100.350	0,13	7.273	97.172	0,14	11.269	97.441	0,21	12.116	62.539	0,32

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística, Junta de Castilla y León